

女

一部演绎股海阴谋与爱情的自传体小说
揭秘女庄家制胜股市潜规则的心路历程

操盘手

NV
CAOLIANSHOU



紫玫瑰自传

祁曼华◎著

直觉与果敢完美结合
成就一段股市

 机械工业出版社
CHINA MACHINE PRESS





女

一部演绎股海阴谋与爱情的自传体小说
揭秘女庄家制胜股市潜规则的心路历程

操盘手

紫玫瑰自传



祁曼华◎著

直觉与果敢完美结合，
成就一段股市传奇



机械工业出版社
CHINA MACHINE PRESS

作者在股市十多年，胜一般散户多筹，或是有意、或是无心成了坐轿子的庄家。她操纵股市，也历经凶险。但女性的直觉、柔婉与聪敏，让她一路走来有惊无险。这本书提到的与天虹公司合作项目（操作 500652）、成立风险担保公司（操作 200005）、操作新钢股份、天然集团上市等事件，都是她对真实经历的回忆，更有她对股市内幕和行业潜规则的感悟。这对股票投资者如何认识庄家，如何看待股票，必会产生潜移默化的影响。

图书在版编目（CIP）数据

女操盘手/祁曼华著. —北京：机械工业出版社，2011.10

ISBN 978-7-111-35843-5

I. ①女… II. ①祁… III. ①股票交易—基本知识 IV. ①F830.91

中国版本图书馆 CIP 数据核字（2011）第 197989 号

机械工业出版社（北京市百万庄大街 22 号 邮政编码 100037）

责任编辑：雷文英

封面设计：张 静

北京宝昌彩色印刷有限公司印刷

2013 年 1 月第 1 版·第 1 次印刷

170mm×242mm·13 印张·192 千字

标准书号：ISBN 978-7-111-35843-5

定价：29.00 元

凡购本书，如有缺页、倒页、脱页，由本社发行部调换

电话服务

社服务中心：(010) 88361066

销售一部：(010) 68326294

销售二部：(010) 88379649

读者购书热线：(010) 88379203

网络服务

教材网：<http://www.cmpedu.com>

机工官网：<http://www.cmpbook.com>

机工官博：<http://weibo.com/cmp1952>

封面无防伪标均为盗版

目 录

引子	1
第 1 章 操作 100008	9
第 2 章 酒吧“艳遇”	11
第 3 章 与司马宏签协议	15
第 4 章 选定 500652	23
第 5 章 确定资金使用计划书	29
第 6 章 刺探消息	34
第 7 章 准备行动	42
第 8 章 谈判	44
第 9 章 通报情况	49
第 10 章 小试成功	59
第 11 章 换庄	65
第 12 章 第一关已过	70
第 13 章 坐上了跌停板上的绿呢大轿	76
第 14 章 净赚两个亿	84
第 15 章 梦中人	86

IV

第 16 章	山水情	88
第 17 章	化蝶	95
第 18 章	情结沈阳	98
第 19 章	再见肖扬	106
第 20 章	情感迷梦	114
第 21 章	男人的商场与情场	116
第 22 章	成立风险担保公司	131
第 23 章	与黄生畅谈股市	135
第 24 章	在 200005 上与机构较量	143
第 25 章	打败机构	148
第 26 章	在新钢股份上套住了	158
第 27 章	顺利出仓	162
第 28 章	突生波折	171
第 29 章	回忆当年	178
第 30 章	终于走出经侦局	183
第 31 章	回到风险担保公司	188
第 32 章	计划三年上市	191

引子

由上海飞来的航班下午五点准时到达了北京首都机场。机场出口处出来一位职业丽人，浓黑的大眼澄澈清亮，素净淡妆，轻抿着的菱形嘴唇，流露出一丝她平日鲜会出现的紧张。白色衬衣衬着淡紫色薄型羊绒休闲套装，下着一双咖啡色半高跟羊皮圆头鞋，搭配很得体。轻盈的步伐，让人看不出她已不小的年龄。

出了机场大厅，她快速钻进一辆草绿色尼桑轿车。落座后，她用细白的手指稍稍理了一下额前的刘海，对着驾驶座前的后视镜看了一下自己的脸色，心想：还好，没有倦意。

小车一溜烟出了机场，沿着高速公路直奔长安街。

一个小时后，小车已经行驶在宽阔的长安街上，在高架上几个回转，到了一座极富时尚气息的大厦前。

大厦外表简单，没有富丽堂皇的装饰，一排白色钢化玻璃窗嵌套着

2 女操盘手

一扇宽大的金黄色旋转地弹门。穿着时尚的人从这扇门进进出出。黑白条纹 Jack & Jones（杰克琼斯）的衬衣配着 Armani（阿玛尼）牛仔裤的男人，腕上戴着瑞士 OMEGA（欧米茄）腕表，让人想到他们一定是富商或是公子哥。舒适柔软带有弹性的半透明布料裹着极富有弹性的女人肉体，使人不由想入非非。那些佩戴纤细淡雅白金项链的女人，身着色调或柔和或跳跃、质地或温文典雅或清新大方的亚麻丝质套装，不禁令人想起了职场中的典雅女人。衣香鬓影，冠盖云集。在这里，妩媚的属于情人，衣饰得体的恐怕就属于女强人了。

女人以前听圈子里的朋友说，在北京，有一家富人和纨绔子弟聚集的场所。那里流动的偶尔是文化交流的气息，但更多的是政治和金融的交配，情感和商贾的混合。谁要想拿到国家最高级的商机，就要到这里来。这些公子、小姐们凭借老头子的权力倒买国家紧控物资，单转手一笔国控批文的利润就有几百万元之多。有句传言说：“在北京，60 后倒电子，70 后倒煤和地，80 后倒职位，那 90 后恐怕只能倒美女了。”由此看来，在这里消费恐怕是挥金如土了。

今天真是有幸长见识了，女人想。

英俊的门童及时拉开了车门。女人脚落地后稍稍昂起头，不紧不慢地踱进大厅。灯光投射出不断变色的光线，使人们的华丽服饰不时由明转暗，由暗转明……女人脸上洋溢着笑容，显得高贵、儒雅。

女人环视着这座气势不凡的“金銮殿”，不由想，今天的主人肯定是亿万富翁了，他选择这个地方来接待上海的贵客，看来是花费了一番心思的。

大厅墙壁上悬挂着大幅国画《贵妃醉酒图》，两旁是古典家具、灯饰以及一件件名贵的紫檀木屏风。女人没有驻足欣赏，而是急匆匆地在穿着可以和空姐相媲美的领班小姐陪同下，来到八楼一间名叫“玫瑰”的包厢。

一个漂亮的女服务生用甜美而略带南方味道的口音问：“是司马先生

的客人吧？”女人微微地点了下头。女服务生拉开房门，细声说，“先生，您的客人到了。”到底不一样，连女服务生也是这样得有礼貌，女人暗忖。

桌子旁边坐着一个中年男人，中等个子，板寸头，上身着半新灯芯绒休闲装，敞开着，露出明显的啤酒肚。下身着装看不见，但女人想象不会是什么名牌。

看到客人到来，中年男人站起来挪出一步。看到男人下身穿着运动裤，女人不由想起表弟说过的泥腿子出身的民营企业家。

主人笑起来嘴巴半合，被烟熏黄的牙齿虽然清洗过，但还可以清楚地看到牙缝中烟垢的存在。尖长的脑袋配合着小鸡啄米的动作，短粗的颈脖上挂着一根很粗的金灿灿的黄金项链，胖胖的中指戴着碧玉扳指，尽显他的富有。

女人心想，邓小平让一部分人先富起来，恐怕就是这类人了。

主人见女人进了包厢，急忙来了个前倾，边递名片边自我介绍：“我是司马宏。陈总，今天见到你真是很高兴。”

女人收下片子，微躬身，轻轻说：“你好，我是上海来的陈红，久仰，请多多关照。”

司马宏用左手指着身边的座位说：“不用客气，来，坐这里，点什么茶？”

陈红看司马宏把自己安排在左主宾的位置，右边的位置还空着，心下思忖：莫非还有一个重要人物未到场，那会是什么人。按场面礼道来看，空位上应该还有一个和司马宏有着重要关系，并且和自己这个角色差不多的人。

“一杯参须麦冬茶。”女人轻声说道。

陈红是上海中银投资担保公司的董娘。今天她来到北京，是应天虹公司董事长司马宏的邀请，探讨合作资本运作项目的。

4 女操盘手

戴着红领结，长得很帅气的男服务生适时地拉开了座椅，让陈红入了席。一桌丰盛的酒菜让这位陈董娘感到盛情难却。

这时，司马宏轻声地问隔着旁边空位的一个男人，“王秘书怎么还没有到？”

“董事长，我已经给她电话了，她说很快就会到的。”

“那好，再等一会儿吧。”

司马宏的话还没说完，门开了，进来一个二十几岁的女人，一身珠光宝气。她手上、脖子上套满了五光十色的装饰品，身上一套薄纱质地的无袖套装透出质地很好的内衣，乳房在胸罩的挤压下很是丰满。不知什么牌子的香水直刺陈红的鼻子，惹得她连打了几个喷嚏。陈红不好意思地拿起湿纸拭了拭脸部。

“哟，这就是司马老总的的朋友？很风雅的女人。”一句妩媚的话语。莫非这位就是表弟说过的从夜总会赎身出来的秘书，这个女人是在说自己吧，陈董娘暗道。

陈红对这女人是不屑一顾的，在心里数落着，“到底是三陪女，没教养，一个字：俗。”

司马宏看陈红不接话，岔开话题，“怎么迟到了？”

“路上堵车。这几年也不知怎么的，有钱人多了，新车也多了，车技又差，只好跟屁股了。”

陈红不屑，也不知这女人开了几年的车，说出来的话倒像是老把式了，装阔倒有一套！

“罚酒！”也不知是谁，响亮地说了一句。

“好，来迟了当罚，我先喝一杯。”

陈红看着这个女人，到底是年轻，精力充沛，满满一杯红酒没有眨眼就下了肚。

一阵掌声。陈红心想，这些客人应该不是为这个女人鼓掌的，是鼓掌给司马宏看的吧。

年轻女人靠着司马宏坐稳后，不停地将身体扭来扭去，涂满鲜红色

指甲油的手指不停地晃动着，好像在炫耀自己的美丽。

陈红轻轻地吸了口气，转过脸，低头看着面前精美的菜肴。

十碟冷菜中最让陈红有胃口的是东北刺嫩芽。陈红听说过关于刺嫩芽的故事。它生长于东北地区针叶或针阔混交林缘、沟边、阴坡等湿润处，含有蛋白质、脂肪、碳水化合物、矿物质以及维生素等，植株总皂甙的含量为 20.40%，是人参的 2.5 倍。陈红总想品味一下这道东北菜，只是一直没有机会。

对于上海中银投资担保公司董娘的到来，司马宏表示出了很大的诚意，在这富人标志的北京最高级俱乐部为她举办接风晚宴。司马宏向来是大手笔，今天他做东的宴席，是这里最上等的，山珍海味一应俱全。

一席人中，陈红最为年长。她环视了一下，其他人恐怕都是司马宏的朋友，或许来是为了目睹一下股市中神秘女人的真实面目。一桌人不断有目光瞥向陈红，偶尔还有窃窃私语。

陈红稍稍昂起头来，面带微笑地看着司马宏向她发话，“为什么你表弟不一起来？”

“表弟公司眼下很忙，抽不出身。”陈红不经意地淡淡回答。

“我和你表弟是老朋友了。当年为一桩业务和他有过交往，他可是个很不错的人。但陈董，说句实话，你来，我并不是看重关系，而是注重你人才难得，知道你在 100008 这个股票中立过汗马功劳。”

“司马董事长言过其实，我只是个妇道人家，哪里有你说得那么好。”陈红不动声色软姿态地作答，以茶代酒回敬了司马宏。

“好啊，我们公司就缺你这样的高等人才！”

“那么司马董事长，你看我们的合作……”

“今天不谈合作，今天只谈喝酒。来，这是正宗的 25 年法国红酒。”

陈红在司马宏的热情规劝下缓缓地举起酒杯，用白皙的手轻轻晃动酒杯，鼻子嗅了嗅后，轻轻地将酒杯在红唇上吸了一下。“好酒！”

“你会喝？”

6 女操盘手

“不会，只是感觉到。”

司马宏仰着身子哈哈笑了一下，说：“这酒还真有故事。”

“噢，我倒想听听。”陈红不想扫司马宏的兴。

司马宏举起酒杯对着陈红说：“古代英勇无畏的水手把葡萄树枝从尼罗河的山谷和克里特岛带到希腊、西西里和意大利南部，传入法国。葡萄酒文化不仅表现了法兰西民族对精致、美好生活的追求，也是法国文化不可分割的一个重要部分。

“葡萄酒的象征意义在宗教上随处可见。耶稣创造的有关酒的第一个奇迹是在佳娜的婚礼上，他把水变成了美酒。耶稣说：‘我是真正的葡萄，我的父亲是种植葡萄的农民。’对耶稣的门徒来说，酒是上帝之子的鲜血。在圣体圣事等仪式上，葡萄和酒受到了教士们的普遍青睐。在中世纪的艺术画中，钉在十字架上的耶稣被表现得像一串压榨机下的葡萄。直到18世纪，人们还认为喝下去的酒会在体内变成血液。

“法国的葡萄酒文化是伴随着法国的历史与文明发展起来的。葡萄酒文化已渗透进法国人的宗教、政治、文化、艺术及生活的各个层面，与人们的生活关系密切。法国葡萄酒文化现在影响着全世界人的生活方式与文化情趣。”

司马宏说完喝完了杯中的酒。大家这才意识到故事结束了。

陈红感到意外，这样一个文化水平并不高的商人，能把葡萄酒的文化讲得这样透彻，看来不是一般的企业家，得另眼相看。

陈红站起来，举起酒杯，“没想到司马董事长对酒文化的理解这么精辟，今天我真是大开眼界，在此借主人的酒敬主人。”

“见笑了，也是道听途说。”

说着，司马宏又把旁边一个年轻人介绍给陈红，“这是李建，我的得力助手。来，见过陈董。”

李建淡淡地、没有表情地对陈红笑了笑，“陈董好！”

“好！”陈红看着眼前的这个帅小伙。

李建又淡淡一笑，落落大方地举起酒杯敬陈红，“今后还请陈董事长多多关照。”

陈红当即微笑点了点头，并没有说话。她这种极有风度的神态，给在座的留下了非常好的印象，也让他们感到：这个女人不平常！

席间大家谈笑风生，好不热闹。有意无意间，陈红瞟了李建一眼。小伙子看上去也就20出头，昂藏七尺，眉宇之间一股英气。只可惜他的双唇太薄，相书中说过，“唇薄者无情。”看他一身深蓝色的西装配着银白色的丝绵小花领带，与其说是司马宏的助手，倒不如说是司马宏的保镖更贴切，举手投足间皆隐藏着一股不容忽视的自信与力量。也许是呢，现在企业家不都喜欢身后带个保镖？

陈红凭着多年带操盘手的经验，感觉司马宏的这个助手必是一块好料。他给人的第一印象特别出众，一双又大又黑的眼睛闪耀着沉思和热情的光芒，朴实的脸膛配着结实的身材，乍看就能感到有超人之处。仔细观察，能从这个年轻人炯炯的眼神中，发现与他年龄不相称的深邃。从他给陈红斟酒的动作，看得出他说话、做事敏捷，也透射出他那与众不同的果断气质。但就是帅气了点，让人不放心。

陈红暗中思量，这个小伙子不能做花瓶，只要点拨下，或许是一个与众不同的精英，做了花瓶可就一沉到底了。

陈红思索着，竟没有听到周围的人在讲什么，也没注意司马宏正热情地往自己碗里夹菜。此时她才静了一下心，就听司马宏的朋友问股市中的事情。

“陈董，那个股市上一直说的老鼠仓是什么意思？”

“股市里老鼠仓就是报纸上常说的，机构用自己的资金在拉升股价之前，先用自己可以掌控的证券账号在全国各地的营业部存入大量的资金进行低位建仓，这叫暗仓。老鼠是什么？不就是生活在地下的一个活物，所以行内把见不得人的操作比作了老鼠仓。等股市转好后，机构将股票

8 女操盘手

拉升到一定的高位后，将这些仓位的股票率先卖出获利；然后再把明仓中的股票逐步出仓。如果大市不好，那明仓中的股票出不了，就出现了风险，亏损了。当然，最后亏损的是国有资金。”

“妙！是谁先发明了这个发财手段的，真是高人！”

陈红看着这个书生气男人，知道他不是来往于股市的人，便不紧不慢地说着，“其实，老鼠仓就是一种财富转移的方式。像股市中德隆‘三驾马车’，不知道使多少老鼠仓神奇地变成了百万、千万、亿万富翁。德隆在‘三驾马车’上开了明仓，最后亏损累累、资不抵债了。但其实它的老鼠仓不知赚了多少倍的利润。”

“来，陈董，敬你一杯，今天我们也算上了一堂课。”

“谢谢了。”

“哟，没想到大姐还是股中女豪杰，以后有什么好赚钱的股票告诉小妹一下，让小妹也发点小财。”

不觉已酒过三巡，天色已晚。陈红脸上泛着红晕，不失态地谢了宴。

司马宏将陈红安排在北京民族饭店下榻，并亲自送她到了房间。

第 1 章

操作 100008

陈红，这位“文化大革命”后期上海财经大学的女学士，20 世纪 80 年代后期在上海某银行信贷处工作，1995 年调入证券公司，一直在公司投资部任老总，前几年退下后进入中银投资担保公司任董事长。

投资及担保本是一个很“刚性”的行业，女性的介入，却为行业带来更多色彩。陈红身为中银投资担保公司的决策人，没有人知道她更多的事。但在金融圈子中，都知道她是个对经济感应力很强的女人，不管老少大家都叫她“陈姐”。

中银投资担保公司专门从事股票投资及贷款担保。或许老天开恩，没有让她离开这个比命看得还重要的行业。

股票投资被喻为中国经济产业链中最具刚性和搏杀力的一个产业。在证券市场奋斗的女性极少，女人参与证券必定要有过人的精力与耐力，因为她们需要比男人付出更多。圈子里的同行给陈红一个“游刃有余的女强人”的评价，是对她最好的写照。

10 女操盘手

这个陈红，两条小辫子交叉地盘在后脑勺，一副价值 2000 元的无边防紫外线眼镜遮住了美丽的大眼，面带微笑，声音轻柔，平和、沉静、淡雅……似乎更像一个老师。

作为女人，陈红对中国经济和股票有着特殊的细腻感情。也正是因为这份内在的力量和灵感，让她的操盘之杰作——100008，在证券市场中掀起一阵疯狂。谁也不会想到当时 100008 连续三个跌停后，稍作一下休整便一路扶摇直上青天，创下股市百元神话。

而在 100008 股价高达 80 元时，陈红便开始利用股评家的利嘴果断出货。一时各大证券媒介高喊“中国股票要创百元大关”，但其时陈红的仓位中已经没有了 100008。她操作 100008，谁也不知道她的判断力和思路是从什么地方来的。

球王贝利的话：“如果你是一个足球前锋，你发现对方前锋外表看起来完全不像足球运动员时，那么此人必有过人之处。”这用在陈红身上也极为恰当。

第 2 章

酒吧“艳遇”

九月的北京，可谓是夏天的阳光秋天的风。红红的晚霞，酡红如醉，衬托着渐渐加深的暮色，映照着力路两边枫树叶折射出金色的光泽。微风吹落的落叶铺满路面，走上去感觉软软的。那是一种十分艳丽的凄楚之美，那是一份不需任何点缀的洒脱与不在意世俗喧嚣的孤傲。

陈红漫步在长安街上。两边五彩缤纷的灯光把酒店、写字楼照得比白天还要美丽，而灯光照不到的那些古老院舍在树木的掩映中依稀而隐约。是啊，这是皇城，这古老院舍在多少年前不知属于哪位达官贵人，神秘而不可寻。陈红的骨子里有那么一种说不清、道不明的东西，就像这神秘而古老的院舍。

陈红对自己之前的成功并不感到兴奋，因为自己付出了多于常人数倍的努力，家庭、情感、职位……她自己明白自己要的是什么，她坚信付出必会有回报。

12 女操盘手

按陈红的资历和学历，或许接受一个教师或者公务员的职位也再好不过。毕竟作为一个女人，事业的安稳是最重要的。但她心里很明白自己不适合。她知道，冥冥之中有一个合适的职业一直在等着她，无论要付出多少，她都要成为那样的职业人。正是这个简单、朴实的愿望，再加上资本市场兴起的鼓舞和激励，把她从一个平凡的女人推到了证券市场这个大舞台。

虽然在工作中经历过失败，但敢对自己的失败负责是她的秉性。她一直认为一个人是否能从失败中走出，不致沉沦，主要取决于他对失败的把握。失败是一件很正常的事情，如果想取得成功，就必须以失败为阶梯。不要处心积虑地为哪一次失败找理由，而要冷静地面对失败，分析失败的原因，然后更有信心地去追求成功。

如果不是隐藏在眼镜片后那机敏的眼神，外人很难想象，近 50 岁的陈红就是当年在证券市场呼风唤雨、纵横驰骋的女操盘手。

陈红进入证券市场是一个偶然。那是 1995 年，她已经是近 40 岁的人了，从中央财经大学毕业的表弟陈强在英国读博后回到了上海，任上海银行副行长。一年后，国内证券业兴起，银行党组决定让陈强任上海中银证券副总裁，专管公司自营。那时陈强已经步入了一个发展的黄金时期。他没有忘记陈红这个一直在经济和精神上扶持自己的表姐，他要用自己的能力支持陈红，让她也像自己一样享受金融证券的魔力。

于是，几年间，陈红就像一个影子跟随着陈强。在每次的证券研讨会上，她总会出现在最后一排，静静地聆听着表弟的演讲，并不断地在小本子上记录着什么。圈子里的人从不去研究、分析他们是什么关系。

当陈强去企业考察时，总是让陈红伴在他的身边。在对企业调研中，陈红从不多说一句，只是像一个银行信贷员那样听着企业每个细节和财务的介绍。就是这种严谨、好学的精神，让陈强视她为知己、左右手。

陈红之所以被表弟珍重，首先陈强是感恩，能将中央财经大学读完，而后去英国读博多有赖于陈红在经济、精神上的帮助和支持。由此，引

出了一段让人感受颇深的情感。还有就是陈强从小就对表姐依赖，有什么问题就会问表姐，而表姐总能给他圆满的答案。

陈红对陈强的红颜知己之情时刻立足在“和羞走，倚门回首，却把青梅嗅”。常人是抗拒不了诱惑的，而情人把这份诱惑变成了现实。陈红作为红颜知己妙就妙在把诱惑保持住了，但又保持着一份清醒，不逾越雷池半步。她因此而成为陈强生命里积极向上的动力。陈强欣赏她的那种气质：喜欢被瞩目，却不哗众取宠；优雅不矫揉，骄傲不造作；眼底自有万种风情，却不轻浮，更不故作矜持。陈强从心里认为陈红的魅力来自那份大方、淡定、从容；有奢华的风骨，却不拜金；爱自己，能善待自己的时候从不亏待自己。

不知不觉，沿着长安街走着，转过弯，陈红看到老瓦“SPORTS&MUSIC”酒吧灯还亮着。以前陈红曾在这里和朋友聚过，知道这是中国第一个北欧风情的酒吧，是北欧人的聚集地，也是世界体育明星在中国开办的第一个酒吧。陈红推开酒吧的玻璃门，找了一个清静的角落坐下。

餐厅独特的装修风格令人想起位于瑞典北部（北极圈内）世界第一个“冰酒吧”。

听朋友说，这家的厨师是主人从瑞典请来的。因为是以体育为主题的酒吧，这里的桌椅、吧台都是原木打造，东边墙上悬挂两扇超大的投影幕，播放体育赛事。吧厅的一切都让客人有北欧特有的纯净、休闲、时尚、自然的感觉。屋外是淡淡的黄色墙，屋内木板墙刷上了淡淡的蓝色，恰如瑞典的国旗，白色雕花的窗棂在黄蓝色中显得格外调和。

地道的瑞典菜肴、酒品和甜食摆在干净的玻璃橱中，影像正播放着足球赛。

高大、帅气实足的侍应生及时递上了酒单，陈红点了一杯“蓝色星期一”。

“这杯酒有没有40度啊？”陈红探着头问着。

“35度以上吧。”侍应生小心地低声回答道。

14 女操盘手

很高的高脚杯，像模特修长的腿，鲜红的樱桃夹在柠檬的中间，卧在杯口上，红黄相映。长得夸张的吸管，中间还打了一个很好看的兰花结……摆在了陈红的面前。所有的东西都让她感觉很好，这种美好似乎隐藏着什么。

蓝色的酒液穿过喉咙，暖暖的感觉竟然让她觉得压抑。那种原始的温暖太过熟悉，似乎在某个深夜对着谁的感觉。

今年的冬天可以跟表弟去哈尔滨看雪、滑冰了。没什么期待的，似乎一切都顺理成章。喝下去的鸡尾酒让陈红感觉没有什么特别的香味，但在记忆中却是很深刻的。

陈红不赶时间，慢慢地品尝着浓郁的鸡尾酒，燥热让她脱掉了羊绒外衣，露出了淡黄色、圆领、收腰、短袖、细细密密间空花纹的亚麻衬衣。这样的衬衣是市面上很少看到的。花纹简单、纯粹，均是手工刺绣。胸前还衬了一支红玫瑰，很是美丽。斜襟、小盘扣，不乏古典意味，托住了陈红并不饱满的乳房，勾勒出一个风韵充足的女人。

从吧台前走来了一个二十五六的小伙子，高大壮实，面色清白，看上去有点像明星黄晓明。他缓步来到了陈红面前。“夫人，能否让我坐这儿？”

“可以，但我不需要陪伴。”

“夫人错看了，我不是陪酒的，我是体育学院新闻系学生，今年研究生毕业，在这儿打工，也算是一种体验吧。今天正好碰上了你，若我没有看错的话，你是一位高管，但行业不是一般的，不然不会在具有欧洲风情的酒吧里享受人生。”

“你眼光不错，我来这里是因为我喜欢这里。”陈红微笑着回道。

手机响起，陈红看了一下，是上海来电。陈强在这个时候给了陈红一个问候，对陈红来说是一个心理上极好的安慰。

她穿好外套，对着这个显得很帅又让人不放心的男生说：“对不起，已经很晚了，以后有机会再聊吧。谢谢了。”

付完账，陈红径自走出了酒吧，摇滚乐 *Sunset Time* 在身后弥漫着……

第 3 章

与司马宏签协议

来北京已经三天了，今天司马宏约陈红在上午十点进行洽谈。

天阴得很，黑压压的乌云把白天变得像夜晚一样，而且不间断地下着毛毛细雨，像是一场暴风雨就要来临。但整个商务大厦灯光通亮。

陈红踏进司马宏的办公室，看到在宽大的老板桌显眼的地方摆放着一只青花端砚。陈红知道这是一个宝物，宋朝著名诗人张九成曾赞道：“端溪古砚天下奇，紫花夜半吐虹霓。”

陈红没等司马宏招呼她，便指着端砚对司马宏说：“好东西啊！”

司马宏看着陈红说：“识宝人必是精通者。”

“司马董事长，这个宝出产在肇庆东部烂柯山和七星岩北面（西起小湘峡，东到鼎湖山）的北岭山一带，尤以老坑、麻子坑和宋坑三种砚石为最佳。砚石多为青紫色、猪肝色、天青色，上面有凤眼、鹦哥眼者属上品。而这翠绿色的端砚最为难得，我今天是大开眼界了。”

司马宏没等陈红说完就接下了话题，“这是十年前我在去安徽考察一

16 女操盘手

个企业时，在一个朋友家看到的。当时我不知这是个宝物，只是看到这个砚有点不同于其他的砚，就以 1000 元收了下來。后来经专家鉴定才知道是一个好砚。”

陈红心想，放着这么一个宝物，却是与司马宏本人极不相配的，就像一男人上身名牌西服，下身运动裤，脚上套着耐克鞋——陈免生上城。

“陈董，名不虚传，是个行家。”司马宏笑着说道。

他又转头对秘书说：“张秘书，我和陈董谈点事，今天不见客。”

“是。”

陈红缓缓地在精致的黑色真皮沙发上坐下。“司马董事长，我很希望你和你公司合作，为了体现合作的真诚，我就开门见山谈几点我的建议。”

轻柔的声音给了司马宏很好的印象，也让司马宏放宽了心。

“好，在商言商吧。”司马宏坐到了陈红的对面，因为他想看清这个女人脸上的每一个表情。

“我很希望得到贵公司 CEO 这个职位，时间是到这个项目运作结束。”陈红看着司马宏吐字清楚地说着每一个字。

司马宏并不感觉意外，他知道对面的女人是一个商家，而且是一个掌握着赚钱诀窍的商家。他将手指轻轻在茶几上弹着，在宽敞、安静的办公室内发出清脆的响声。他将后背放松地靠在椅背上，似乎想让对面的女人感觉到自己对这个商谈是多么得有把握。

陈红面带微笑地看着司马宏。

几分钟相视，司马宏有一种说不出的感觉，看来这个沉寂还是要自己来打破。“陈董，名不虚传啊，沉着、冷静，说明你阅历很深。我佩服你的坦诚和胆略，那谈谈我们合作的条件吧。”

“司马董事长，我想先听听你的意见。”

“按照股市中的规矩，做这么大的项目，我们给你的项目奖金是净利润的 10%，当然是税后的。”

“司马先生，我可是满怀信心和真诚实意地来和你合作，这个奖金额可是有些看低我的能力了。”

“如果你完成了任务，效益显著，再给你 50 万元作为补贴。不过，我也有要求的，上任后，你不能再为你公司负责项目。”

“我已经在我公司董事会上提出临时调离议案，一个月后董事会将同意由副董事长暂代我的职位。”

“那你愿意和我公司签订几年合作协议？”

“两年。”

“两年之后你是不是以我公司为跳板另谋高就？”

“两年之后，我带着圆满的令人信服的成绩单，自己开办风险投资公司，为南通民营企业上市尽一点心，也好让那些曾经帮助过我的证券元老们退下来后有个吃饭的地方。有了成就就会取得银行界和证券界朋友的认可，到时候，我相信和司马董事长也会有更精彩的合作。”

“陈董，你就这么对两年之后自己开办风险投资公司有把握？”

“不瞒你说，中银担保这次和天虹合作是证券界中几个大公司很关心的事，关心的不但是利润，更重要的是信誉。”

“是的，我们和几个大的证券公司一直有很好的往来，资金调度等方面一直合作得很好。”司马宏回道。

陈红接着说：“我公司和天虹合作是几个证券公司在股市低迷中保持较大交易量的重要渠道。如果我们能合作，那将给几个证券公司的营业部带来不小的利润。这不是双赢，而是三赢。证券公司的老总最关心的也就是这个热点了。像南山证券在南通的一个营业部，因为没有交易量，一年就亏损了 200 多万元。我呢，这两年一定要在你的项目中做出成绩来，一是为了能拿到那笔不菲的奖金，二是有了天虹公司的成绩，再寻找一些有经济实力的公司做股东，我相信成立一个全民营的风险投资公司应该是很有把握的了。”

“好，我期待与你的新公司有更好的合作。或许，我们还能做你的小股东。”

“那我在此先谢谢你了。”

“小陈，把协议拿来。”

18 女操盘手

“司马董事长，在签订协议之前，我有一事需要明确，那就是我的待遇和操作项目时人事安排的决定权。”

“待遇不是已经谈妥了吗？”

“那是你开的条件，我还没有认可。”

“好，请讲。”

“项目做成后，协议上定的收益，由两公司按比例分配。协议上定的收益以外的收益，我全部要。这笔资金扣除税后，我将把它作为我新公司的注册金用。”

“陈董，你是将这个项目作为你开设新公司的资金平台啊。按你的能力，我能想象出这项目你的收益不菲啊。”

“天虹公司是上市公司。现在股市已经跌到我测算的点位了。贵公司的股票现在是3元多，如果这项目完成，贵公司利用这次项目的利润，配合大盘爆发，加上你公司业绩，你的股票价位定在20元也没有人动得了。那时你可能要上全国首富排行榜了。”

“你这个女人确实不一般，胃口不小，厉害，真厉害！”

“项目可以说是天虹公司巨额利润的重要来源，这里有巨大的空间可以操作。其中最大的风险在法律方面，我作为贵公司项目的CEO决定着公司利润的幅度，同时是利润和风险相伴。一不小心，我这个CEO说不定什么时候就让一张法院传票决定了我一生的归宿。”

“我看得出，你对这个合作项目了解得很透彻，而且把握很大。”司马宏冲陈红直点头，末了还意犹未尽，继续说，“新的理论，我在你的思路中看到了一种新的带有人情味的从商理论。说不定几年后你将是我的竞争对手。好，一个月内我将让财务开出50万元的现金支票作为定金，转入你的账号。”

“司马董事长真是快人，谢谢。还有一事不知能否开恩，我想要李建做助手。”

“啊？不可能，他不是做这一行的。”

“那他是做哪一行的？”

司马宏好像这个时候脑缺氧了，半分钟后才缓过神来。他没有想到陈红要把自己的保镖要去当操盘手，自己答应不是不答应也不是。

“陈董，小李还小，不懂事，怕坏了你的工作计划。”

“没事，年轻人，带好了就是个好料，或许他今后是贵公司一个金手指。”

陈红没有给司马宏转圜的机会。

司马宏搞不清陈红看中了李建什么。小伙子确实不错，硬件很好，刚从武警下来，外表很是帅气。当时朋友介绍来的时候就是为了公司的形象，现在保不定这位行中的无情女人要在李建身上动感情。

司马宏不知说什么好，手指不断地敲着沙发旁茶几。陈红看司马宏这表情，知道司马宏舍不得李建，说明这小伙子有过人之处。

陈红看着司马宏，圆场地说：“我是看这孩子聪明，所以想让他有个学习机会，将来说不定是个栋梁。”

其实陈红心中没有底，不知这孩子是否能带出来。

司马宏听了陈红的话，想想也有道理，陈红带出的操盘手都是精英，这个在基金公司有过传闻，说不定这次真是人财两得。

司马宏知道这个事已经没有回旋的余地，何不来个顺水推舟做个人情，反正好的保镖多得是。想到此，他便转过头来对陈红说：“既然陈董你那么看好李建，那我就割爱。”

“真的吗？”

“割，不割你能饶了我？可我割的那是心头肉啊。”

“司马董事长，我没那么厉害，看你说的，好像你把心头肉割了给我吃了。既然你已经同意了，能让我看看小李的档案吧。”

“陈董，你真是名不虚传，好厉害的一个女人，当初陈强没娶你是一大错误。”

“他娶我我也不嫁。那么高的职位，高处不胜寒。而且你们这样，一天到晚让夫人不得安心。”

“哈哈。”

20 女操盘手

司马宏电话给秘书，“王秘书，把李建的档案给陈董看一下。”

不一会儿，秘书就把李建的档案送了过来。

陈红拿过秘书送来的档案，仔细一看，李建 1986 年生，2005 年在四川武警总队当过两年兵，之后在北京保安公司做护卫。

陈红看到这小伙子是山东人。对山东人，陈红是有研究的，山东大汉的口碑在哪儿都不错。

陈红忆起初次见面时，这小伙子看上去就像山东人，肩膀宽厚，日后必然能够挑起重担；打眼细看，眉宇之间坚毅，外粗内秀，精简干练，有一种真男人的文化底蕴和恢宏气魄。

陈红心里不禁一喜，但她毕竟久战商场，心里的事不会在脸上表露出来。

“很好，难怪司马董事长你舍不得，这么好的年轻人你肯定也有意栽培吧。”

“我说陈董，你是天仙下凡，还是脑子里缺了根筋，放着财大毕业生还有研究生不用，偏要用这么一个。”

“我说司马董事长你就不懂了，学历高了，想的就多了，就是要个什么都不想的才守得住。不是么？我们那公司倒是培养了几个高学历的年轻人。可没多久，有的却和下家做起生意来了，吃里爬外，你根本就不知道他们在想什么、在做什么。”

“还是陈姐想得清楚。”

这时的司马宏，不知怎么却和陈红套近乎了。他知道这女人的厉害，表面上看她是一个很平常的女人，而且还有点唠叨，但实际上却是雾里看花不知她心中想的什么。现在想断了陈红要李建的念头已经万万不可以了，也有可能陈红还是一个不用出钱的培训师。

“司马董事长，协议已经修改完，是否请陈董过目？”投资部陆总送来修改好的协议。

司马宏接过协议递给陈红。陈红仔细地看了一下说：“可以了。”

中银和天虹在愉快的气氛中签订了合作协议书。从这个协议书签订的那一瞬间开始，陈红已经是无路可退。不过，陈红已经将生死置之度外。因为她知道在接下来的两年中随时都会有意外发生，后来的事实也证明确实如她所想。

司马宏叫来了李建，对陈红说：“陈姐，李建今天就交给你了，你可得好好培养。”

“这个请司马董事长放心，我会尽心尽力带好他的。”

司马宏又对李建说：“小李，收拾好东西到陈总那边，跟着陈总好好学吧。”

“知道了，谢谢司马董事长。”

陈红出了司马宏的办公室，在没人的角落给了上海公司一个电话。

“王总，我是陈红。”

“是陈董事长，你还好吗？”

“我很好，合作协议我已经签订了，中银公司从现在起就要靠你了。”

“你放心吧，我会尽力照顾好公司的，会等你回来的。”

“谢谢了！”

回到饭店，陈红在手提上挂上了 MSN，看到陈强在线。

紫玫瑰：阿强，我已经和天虹公司谈妥了条件，并已经签订了协议。

同是天涯沦落人：祝贺你，但心要细，股市中最忌的一个字就是贪。

紫玫瑰：我知道了，阿强，告诉你一个好消息，今天要了司马宏的助手。

同是天涯沦落人：你又来了。上次小丁的事已经够我烦得

22 女操盘手

了，差点让你去青海蹲了班房，现在又要个不相干的助手，以后有什么事我可不会再出场了。

紫玫瑰：你放心，这次不会的。我的眼不会错，这小子很有耐力，内涵很好，虽然我对他不了解。也或许以后会让我后悔，但在我没有后悔之前，我会努力培养他。将来说不定他还能做你的助手。看着你天天忙里忙外，我又不能助你一臂之力，我心里不安。不说了，我下午三点的飞机飞上海，到时再和你当面沟通。

同是天涯沦落人：那五点我在机场停车场接你，然后到海鲜馆为你接风。

紫玫瑰：好的，没有时间了，我真想再听点你的指教。

同是天涯沦落人：晚上见。

第 4 章

选定 500652

按约定时间，陈红带着希望再次飞北京来到天虹，立即投入了工作。天虹公司给了陈红一间很宽敞的办公室，高档办公设备样样俱全。陈红特地在办公室向北的墙上挂了一幅《四马奔腾图》。很长时间，天虹公司员工都没有明白这个临时女上司为什么独独钟情于马。

天虹公司是一个现金流量很大的上市公司，除了做进出口外，还在房地产投资了几个亿。公司最近配股资金到账，新的项目还没有落实，账上滞留着近两个亿的资金，再不用完这笔资金，下次证监会会断了再次融资的机会。上市公司可是自来水的龙头，开一下流出来的就是钱。

所以这次请陈红过来，就是让她专门操作这笔资金的。这样，在年度财务报表上每股收益就会增加。

不过，股市中不乏年轻有能力的操盘手，天虹为什么要启用这个已经从股市退休的女人？因为陈红有背景，话少，守股市规矩，做起工作来一丝不苟，对金钱的占有欲极低，工作中从不带感情。这样的人在这

24 女操盘手

个年头还真少见。如果陈红这次能成功的话，那天虹在这个项目中赚到的利润就足够去拉自己的股票。这可是双赢。

陈红在制作项目计划书时，对天虹公司的现状和司马宏的人品、性格进行了深度研究。天虹公司原先是一家专门做服装进出口的贸易公司，那两年服装生意很好，让天虹赚了一笔钱。司马宏人很直率，而且是一个专心的男人，在圈子中没有花边新闻。陈红和他交往的这些日子里，感觉他还是一个顾家的男人，只是文化水平略低了点，所以在交流中未免感觉欠缺点儿什么。这几年他从事服装市场开发，销售网络做得很好，主营业务利润不断上升，资本积累已经相当多。而且他又兼营了房地产，房地产的红火让司马宏的钱不断翻倍。天虹公司的总股份 1.25 亿股，流通盘 7000 万元。从财务报表看，上年主营收入高达 20 亿元，毛利率高达 40%（远高于同行业的利润率），每股现金流量高达 2.40 元。这个利润率和这样的现金流意味着什么，如果陈红再将司马宏这笔资金做出 50% 的利润，那司马宏的股票在股市中真是一飞冲天了，没有能比得了，怕股市转暖后 200 元也值。

陈红知道这次在股市中操盘事关两个公司的前途，不能掉以轻心。

在操作间里，十台电脑安装在一个大转盘上，还有十台电脑成 90 度的直角两边排好。陈红坐在一张转椅上，随时可以看到每台电脑上股市 60、30、15、10、5 分钟大盘走势图。

这个操盘架势与陈红在操盘 100008 时相同。因为从她涉足股市进入证券公司以来，她操作间的设计就是这样的。这是带她走进金融圈子的陈强设计的。她看着这一切，就想起了他，她不能离开他，也不能忘记他。在操作间的最南面，陈红给李建安排了一台电脑，以便空闲时教李建看股票走势图。

陈红的项目是用天虹公司 2 亿元的资金，加上自己公司 3 亿元的资金，将北京星晨投资公司控盘的 500652 以 7 折 3.8 元收下 70% 的流通

股。这是一个风险投资计划，不入虎穴，焉得虎子，没有风险就没有成功。

这是陈红在原来公司时一个资金掮客介绍的。在考虑这个股票时，陈红想：尽管能拿到控盘权，但还有 30% 的股票在散户手中，而且是深度套牢。如果将股价拉到 8 元，这批散户会不会去割肉。

当资金掮客带着北京星晨投资公司的资料来到陈红的办公室时，陈红竟看到一个很熟悉的名字——张宏明，大学同班同学。陈红感觉是天地造化，对方竟是他，真是上天不负我，自己轻车熟路、不费吹灰之力就能知道对方内部的情况。

她决定和张宏明合作。她寻思：不知这个大学时有名的金融才子为何落了这个地步，落到了靠在地板价上卖股票过日子的境地，说明中国股市确实是调整得够厉害得了。

陈红将 500652 投资计划书作了几次修改。她不能让这 30% 的筹码解套，为了保证自己不做轿夫，就要让持有这些股票的散户来一个望梅止渴，让他们来抬轿。这样，自己稳稳地坐在绿呢大轿中，等待黄灿灿的金条落入自己的盘中，而且风险应该不会很大，资金的占用率也不会太高。

陈强在周末悄悄地来到北京。

陈强是陈红的远房表弟。小时候从玩家家开始，陈强就对只比自己大几岁、隔着三表的表姐心中有一种说不出的感觉：怕见她，但每天都在想她，一有她的消息自己就会坐不住。陈强自己知道是单相思了。

长大后的表姐很漂亮、很柔、很善良，这是家族中不论长辈还是小辈一致公认的。每逢家族有喜庆婚宴等，陈强都会抽出时间赴宴，因为在这样的场合可以看到自己心仪的女人。

知道自己生长在农村，城乡差别的鸿沟是无法越过的，而且虽然和

26 女操盘手

表姐没有血缘关系，可毕竟有家族关系，所以陈强每次想向表姐表达自己的爱慕情感时，都不敢开口。

当从母亲那里得知表姐已经有了男朋友，而且看到表姐的男朋友是那么帅气、英俊，又是大学毕业时，他只得带着苦笑向表姐祝福。

之后两年多，陈强没有去上海见过表姐。

当他将中央财经大学的入学通知书拿到表姐面前时，他才直起了腰杆，抬起头狼狠地看着表姐。他把几年来的膜拜和暗恋全都集中在了目光中。直到表姐看完通知书后抬起了头，陈强才收敛了目光。他让表姐帮助拿主意，表姐当下坚决地说：“你一定要好好读，家中就指望你了，经济上不用担心，我会帮助你的。”

贴心的话让陈强好开心。

陈强要去北京上学了，表姐答应来送他。

陈强早早地来到火车站，他要看着表姐向他走来，想要那种感觉。火车站人头攒动，终于在晃动的人群中，一个着装得体的女人快步向他走来。陈强激动万分，两手都不知放在哪里好了。

“阿强，我没迟到吧。”

“没有，车还有十分钟才开。”

陈强看着表姐喘息未定的样子，他真想上前拥抱她。

车要开了，陈强恋恋不舍地拉着表姐的手，他脑中没有思路，只能说上一句话：“我走了，我会给你来信的，要记得给我回信，我一定会学成而归的。”

“阿强，你放心去吧，我会回信的。”

上车前陈强也不知哪里来的一股勇气，大胆地拥抱了表姐，算是一个告别。表姐塞给他一个厚厚的大信封，陈强拿在手中不用想就知道是钱。陈强不愿收，但表姐不同意。

一声鸣笛，火车慢慢地滑动离开了站台。陈强拿着信封隔着玻璃窗向表姐挥挥手，他终是禁不住心头的感情，鼓起勇气，直着嗓子大声对表姐说了“我爱你”。

十多年过去了，表姐已经不是以前的表姐了。她是一个在证券业中被大家所敬佩的女人，一个作风干练、操盘泼辣、手法凶狠，但性情温柔的女人。

这次过来，陈强不想惊动她，他要给陈红一个惊喜。

在天虹公司里，陈红正给上海中银公司打电话。

“小张，尽快帮我去查一下李建的情况，要全面的。”

“好。”

两天后，小张从上海来了电话。

“陈总，这个李建原在一家服装公司为一个女老总做过半年的保镖，反映还可以。在今年年初，保安公司将他派往司马宏的公司做保镖。他人品、口碑都过得去。不过听说为了客户的公司，和社会上不清不白的小年轻斗过，一脚将对方踢断了两根肋骨。”

“啊，真有这事，难怪在第一次看他时那种让人捉摸不透的感觉，就是这种野性。”

陈红想：他如果是一个料，那是他的造化，如果不是个料，保不准今后自己会不会跌在他的手中。

陈红把李建安排在备用操盘手职位上，这是因为李建第一次接触股票，要让他有机会参与就只能这样。陈红对李建很有一种亲切感，好像就是自己儿子一样，做起事来也不避讳。她想李建要是自己的儿子就好了。

李建就像一蒙古汗马，让陈红感到既高兴又害怕。高兴的是，天意让她找到了她一直想要的儿子，她可以将自己一生心血积累下来的经验传承给他。害怕的是，万一有一天李建学有所成后突然离开了她，那是一个什么样的结局，陈红不敢想，也不能想。

晚上，陈红约了同学吃完饭去 KTV，忙完一天了，放松一下。陈红带上了李建，李建一首《为了谁》让陈红吃惊。《为了谁》是陈红喜欢的歌，这首歌是陈红为陈强唱的，李建为什么要唱这首歌，是天意还是

28 女操盘手

巧合。

陈红坚定了收他为儿子的决心，她准备和李建明谈。如果李建同意的话，陈红可以在多方面指教，这样李建也不会有顾虑，合作起来方便很多；不同意的话，也只能叹息了。

陈红想了好多条要收李建为儿子的说法，但一条一条都被她否定了。她是一个 CEO，是李建的上级，如果自己唐突地说出自己的想法，当场被李建否定的话，那以后还怎么和他相处。陈红想来想去，最终给李建发了一封 email，在 email 里明确地说明了要收他为义子。email 是发出去了，但两天没有回音。

陈红等了一周，李建也没有回。她知道这个事可能没法成为事实了。她虽然心中很惆怅，但毕竟是过来人了，李建不同意也罢，能教多少就教多少，跟司马宏说出去的话总是要兑现的。

第 5 章

确定资金使用计划书

在去往天虹的路上，陈强猜测，按习惯这个时候陈红肯定在办公室。他让司机直接送他到天虹公司门口，向公司门卫问明了陈红办公室的位置。

当他轻轻地推开办公室的门，果然看到陈红正在电脑前看着前一天股市收盘的情况。她很专心以至于陈强到来都没有感觉到。

陈强没有惊动她，将公文包放在沙发上，从后面用两手捂住了陈红的眼睛。从这双手和这个男人呼吸的频率，陈红就知道是陈强来了。她没有像往常那样撒娇似地和陈强开玩笑，而是稍稍定了一下神，两手握住捂住自己两眼的手慢慢地拉开来，放在自己的肩上。陈强知道她压力很大，于是顺势抱住了陈红的肩，让她半个身靠在自己的胸前，他知道陈红现在最需要的是安慰、鼓励。

“别怕，有我在你后面支持着。你现在要做到的是镇静，将以前的魄力拿出来。我知道你会做好的。”

30 女操盘手

陈红静静地靠在陈强的怀里，感到暖暖的，之前莫名的压力顷刻就减轻了许多。

陈强坐在电脑前，看着陈红刚修改完的 500652 资金使用计划书。

资金 5 亿元，流通股 3200 万股，接下筹码 70%，每股以 3.8 元计算，共用资金 8512 万元，加上中介费用共用资金在 9000 万元左右。余下资金可用于托盘、洗盘、拉升、出货。

陈强看完后说：“资金使用情况应该可以，但要防止流失在外的 30% 筹码在拉升过程中抛出，要特别注意保密措施，防止老鼠仓和跟风盘。”

陈红看着他，若有所思后说：“在拉升过程中也会有短线跟风的。我看过了，这个股票在 9 元以上有压力，那时正好是 1800 点附近，估计在 7.3 元左右这些套牢族不会轻易割肉。再说我在和对方公司谈接仓时并没有说想拉，只是说在账面上要有这么多股票可以向银行抵押贷款。在人事安排上，我尽量不用天虹的人，而是启动备用人员。”

陈红缓步来到《四马奔腾图》前，看着这幅专程从上海带过来的画。这幅画已经跟随她十几年了。当初在操盘上海四小龙之一——飞乐音响时，她设计的长线股价图就是以这幅画为框架，融上她对表弟陈强带她进入这个金融圈子时的那份情，让飞乐音响腾空而起。当时，她来了一个“寂寞嫦娥舒广袖，万里长空且为忠魂舞”，将飞乐音响成功炒作为上海本地龙头股，从而带动了整个证券市场的疯狂，股指从 700 点直达 2000 点。在当时的市场中，不知有多少人赚了比银行利率高出几十倍的利润，而且霎时间，国家的税收在半年中就完成了。但谁也不知道这个杰作出自一个女人之手，印证了古人所云的“‘毒’不过妇人心”。

几年来，她一直将这幅画看作是自己的精神支柱。因为马是上苍赋予人世间的尤物，它对称而伸展的躯干展现着完美，明亮、柔顺的眼睛显示出机警和深邃；它具有狮虎的英威、子牛的忍耐、腾龙的气质，相貌英俊，体态雄健，既放达刚烈，又温文尔雅；它体现着孤忠、刚强、华贵、洒脱、大气凛然的精神风貌，给人以力的催发和强劲的鼓舞；它还自有一种马到成功、马到福临的吉祥。

她把陈强比作这幅画中的马。因为他有绝对吸引人的魅力，尤其是吸引女人的魅力。撇开他证券公司副总裁的身份不谈，他本身的条件就占尽优势，外形英俊有型，淡漠的气质平添了神秘、独特。可跟在他身边多年，陈红知道他内心不若外表那般冷漠：他对家人的关心，让他的家人爱他；员工们虽然怕他，私下却绝对拥护他。她为自己有这么一个知己而感到幸福。

陈红转过身来，看着窗外，长安街上像甲壳虫一样的小车来回穿梭不停，两边的高楼大厦已经在霓虹灯的闪烁下，呈现出迷幻的光彩。陈红知道凭自己这么多年来在证券市场积累的经验，加上陈强和一班密友在后面的支持，这个项目应该会成功。但她总感到压力很大，毕竟自己已不再年轻，思维能力已经在减退了，不能再和五年前相比；再说有两个亿的资金是别人的，出了差错毁了自己不说，还得连累很多人，特别是陈强。

陈红拿出配套人员的安排表，说：“我还得有一个股评家，不然出货会很累。”

陈强看着她，知道她的用意，“小心点为好。”

陈红一直在考虑这个角色，但现在的助手李建年轻，没有证券经验，没有处理突发事件的能力。陈红希望能有个和自己年龄相差不多的人来做这个事，理由是：一，自己在精神方面一直是以陈强为支柱，但因为太熟了，而且自己年龄比他大，以表姐自居，有时候会“撒野”，而有个年龄稍大点的人能控制住自己的感情；二，年龄差不多在交流时不会有代沟。

当下陈红拨通了司马宏的手机，向司马宏提出要一个搭档，并说明年龄得在50岁上下。

司马宏答应明天给答复。

秋后的北京天黑得很快，不知不觉已经晚上七点了，陈红感觉有点

32 女操盘手

饿了。她看到陈强还是那样专心地看着她的那份计划书，并在用计算器计算着每一个数据。她感到很对不起他，因为他的工作已经让他够受了，自己不仅不能帮助他，还要他费心来照顾自己。

陈红静静地看着陈强的后背，她感觉他不如以前了，有点老了。陈红的眼睛有点湿润，她走了过去，抚摸着陈强的头，用手指梳理着他的头发，为他进行按摩，同时为他拔去了夹在黑发中的白发。要是在以前，陈红会撒娇似地将拔下的白发按每根 10 元钱向陈强索取，可今天陈红没有那样做。她轻轻地叹息说：“你也得注意自己的身体，上了年纪了，还要为我操心，我真是不忍心，这辈子我还不清，下辈子我会嫁给你。”

过了一会儿，陈强抬起头说：“这个计划书可以了，但要很小心，不能有差错。”

陈强说着从包中拿出一份《500652 调研报告》给陈红。“尽快按这个调研分析报告中的信息作一个投资策略分析，内容要包括上市公司的股权特点、经营状况，以及对二级市场进出机制的评析。”

顿了一下，陈强接着说，“我这样做是让你心态平衡点儿。我不期望甚或要求你嫁给我，但我可以时常看到你，特别是看到你有成就，我就很开心了。”

“谢谢你的关心。”

“上次说要的那个司马宏的助手怎么样，对他你了解多少？”

“你是来查户口的吧，我没有了解，只是凭感觉他是一个很不错的男孩子。”

陈红笑了笑，继续说道：“放心，我准备认他做儿子了，你同意吗？”

“儿子？我有没有听错？今天是什么风，把你给吹傻了。认什么儿子，你不怕将来有一天他会反你？”

“没有，我是认真的。不知为什么，第一次看到他时就感觉到他是我的儿子，那种亲近感我也不知为什么那么快地就油然而生了。”

“你是想儿子想疯了吧。”

“这一点你倒说着了，女儿不愿走我的路，那咱家不是没有继承

人了。”

“没有就没有，世界上没有儿子的家庭一样活着，而且活得更好。”

“是啊，儿子就是儿子，女儿就是女儿，我不想儿子能为我送终，但是我所有的精华总得有人继承下去，不然不是我一生的心血都付之东流了吗？”

“你不怕他将来要分割你的财产？这你女儿知道吗？”

“我还没有和小珂谈过，我想小珂会理解我的。关于财产的事，是我的跑不了，该给他的是老天爷要给他的。你也知道，我对财产看得很轻，而且要是他能闯出一个新天地，比我给他财产对他更重要。”

“你太仁慈了，这天底下多几个你，社会就很让人向往了。”

“我查过他的档案，当年我流产流的就是个男孩子，算起来生日是同一天，而且他那个长相和我很相像。当时看到他时我就有一种说不出的感觉，保不准老天把儿子送回来给我了。我想了，他父母养育了他18年，以后我来培养他，让他有一个安定的生活环境，有一个很好的事业平台。”

说到这儿，陈红低头想了一下，又说：“不过我总感觉到他是一个贾宝玉，是一个源氏公子。前几天我听到他和同事们在谈他做保镖时的情况，他的思想已经融入了那个行业，要想把他转变过来，是有难度，保不准会伤了感情，但既然做了就要做好。”

“你真是个有心人。好，你认吧，我同意了。但有一条，出了差错可不要再来找我，我不是调解委员会主任。另外，有机会把他的生日、时辰让张博看一下，你们能否相合，这要看天意了。我很相信张博的预测能力。”

陈红依偎着陈强软软地说：“我知道了，为了你，我也会努力的，我饿了。”

陈强知道她想说什么，没等陈红开口就说：“好，去吃涮羊肉。”

陈红起身用纤纤的手指在陈强的额头点了点，说：“就你精明，只有你才知道我。”

第 6 章

刺探消息

陈红是个认真的人，也是个想到什么就要做什么的人。陈红决定先让李建把基础知识学学，因为李建是部队下来的，文化水平比起那些在金融圈子里的白领确实是低了。但陈红认为李建是有可塑性的，她要让他最短的时间内赶上其他操盘手。她即刻给党校的王教授挂了个电话。

“王教授，你好，我是安成基金的陈红，你还记得我吧？”

“记得，金融女才子。”

“过奖了。”

“你还好不？”

“好。看来你是有事找我。”

“到底是教授，一猜一个准。是这样的，我的儿子刚从部队下来，想在你那儿充充电。”

“很好，你的儿子必定是出色的。什么时候来？我等你。”

“明天吧，我让他过去见你。”

“最近有什么好股票?”

“你也参与了股东队伍?”

“是的，大势所趋，不然夫人会说我没有用。”

“这样吧，明天我让李建带份资料过去，你研究一下。”

“好的。”

“那我儿子就让你费心了。”

“没事，求你的事多着呢。”

跟王教授通完电话，陈红就叫过李建来，“小李，我想让你去党校学习经济管理。”

“我能行不?”

“只要你愿意学，没有学不会的。党校的老师会帮助你的。学费我出，下午你来我这里拿 1000 元去报名吧。”

“谢谢你，陈总。”

“不用谢。好好学习，干这行，没有文化是不行的。”

一个月后，李建兴冲冲地拿着考试成绩单给陈红看，那股高兴劲儿就像当年陈强考取中央财经大学时一样。

“儿子，好好学。”陈红看着成绩单，笑着说。

说得李建愣愣的，心想：今天陈总是怎么了，我考试成绩不错她开心，是在理的，但怎么会叫我儿子，她有没有搞错。李建摇了摇头走出了办公室。

周一刚上班，司马宏就来到陈红的办公室。

“怎么样？照顾得不周，请多包涵了。”

“很好，让你操心了。”

“再给你一个帮手。”

随后门外进来一个男人。司马宏对陈红说：“这是公司投资部的老总

36 女操盘手

肖扬，原来也在上海工作过几年，和你会有共同语言，所以调来给你做搭档，希望你们合作开心。”

这个肖扬长相还不错，一米七八左右，穿一件白色的短袖衬衫，领子下面一条红黑锦缎活结领带，下着一条蓝色休闲裤，脚下一双擦得锃亮的黑皮鞋。他小平头，胖胖乎乎的圆脸很光洁，洋溢着憨厚的笑容。按审美标准来说，他风流潇洒。此外，他那北方人天生的宽骨架、厚胸襟和豪爽的举止，虽然已经进入知天命之年，但保养得很好的身材足能让女性心跳一番。听司马宏说，这个男人下过乡，插过队，做过工人。能代表他的还有一张东北大学的毕业证书和上市公司的副总这个很多年轻人向往的职位。

陈红从肖扬一进门就感到这个男人似曾相识，一时又想不起来在什么地方见过。

那浓黑的眉毛，一双炯炯有神的大眼，让人看不出他是上海人还是北方人。他是北方人，之所以看不出来，一方面是因为他出生在海滨之城大连，听别人说，由于常年吃渤海湾海鲜的缘故，生长在大连的人男的英俊女的漂亮；另一方面是因为他在上海工作、生活了五年，在某种程度上他已经融入了这个中国的东方乐园。

寒暄之后，陈红将工作进程情况表给肖扬看，并细声地对肖扬说：“肖总，在这个计划中，最关键的是让股评家作一个企业文化宣传。”

肖扬领会陈红的意思，接过计划书回到了他的办公室。

过了一会儿，陈红好像想到了什么，拿起桌子上的电话，拨了内线说：“左总，帮我在长安俱乐部安排一个饭局，再让肖总来我办公室。”

“好。”

不一会儿，肖扬进来了。

“陈总找我？”肖扬问道。

“能否帮我请一下中行的行长，我有要事相商。”

“好，这事可以。中行的黄行长前天还和我通过电话，要公司在月底帮助他们做一下存款量。这个我去办。”

“我已经让左总在长安俱乐部安排了包间，到时你和李建一起去吧。这种场合让他见识一下什么是商道，什么是社会，什么是人道。”

陈红提前十分钟到了俱乐部，在大厅里仔细端详着那幅第一次来这里时没有时间去欣赏的极具艺术价值的傅抱石的《贵妃醉酒图》。这幅画高 116 厘米，宽 34 厘米，是傅抱石人物画的代表作品，更是中国传统仕女题材中一件划时代的艺术杰作。

陈红仔细看去，狭长直幅中左前方杨贵妃侧目沉思，眼神投向远方，一个端酒壶的侍女在右后方恭敬站立；两人的上方，隐约透明的竹帘半卷，台阶、柱檐和栏杆以淡墨敷设。除此之外，没有其他任何多余的物件在画面上出现。傅抱石别出心裁，落墨在贵妃醉酒之前的形态、状貌，给人以无穷的遐想和深思，使平静的画面充溢着一种莫名的紧张。傅抱石对贵妃的描绘，赋予了这一传统美人特别的个性，颠覆了历史上所有画家笔下的美人形象。

陈红知道傅抱石一生豪放、嗜酒如命，视杯中之物为他灵感发挥的助燃剂，中年以后更是到了无酒不能作画的地步。但是，在描绘贵妃醉酒细节处理上却遵循了含蓄美的路线，把对人物内心冲突的刻画视为作品内在“动势”的首要任务。

真美！陈红惊叹艺术家的手是这么灵巧。

今天是自己请客，所以心情倒不似第一次来这里时那般紧张。

黄行长到底是行长，掐着点儿，在 6 点过 5 分时走进了大厅。他迎面看到陈红，伸出了手。两人边问候着边进了包间。

“请问能开席了吗？”服务生问。

“可以了。”陈红说。

“请问来点什么酒水？”服务生又问。

38 女操盘手

陈红问黄行长，“黄行长喜欢什么样的酒，是洋酒还是国酒？”

“来点红葡萄酒吧。”

“那好，来一瓶 30 年的。”

陈红请服务生为黄行长斟上酒，举起酒杯，“今天非常感谢黄行长在百忙之中能给大姐一个面子。”

“哪里，是大姐看得起我。”

“今天请你来是我想喝酒了，找一个人陪陪，放松放松。”

“那我可是沾光了。”

酒过三巡，肖扬一边为黄行长加酒，一边似是不经意地说：“黄行长，星晨公司你可了解？”

“那个公司，我知道一点。怎么想起这个公司来了？”

陈红接过肖扬的话题，“是这样，那公司老板正好是我的同学，今天他来电请我吃饭，但我已经请了你，所以现在就想起他来了。”

“大姐可能不知，这个公司资金实力还是可以的，但今年在股市上亏损了很多。也不能怪它经营不行，只能说是股市行情不好。可不，再有两个月，这公司的贷款就要到期了，上次工商银行的陈行长来开会时谈到过。”

“是吧，他用贷款炒股，胆量真大。”陈红慢悠悠地将酒杯举到了黄行长的面前，“不知星晨公司贷了多少款？”

“听说有一亿多元。”

“怎么能有这么多？”

“是用在北京前门的星晨大厦抵押的。”

“请问来点什么主食？”这时服务员轻轻地问道。

黄行长没等陈红开口，就说：“来点荞麦面条。”

“是冷面还是热汤？”

“来热的吧。”

很快，黄行长又补充道：“再加点蟹油。”

“好的，请稍等。”

“黄行长，晚上我们是不是去热闹一下？”李建适时地说道。

“不了，明天还得去西安开会。下次我来做东，去江苏驻京办事处酒店吃阳澄湖大闸蟹。”

“怎么，黄行长对阳澄湖大闸蟹感兴趣？”陈红笑问。

“大姐不知，我可是苏州人啊。”

“是吗？怎么你的口音一点都没有苏州味？”

“入乡随俗，在北京，说外地话可就有人看不起了。就像上海人一样，说外地人是乡下人。”

“黄行长，我可没有这样的想法。”

“陈姐，眼下马上金秋十月，我想家乡的螃蟹已经是黄多油满蟹脚黄了。九月的圆脐十月尖，正所谓‘秋风起，蟹脚痒；菊花开，闻蟹来’。小时候听我妈说螃蟹四味：‘大腿肉，丝短纤细，味同干贝；小腿肉，丝长细嫩，美如太湖的银鱼；蟹身肉，洁白晶莹，胜似白鱼；蟹黄，味更美，无物可比。’清初时李渔曾有书记，‘螃蟹宜蒸食，方可保留其美质，如脍如煎，则蟹之色香味全失。’就跟好香必须自焚，好茶必须自斟一样，吃蟹必须自任其劳。正如此，家乡的大闸蟹在京城也算是一道风景了。每年十月后，我妈会将蟹煮熟后，用细细的篦丝拔出蟹肉和黄，用熟猪油再加点姜丝、葱末拌好，让亲戚朋友带到北京来给我下面条时吃。每当我吃着那黄澄澄的蟹油面，就会想起家里人和家乡那美丽的风景。”

“那好，我等你从西安回来，一起去吃正宗的阳澄湖大闸蟹。”

陈红将黄行长送到车前，目送着小车开远了。

“李建，你想办法找一下星晨公司的财务资料，核实一下星晨公司贷款的情况，看在哪家银行贷的，数额是多少，要尽快。”

“好，我会想办法的。”

40 女操盘手

李建虽然不是行内出身，但做起事来还是蛮不错的，人活，脑子转得也快，这让陈红多少有点安慰。

日子一天天过得真快，不知不觉已经来北京一个月了。资金在银行睡着，日息低得很。黄行长倒是开心得不得了，来过几次电话要请陈红去高尔夫球场打球。陈红思虑着手中的工作，哪有心思去。项目定不下来，也就意味着资金每天都在亏损，两年期的项目，现在是过一个月少一个月，真是急煞人了。如果真像黄行长说的那样，星晨公司唯一的出路是弃票保信用，那就可以安心了。

三天后，李建送来了星晨公司在工商银行北京分行营业部借款借据的复印件。

陈红挂上了 MSN，但看到表弟不在线，她又用手机发了信息，告诉表弟有时间的话就上网。

大约半小时后，MSN 上显示了同是天涯沦落人登录的信息。

陈红即刻给他发了信息，详细地描述了星晨公司目前的资金情况和自己的操作想法。

同是天涯沦落人：一个亿的贷款下月就要到期，时间上，星晨公司等不了，或许在这一两天星晨公司就会给你电话的。现在要以静制动。你无所谓做这个项目，你在股市可以选择的机会很多。但星晨不行，没有资金还银行贷款，它就过不了关，到时银行会冻结它在股市中的票。与其这样，还不如低价出手，落得守信用。

紫玫瑰：知道了，我会制订一个周密的、安全的计划的。

已经到下班时间了，陈红还坐在电脑前看着那个即将成为自己囊中之物的股票。这是一场狼和羊的争夺战！

现在 500652 的股价，已经在这个漫漫熊市小阴小阳的不断交替中，不知不觉企稳了。从盘面上看，股价的抗跌，从某个方面说明星晨公司的资金链没有断，宏观面是向好的。如果这次星晨公司能与自己合作的话，那天虹公司今年的利润将是翻几倍了。如果政府认为股市已经跌到预期，那么发一条利好消息，大盘就有可能像火山爆发一样，这个机会将是自己成功的极好机会。

第 7 章

准备行动

今天是周末，陈红陪着来北京度假的先生和女儿，来到北京老字号吃着北京风味涮羊肉。在上海时，陈红也经常陪女儿去上海老北京涮羊肉，可女儿总是说没味儿。这次来北京，女儿第一个要求就是品尝地道的北京涮羊肉。

桌上放着一个紫铜做的火锅，锅中的底料用的是野生菌菇汤，服务员在汤里放进了紫菜、虾米、姜、葱之类的调味品。锅中的水在红红的炭火烧烤下，滚着泡，热气夹带着蘑菇味弥漫出来。女儿夹起一块红红的精羊肉，在锅中荡了几下，就着北京特有的韭菜花酱塞进了口中。

“妈，真好吃！”

“那就多吃一点。”

说着，陈红舀了一小碗汤递给女儿，“来喝点原汁原味的蘑菇汤。”

陈红看着女儿稚气、可爱的脸，心中很是愧疚，女儿长这么大，都是爸爸一手拉扯大的。想到这里，陈红不禁看着先生，举起了酒杯，“老

公，对不起你了，让你操心。”

“不要这样说，一个家只能一个人做事业，你做、我做都一样。但你不要累着自己，透支了健康不值得，我们又不是缺钱。”

“你放心，我会照顾好自已的。这个项目做完了，我就回家。我们也像别人一样，晚餐后去散步，早晨迎曙光跑步。”

这时陈红的手机响了。李建告诉陈红，工商银行北京分行已经通知星晨公司按期还款，由于银监会下文，贷款一律不准转，要先还钱再贷，而且还贷后继贷要间隔一周，这样星晨公司必定要在两个月里先还再贷了。

“好，小李，让财务部准备一下，把资金分五份打入公司在外地的各个证券账户中，打完后让财务部将进账单给我过目。”

跟李建说完，陈红对女儿说：“小珂，下午妈有工作，让小张开车带你们去北京各个地方玩玩。”

“妈，你也去吧，我和爸爸要爬长城去。”

“我不去了，公司有要紧的事，晚上回来我听你的汇报。”

“真扫兴。”女儿不满地嘟囔道。

这时先生接话了，“小珂，妈有妈的工作，爸陪着你有什么不好。”

小珂虽然一脸不高兴，但她还是理解妈妈和她的事业，谁让她要做一個女强人呢。

“小张，路上开车慢点，”

“好的。”

陈红又对先生说：“早点回来。”

“知道了。”

第 8 章

谈判

果然，没出三天，星晨公司副总来电话，说是张总想和陈董事长交流一下。

陈红没有午睡的习惯，她决定让肖扬陪她以最快的速度去星晨公司谈 500652 过户的事。在股市中，拿打折票很容易被对方黑了。这是让陈红最不放心的，还好有肖扬在，如果有什么不顺当的话，肖扬可以从中周旋。

陈红坐在公司配给她的绿色尼桑小车上。到对方公司的路程很远，就是快的话也要一个多小时，车在二环、三环上绕着。她没心思去看窗外的风景，而是想着怎么才能安全地将 500652 过户，又能不让对方知道资金现在在哪家证券公司的营业部存着。如果明着在上证所过户，那可能要受到证监会的监控，说不定让证监会盯上了，会被扣上操纵股票的罪名。

她的头靠在车的座椅上，闭着眼。肖扬从副驾驶座前的后视镜中看

着陈红，知道她在犯愁，他想调节一下气氛，但不知道陈红现在感兴趣的是什么话题。

不知不觉车进了中关村工业园，在星晨公司门前停了下来。星晨公司老总张宏明已经在门前候着。当肖扬将陈红介绍给他时，张宏明急忙说：“不用介绍了，我们是老同学。”

陈红就势说：“是呀，老同学可不能黑了我。”

“哪敢，我的脑袋还想在这个脖子上待着，家里老小还得靠我养着呢。”说着，张宏明把陈红让进了办公室。

“好漂亮的办公室，在这样的环境下工作真是心情舒畅，利润大增。”

“再增，也没你陈董囊中殷实啊。”

“哪里……”

“请坐。”

“好。”

“来点什么茶？”

“大麦茶吧。”

在张宏明宽大的办公室里，双方就 500652 的价格和交割方式进行了谈判。

“陈董你也知道，我本不想将这股票出手，这可是跟了我三年的‘情人’啊！”

“我明白，正因为是你的票，所以我才来和你谈，谁让我们曾同窗三载呢。”

陈红继续说：“说实在的，在股市中，好的票有很多，每股收益都在 3 毛到 4 毛左右，股价在 6 元左右。可你的票每股利润只有 1 毛，股价也就是 5 元，搞不好明年得成 ST。如果不是看在老同学的份上，我宁愿去接其他的票。”

其实陈红来之前，就知道今天股市又跌去了 20 点。今天，这个张总又要拿出几百万元来为他的“情人”护盘。

46 女操盘手

现在股市低迷，利用其他企业向银行贷款做过桥资金是很困难的，星晨必定会出手股票去还银行贷款。这个砝码，已经掌握在陈红的手中。

张宏明急急地想知道陈红是否接票，票的价格会定在什么位上，而没有心思去想那些陈芝麻烂谷子的事。不过陈红若提过去的事，他也会敷衍一下。

张宏明在证券这行也算得上是一个老到之人，当年也是天不怕、地不怕的股市老手，可今天他心中却毛刺刺的。

一开始，他认为陈红只不过是一个股市中初出茅庐的新手，而且俗话说“女人头发长见识短，不会掀起大的波浪”，他就等着陈红开口。可越聊，张宏明越寻思：陈红今天来的架势不同一般啊，看她很沉着，莫不是已经知道我公司最近的财务状况。

陈红看着张宏明坐立不安的样子，知道他在等自己先说。她不能让他控制自己，于是像普通女人一样只是唠叨一些无关紧要的私人生活方面的事情。

肖扬看着这个场面，不知道陈红唱的是哪出戏，也不知道陈红的能力有多少，他为陈红捏着一把汗。

陈红看出了肖扬的不安，她将坤包重新拿在手上，看样子是要结束这场没有结果的谈判。

张宏明看到陈红要走的样子，不得不放下脸面，急急地说：“老同学，那个票你到底出多少价？”

陈红看着他紧张的神态，知道已经是火候了，她不慌不忙地将包又放回旁边的椅子上。

“3.8元。”

“啊？！3.8元，这个价给你，我得割肉千把万，我连家底都没了。”

陈红对这位老同学不紧不慢地说：“这个价加上公关费用、损失费，合起来我也要4元了。压着仓不出，我的利息也要付几百万元。这个价我拿了只是个平手，就当是为公司业务上撑点门面了。而且现在证券营业部都面临着亏损，营业部老总一直来电要我帮他们做点量，如果我

现在不去做，那以后股市行情好了点，公司要融资我就难开口了。我这是外充当胖子内损了自己。再说这个票今年利润也可能只是平手，说不定老总们出个新闻什么的也不好说，如果我想护着这个盘，那我得拿出几百万元给企业做利润。我这哪里还会赚到钱？万一这个票明年财务上出点问题，弄了个ST，那我就死定了，十个跌停板也打不开，我可得亏损5000万到6000万元呢。”

“能否加一点，让我减少点儿亏损。”

“不行，这个价接下来，我没得赚。而且股市低迷，新股不断发行，看来管理层还没有让股市止跌的意思。现在很多股票已经从30元跌到了两元多。我想如果不慎重的话，3.8元接下，也有可能跌至2.8元，那时我更亏了。如果我预测不错的话，这个行情可能要跌到1000点，现在是2000多点，还要跌一半下去，到时我也撑不住。”

肖扬看着这两个人的神态，不敢相信这是一场商场中的谈判，而好像是在菜市场与菜贩讨价还价。这个女人哪，是妇道人家还是商道人家，不明白。

“如果张总认为价格低的话，那我们下次再谈。”说着，陈红动了动身子，站了起来。

张宏明看到这个样子，知道在这个女人面前再想做点什么花式是不可能了。他没有办法，只得说：“唯有女人与小人难养也。”

星晨公司终于让步了。

双方签署完协议后，陈红看着肖扬微微露出了笑脸。这一个协议让星晨亏损了近5000多万元，而在陈红公司的账面上多出了4200多万元。

陈红和张宏明定好三天内交割，在盘面上以5.3元接盘，按3.8元结算，差额部分以股票抵算；保证金在三天内打到指定的由营业部控制的账号内。

陈红计划的第一步就这样完成了。

肖扬打心底里佩服这个女人的胆量和毅力，不简单啊！

48 女操盘手

人烟寒橘柚，秋色老梧桐。工业园内移植过来的一棵古老的银杏树，经秋风一吹，金黄的树叶便飘散下来。黄叶像从鸟笼里放出的小鸟群，在半空中翩翩飞舞，而后飘然落地。陈红和肖扬走出星辰公司时，已经是黄昏了。北京的秋风吹在身上滑滑爽爽的，不像上海的风吹在身上湿漉漉的。陈红很喜欢北方的气候。一丝寒意袭来，陈红将披巾重新裹住肩膀。看着梧桐树和银杏树纷纷落下的枯叶，她长长地舒了口气。

肖扬趁这个时候开了口，“陈董，我们该去轻松一下了，我请客。”

陈红不知道为什么，从心中看好这个搭档。尽管她对圈子以外的男人有排斥感，但对肖扬却没有这个感觉。因为工作关系，她一直没有机会去想在哪里见过他，所以陈红想借这个机会去了解肖扬。

当下，陈红又恢复了她那温柔的情态，她让肖扬做主。

肖扬陪着陈红来到了北京民族饭店，侍应生送来了菜单，肖扬点了几个上海菜。陈红却想要吃玉米饼，还好在北京，不管多大的酒店，当地特产总归是保留节目。

看着肖扬，陈红忽然想起了三年前的一个让她永远不能忘的梦，肖扬好像就是那个梦中的人，但身份和地点不同，不能确认。

几杯白标香槟酒，陈红似乎醉了，她反复地借着酒兴去追寻那个梦中的人是否就是肖扬，太像了。

肖扬被陈红看得有点儿不好意思，他知道她有点醉了。

车在回去的路上缓缓地行驶着，肖扬不知道为什么这个时候不愿太早地回家。而陈红被车外的凉风吹得已经清醒很多，她建议肖扬去歌厅唱歌。

“我爱你，塞北的雪，飘飘洒洒漫天遍野，你的舞姿是那样得轻盈，你的心地是那样得纯洁……”陈红的一曲《我爱你塞北的雪》让肖扬吃惊，她的歌声是那么甜，那么深情。

第 9 章

通报情况

上午八点，天虹投资部经理林辉和普通市民一样，迈着匆匆的脚步赶往公司。没有人会想到，这位穿着朴实的中年男子，正操作着近五亿元的资金。

一进入公司，林辉习惯性地把手手机从口袋里掏出来，放到门口带锁的柜子里。在写有名字的架子上，已经有好几部手机在上面了。

林辉一坐下来，王阿姨就送来了当天的各类财经证券报纸，他一边浏览着报纸，一边打开了手提。他要查看各个券商分析机构传来的电子邮件，要赶在晨会之前，尽快获得大量的信息。

作为投资部的经理，要关注的不仅是市场的看法、政策和市场情绪，还需要关注下一步的热点。

林辉是 500652 的操盘主管，是陈红从海成基金公司高薪挖来的。林辉有十年的操盘经验，盘面的判断能力极强，让他带着一班毛头小伙子，陈红是绝对放心的。

50 女操盘手

8点45分，天虹公司例行的晨会准时开始。

陈红让林辉首先向大家通报500652公布的季报情况。林辉认为：500652今年的利润增长是小了点，现在股市不景气，明年是不是能保持这个收益还很难说。

“星辰公司操作的500652，从盘面上看图形基本没有破坏，散户持仓还算稳定。如果我们能将这个股票安全接下来，那今后操作方面应该是没有风险的。”

“因为股价的波动是没法控制的，我始终坚持一个基本的观点是：股价最终是企业价值的体现，那么这个企业要是有价值的话，要是它好的话，那最终还会涨回去的。如果跌下来，那再大的资金去托盘也没有用。投资者现在也很聪明了，不受宣传舆论的影响，接盘力减弱，出货就难。当然，我们这个项目是环保类的，在股市中应是热点行业。”说话的是陈红从上海带来的行业分析员张健，这是一个理论派。陈红很喜欢这个讲起话来很有嚼劲的男人。

林辉对自己所要操作的股票就基本面问题向几个研究员进行了提问。

听完几个研究员的回答，思索了一会儿后，他又说：“投资者经过股市上下几个来回的震荡后，会跟踪那些有竞争力的企业。比如说因为行业因素，出现这种他们认为是非理性下跌的时候，他们往往都觉得这是个机会。所以，基本面是决定股价最主要的因素。投资者在买一个股票的时候，他要知道它是做什么的、它能赚多少钱、它的赚钱模式能不能持续、它的价格合适不合适。这些非常重要。这几个因素现在投资者并不知道。所以，我们的股票在股市中算是上等的，出货不会太困难。”

张健看着陈红，似乎不知在陈红面前是否要与这个实战派争论。

陈红很喜欢在晨会上听各个精英的争论。从他们的争论中，陈红会得到大量的信息，借此有个准确的判断。

陈红知道张健想说什么，她看了看张健说：“不要紧，把想说的说出来大家讨论。”

张健看了看林辉，不紧不慢地说：“股市的维系不是靠那些机构投资

者，而是散户股民。他们对于一个股票的基本面不可能作深刻的调查研究，他们只能从我们的操作中得到一些信息。如果你想出仓，那接仓者是谁？是那些‘无知’的股民。而你要让股民接仓唯一的办法就是将基本面说得美轮美奂，有着太阳一样的光芒。现在美国次贷危机即将爆发，已经波及中国进出口贸易。美国次贷危机的影响到底有多大、有多长时间，现在还是个未知数。所以在考虑操作 500652 时，不能太乐观，要把风险考虑得周全一些。”

张健把陈红想说的话都说了，这就是陈红为什么做项目时总带着这个“孔夫子”。

陈红看着大家说：“今天的会议就这样吧，林辉和张健各自准备一份计划书交给我。”

在临开市前五分钟左右，晨会结束，空荡荡的、偌大的操作间一下子冒出了好多人。他们互不干扰，紧盯着电脑屏幕。不一会儿，陈红发来了今天操盘的指令。操作间里只听到啪啪的敲键盘声。十分钟后，操作间内开始活跃起来。

林辉认真地阅读着各种报告，他要准备一份准确、完备的 500652 行业分析报告。

两天后，一份详细的 500652 行业分析报告送到了陈红手中。

林辉真不愧为上海财经大学的高材生，把 500652 分析得很精辟，其中操盘中的出仓风险分析得淋漓尽致。这样的分析报告陈红只在陈强那里看到过。陈红这才意识到当初陈强将林辉放在自己身边的用意。

“林经理，你赶快去一趟星晨公司，和张总说一下，我们的合作计划明天实施，看他有没有新的建议和打算，确定后给我电话。”

“陈总，其他有没有需要办的？”

“没有了，你去吧。”

下午，林辉给了陈红一个电话，星晨张总说他没有变动计划的意思。

52 女操盘手

秋夜，天气很凉。夜阑人静，整个公寓大楼都已经熄灯，所有人都早已入睡，就剩陈红还了无睡意。她尽量不去想工作，开了台灯，拿起看过几遍的日本古典文学名著——著名作家紫式部的《源氏物语》，然后在舒服的沙发上坐下，开始阅读了起来。

“源氏公子身穿便服，闲踱来到南面栏杆边，随意眺望庭中景色。西进房间里的妇女们一见，纷纷将格子廖打开了，争睹源氏公子的迷人风采……”陈红钟情的除了名著《红楼梦》之外，恐怕就是这个描写日本平安时代的风貌、宫中斗争，揭露人性的名著了。

不知过了多久，从微敞的窗户处吹拂进一阵冷冷风，让她不得不从精彩的故事中暂时抽离。她站起来，走过去将微开的窗子关上，阻隔了夜晚的冷风。她抬起手来，不经意地看了一下表，才惊觉已经是凌晨一点了。

她想了想，决定还是回去躺下好了。因为第二天是个重要的日子，要将星晨公司的票接下来，她可不能一脸疲倦地出现在公司里。

房间挂着的仿古铜钟每隔半小时就敲出悦耳的声音，陈红躺在床上还是不能入睡，还是盘算着 500652。按计划，每个仓位在一天中要接下 15% 的筹码，又不能让散户和老鼠仓看出，这确实有难度。如果在盘面上不能用暗号通知接仓，就只能用手机发指令了。另外，很重要的一点需要考虑，明天估计大盘会下跌。大盘如是横盘，那倒仓没有问题；但如果是急速下跌，那短线割肉盘会涌出，这时倒仓不但没法倒，反而会接下割肉盘，这样会打乱资金的使用计划。陈红最后决定将仓位安排在北京、上海、南京、济南四个地方。她也顾不得深夜，打电话给各个证券营业部，安排了可靠的操盘手后，才昏昏沉沉地睡了。

不知是哪家营业部，大厅的显示屏上全线飘红，上证指数飞涨 50 个点，股民们人头攒动。500652 成交量急剧放大，已经没有筹码了……陈红一惊，醒来之后才发现是南柯一梦。天意，莫非股市要涨了。

陈红不放心，大清早起来后就给陈强和几个密友挂了电话，询问今天证监会和银监会有没有利好消息，回答都是“没有”。

早晨六点，陈红和四个仓位的操盘手通了电话，将接盘暗号通知了他们。从北京仓位开始，每一小时在盘面用数字作为接仓信号，各仓位完成任务后，及时回复北京公司。

这样，陈红可以从各仓位的成交来算出有没有接下散户的筹码。

突然，肖扬急急地来到陈红住的公寓，气喘吁吁地告诉陈红，“李建不见了。”

“什么？怎么回事？”

“是这样的，听其他操盘手说，他刚接到一个女孩子的电话，说已经从成都来到北京，要李建去接。”

“胡扯，哪有这样的，工作中怎么能带感情？现在离开盘时间只有三个小时了，怎么办？”

现实就是这样，往往有你想不到的事情出现。

陈红有些错愕，心中乱糟糟的。她如梦初醒地发觉，原来一个人可以放弃一生的事业追求而去追求梦幻般的爱情。陈红很清楚地知道，没有经济实力，爱情只是虚幻。经济基础决定上层建筑。一个什么都不是的李建和自己开了个很大的玩笑。

陈红记得她曾刻意问过李建的婚配情况，李建明确告诉陈红他还没有对象，怎么突然蹦出一个女朋友来了，而且是不顾公司利益和自己的前程去看她。陈红想不通。这个时候陈红没有办法再专心于500652，于是她给上海的陈强挂了个电话。

“阿强，李建跑了。”

“怎么会，你不是说他很好？现在又搞出乱子来了吧。我说什么来着，不是自己熟悉的，不要轻举妄动。还好，他没有给你带来更大的麻烦，让他去吧，走了也好，省得你操心。”

陈红这时不知为什么，眼泪刷一下流出眼眶，那是后悔的泪，是恨铁不成钢的泪。

54 女操盘手

这时手机来了信息。陈红打开一看是李建来的，短信上说：“陈总，对不起，我要请假。我女朋友从成都来北京看我了，我不忍心让她一个人在机场。”

陈红不看倒无所谓，一看气不打一处出，她把手中的报纸扔了出去。为什么李建会为一个小姑娘而放弃了工作，背弃了事业。问世间情为何物，爱有多重，陈红没法理解，却知道一个小小的李建为了情而弃自己对他的培养于不顾。今天可是李建第一次操盘，感情重要还是操盘重要，让陈红百思不得其解。

在办公桌前，陈红一言不发地坐在转椅上慢慢地转着、思考着。她被李建弄得愁眉不展，她想跟李建好好谈谈，想知道他对事业的打算。她想，商量李建的事是一件大事，总不能哭丧着脸去谈，那多不吉利，不谈则罢，要谈就要谈清楚。她忽然又感到，李建毕竟是自己的员工，自己的员工逃离了工作，自己也有责任，说明自己还没有看清李建。陈红决定亲自追去，她刻不容缓地让车技很好的小张开着车，在天空飘忽着密密麻麻的细雨中，向机场方向快速地追去。小张刚从部队下来，对北京的路不太熟悉，也可能是雨雾很重的原因，不知怎么竟上了京津高速，一时又不能掉转，只得一路向前走。

“陈总，车没有油了。”

小张的一句话让陈红着实一惊，脸上细汗不住地渗出。她知道在高速路上车没有油是什么样的结局。“小张，不要慌，控制住油门，尽量节约用油，下高速，找地方加油。”

“好，知道了。”

“陈总，我想问一句，你为什么对李建这么好，他值得你这么做？我真的没有想到你会去接他。”

“小张，我也不知道为什么，直觉告诉我，我应该帮助他。但我知道这样做很累，也有可能不值得，但我已经做了，没有回头路。”

“陈总，如果以后我的朋友来了，你会陪我一起接她吗？”

“只要你愿意，只要不影响工作，我会的。”

“谢谢你了，陈总。真的，我很佩服你。”

“不用说了，好好做工作，就算对得起我了。”

“我会努力的，认识你是我的福分。我会珍惜的，公司所有的员工都会珍惜的。”

小张将车下了高速，寻找加油站。

车里坐着的陈红给李建发信息，“小李，在机场不要动，我会去接你。”

“不用，陈总，不麻烦你了。”

看到这，陈红有些急了，直接打了过去。

“现在不谈你，但我要你尽快回来，你知道我为了什么？”

“为了今天的操盘。”

“不是，为了你的事业……如果你还看得起我这个老总的话，请给我回来，回到你的事业。”

“我们已经在旅店订好了房间。”

“不管你在哪里订的房间，都得回公司。司马董事长把你交给我，我就要对他和你本人负责，这是一个企业老总要做到的。你不是在休假，你是在工作，你的私生活我管不了，但你在工作中所做的一切我都要管，否则你回司马董事长那里去。”

电话那头，李建的声音听得出已经在颤抖，“好的。我等着你。”

一个小时候后，陈红的车停在了机场大厅前。李建从大厅中走了出来，后面紧跟着一个娇小的女孩子。陈红没有看那女孩子一眼，因为这个女孩子的身份和地位没有理由让自己去看。陈红讨厌这个小女孩子偏在这个紧急关头出现，扰乱了陈红对李建的培养之心，毁了今天的工作计划。一路上谁都没有讲话。这时陈红的心情就像早春二月阴阴冷冷。在陈红思绪万千时，李建却没有想明白陈红为什么要来接自己。他琢磨：是不是因为在她心里已经认了我这个儿子。但我不会让她认的，没有必要，凭我的外在条件想找一个比她更好的、更有钱的妈容易得很。凭什么要

56 女操盘手

她管，就让她接吧，还省下了我的打车费。

这时的李建，春风得意，无忧无虑。他看着身边心爱的女朋友，想着该用一种什么方式去表达他对她的爱慕。是啊，自从自己爱上了她，就想画一幅以她为主题的画，以表达自己那纯真的爱情。可是，她父母这一关能通过吗？自己只是一个小小的保镖，家境一般，学历低，工作也不稳定。他曾一度感到前景渺茫，心头像压着无形的重石。每当他拿起画笔走向画板时，黯然的心情就使想象中她的轮廓变得模糊不清，以致一直未能如愿。

今天好不容易将她请来了北京，自己等待许久的愿望终于实现了，她来到了自己的身边。李建在心中唱了起来：你不在时，我心境凄然，和你见面，我恋情绵绵。天空的乌云，如你的秀发，闪电的明亮，是你的一双眸子在发光，我再也不用唱那感伤的歌……

坐在车上，李建如痴如醉。今天，心中的画不再像往日那样模糊不清，而是那样鲜明。现在就坐在身边的真实的恋人使李建俨然进入了一个新世界，他觉得命运就要急转直上了，梦幻就要成为现实了。身边女友散发出的女人特有的味道，让李建沉浸于美好的想象之中。

陈红的心情却与李建截然相反。

她虽然思绪如麻，疲倦得精神有点恍惚，但整个局面已经发展到什么地步，她是清楚的。她知道：要想体面地挽回局面，对李建不再寄予厚望，唯一的想法就是想法收回成命。这可能吗？自己说出去的话，哪有收回之理。陈红通过和李建短短几天时间的接触，知道他是一个外柔内刚的人。他表面上随和、沉默、爱逗趣，但陈红知道：即使他再随和，再能忍气吞声，她给予他再好的照顾，他的决定也是她改变不了的。

陈红不去想更多的，她打开了车上的CD，放进了耀一法师的《拥抱吉祥》。佛国的音乐让陈红暂时缓和了心情。

小车开到了公司前面的北海大酒店，陈红让李建和那个女孩子下了车。他们没有对陈红说一句道谢的话，也没有回头看一下陈红。陈红感觉鼻子有点发酸，隔着小车玻璃看着他们走进酒店的背影，叹了口气。

“小张，走吧。”

“陈总，他们这样是不是太过分了。”

“算了，不去计较他们，这些小事不值得我放在心里。”

“你真像一个妈妈，我要是有你这样的妈妈，真的会感觉很幸福。”

“谢谢你了，你也是我的孩子，好好做事业，要学的东西很多。”

“知道了，跟着你是我的福分。”

车窗外，隐约传来了祖海的《为了谁》，外面依然下着雨。

第二天，陈红让肖扬通知李建，一周封闭式工作，要是不行，就回司马董事长那里去。

陈红的举动，让李建感到一种威慑感，一周的封闭式工作使得女友无法在北京再待下去。

隔天一大早，李建让女友先回成都。女友看李建很坚决，无奈地点了点头。

“李建，我讨厌那女人，我在成都等你。”

“好的，你先回去吧，我处理好这里的事情后一定去成都找你。我爱你！”

“我讨厌她，你的老总，是她妨碍了我们在一起。”

“英，我也讨厌她，回到公司我会和她说明一切的。不管她接不接受，我都不会屈服的。等我摆脱了不必要的麻烦，我会去找你的，我一定要回到你身边。我不甘心，任何人都不可阻止我们在一起。”

李建送走女友后，来到了陈红的办公室。

“陈总，我已经满足了你的要求，送走了我最爱的人，我和她都讨厌你。”

一向温文儒雅、冷静淡定的陈红和狂傲霸气、年轻气盛的李建一瞬间就像两把利器碰撞在一起。

李建分明看见陈红温情如水的眼神中突然透出一丝犹豫和惊愕，他

58 女操盘手

知道自己在伤害一个善良的女人、一个不该伤害的女人、一个深深爱他的母亲，他低下了头。

陈红一阵愕然，不知是不是自己听错了，继而一声长叹，让李建感觉到空气已经凝固。李建不能再面对陈红，快步离开了办公室。

第 10 章

小试成功

又是一个阳光明媚的天，陈红一夜思绪翻转，起得晚了些。她喝完了水果汁，胡乱地塞进口中的面包还没来得及咀嚼，就快步走向了地下车库，开着她那钟情的别克车赶紧来到公司。

陈红还没有进自己的办公室，看到肖扬便说：“肖总，今天你安排李建去操作间工作，不过就是给小王打下手，让他有时间来考虑自己的事。今天所有的员工一律不准请假，如果谁还想请假，那就让他去劳动力市场吧。”

肖扬明白陈红的意思。

进了办公室后，陈红泡上一杯绞股蓝茶，静静地看着那幅《四马奔腾图》。她知道，陈强会在遥远的地方看着她。李建的事让陈红很不放心，她想放弃对李建的培养。

60 女操盘手

九点半，股市开盘了，低开5点，成交量3060万元。十分钟后，成交量放大为8200万元，股指下探10点后回升。看着盘面分时成交量和大盘走势图，凭感觉陈红知道今天会收阳线，她果断地让小王在卖三上挂出155的卖盘信号。一分钟后，北京仓位立即开始卖出，在股价5.3元上下1毛钱时，每笔以50手、102手、450手对倒，最大手笔在1025手。

11点时，北京仓位安全完成任务。陈红算了一下，在这个价位上，有352万手让散户接了，这说明公司已经赚钱了。

下午一点，大盘已经上升了8个点，成交量比昨天放大了1倍。这时股市上传来说有利好消息出台，陈红知道这是“天意”。她急忙在盘面卖三上挂出155卖盘，这是在通知上海的仓位接筹。

大盘缓慢地在上升，已经达到了全日最高点。陈红知道这时30分钟分时图上会显示下探走势，在大盘回调中，可以加快倒仓的速度。她发出加大卖盘的指令。只见500652成交量急剧放大，20分钟后，上海仓位在买三上挂出了222的买盘，上海仓位也完成任务了。

股市还有一个半小时就要闭市了。陈红让南京的仓位将500652回调，将挂出的卖盘全部撤掉，在卖一、卖二、卖三上只挂上12手、25手、16手，下面买一、买二、买三上挂出124手、506手、1202手。

陈红估计15分钟后大盘会急剧上升，因为散户和短线客及踏空的私募基金在“银行利率要下调”的小道消息蛊惑下，会抢点筹码等待消息公布后出货赚点小利。

这些散户和短线客都是先看分时图然后再考虑是否进货，所以要想让他们拿自己的筹码，必须要调整好分时K线图。当下陈红决定股价下调1毛钱时快速拉升，在日均价上放量对倒。她破例地用手机通知了南京操盘手，要求在下午2点20分完成倒仓，并让济南操盘手在2点40分将筹码在股价上升时换出。

股市闭市前三分钟，济南来电，成功了。

陈红一颗悬着的心落地了，操作间所有的人员欢呼起来，大家拥抱着陈红。站在一旁的肖扬拿出手帕递给了陈红，让陈红擦去挂在眼睫毛

上欣喜的泪水。

“肖总，通知李建，让他回到司马董事长那里去。”

肖总看着陈红，没有动，轻轻地说：“是不是再观察一时，孩子小，只不过23岁，我们在他这个年龄也这样。历练历练，最后才能成熟。现在的年轻人，喜欢沉浸在爱情的虚幻之中。你不要太心急，或许他能看清楚。”

“老肖，你不知道，社会是现实的，在这个社会中生存很不容易，能融入到这个圈子里就更难。有多少名牌大学毕业的孩子想进来都很困难，凭他一个初出茅庐的后生，能有这样的机会却不要，我想知道李建心里都在想些什么。”

“我想也是，但不妨多和他沟通沟通，如果他真的不想在这行干，那再让他回司马董事长那里也不迟。不要让别人说，为了这么一个小事就把人看扁了，把人给退回去了，你这样做司马董事长还巴不得要回他去做保镖呢。”

“看来他只就一个做保镖的料，一生都是个无知的呆头。”

同时，陈红感觉到，李建的心里肯定有说不出的故事。

现在，陈红什么也不想。她看着李建无力地依靠在办公桌前，既恨又痛。她走过去说了一句，“谢谢你完成了今天的项目。”

“陈董，不要这样说，是我不好，我没有组织观念，为了自己的私事差点毁了公司的大事。我真是对不起你。”

“咱都不说对不起了，过去的事就过去了，只要我们好好合作，什么都会有的。”

“陈董，谢谢你了。”

面对陈红这种明显没有兴趣跟他谈任何事的态度，李建口头上说着客套话，心中却微微有不快之意，但不至于下不了台。

人和人之间的关系是让人捉摸不透的，有可能在什么事情发生后会变成朋友，但也有可能因为一件小事而疏离。

62 女操盘手

李建着实想不通，为何一位让行内人都尊敬的上级，却这样呵护着自己这样一个从18岁就离家独自闯荡吃尽苦头的人。

就像陈红感觉的那样，李建确实很早就进入了社会。由于奶奶的病，李建家中用完了所有的积蓄，并债台高筑。为了生存，母亲只好让一个只有18岁的孩子放弃学业去城里打工。他什么都做过：木匠，能打出不太美观的家具；厨师，一手三级厨师的手艺；最后去部队当了兵。社会经历他当然不少，但心理压力也不小。陈红爱才是出名的，但像李建这样复杂的环境下出来的孩子能否带出来，不会给自己添麻烦吧，陈红反复思考、反复推敲，就是没有答案。而李建并不认为拒绝陈红为妈妈的事是不抓住机会，他觉得自己有能力应付事业中的滔天巨浪，并不打算做陈红的儿子，罩在她的五彩光环之下。

从18岁开始，李建就不断受苦受挫折，他奋勇向前走着，从来没有退缩过，从来都不肯低头，即使在最困难的时候。来到北京，有一班部队一起退伍的战友相互照应，让他暂时忘却了痛苦。不论什么事情，他总是挺起胸膛忍着，他相信会有一个贵人帮助他渡过这一关。

往事历历，对李建来说都像昨天一样清晰地在脑海中。

李建有他不能说出的自卑在作祟。学生时代书读得好得不得了，但由于家庭原因，不能像别人一样读大学。

陈红早已从他的一举一动中感觉出他生活经历丰富，但内心压抑。陈红想要帮一帮他、带一带他，想让他做自己的接班人。

但陈红也知道：如果带不出，可能会伤害自己的感情，甚至可能会在这个行业中无端造出是非；如果带出来了，过程必定自己会很累，或许还不讨好。从另一个角度来看，只要朋友圈知道李建是陈红的儿子，那对李建关注的目光会常落在他身上。那是一道道光环，是五彩缤纷的光环，也将是李建一生的转折点。所谓机不可失，失不再来，机遇可遇不可求。但陈红到现在，心中反而没有底了。

陈红心想，也只得求助陈强的大学同学，一个玄学研究者了。

陈红信佛，但不迷佛。陈红知道《易经》这个让世界无法解密的科学。它是筮占书，其文字部分是对相应易卦象征意义的解说和人事吉凶的判定，是《周易》中运用八卦预测信息的方法。在日常生活、工作中遇到疑难之事，通过八卦预测自然和人事吉凶方面的有关信息，就可以对一切做到心中有数、有备无患。

陈红是相信《易经》的，但她并不能完全理解。

“张博，我有一事相求。”

电话那头一个洪亮的男中音吐出很标准的普通话，“是陈姐吧，怎么忽然想到我了？”

“是这样的，我想请你帮助测一下我和我儿子。”

“怎么你也信了，你不是一直在说我是无事而作。”

“不是，不信则无，信则有。”

“报上生日、时辰。”

陈红刚报完她和李建出生日期，电话那头就说：“不是你儿子，和你没有血缘关系，但却是你的儿子。”

“怎么讲？”

“本无血缘，但却有缘，你和他将会阴阳相合，联手做事业是很成功的。但你很难，九曲一回旋，你受不住就放手，受得住就是他的福分。现在他可能在外地工作吧，他应该在外地工作。他虽不是你所生，但是也算是你的儿子。”

陈红听到这话，惊奇不已。是的，按李建现在的工作地是属于外地，他的家乡在山东，原来在成都，现在在北京。

“谢谢你，我是想收他为儿子。”

“不用想，他就是你的儿子，只要你能受得了他的缺点，受得了他带给你的磨难。”

“我想我是可以的，虽然和他相处时间不长，但我总感觉他和我很近。是天意吧，比他条件好的多了，我没有那感觉，但我对他那种母子之情我没法脱得了。”

64 女操盘手

“按自己的意愿去做吧，是你的走不了，不是你的强求也没有用。”

末了，张博又补充说：“陈姐，你要注意，月底你和他可能是二人行必有一损，当心手脚受伤。”

陈红听罢不由一惊。陈红知道他算出的卦有多准，但无法去想更多的，只想如果有损，但愿自己为李建受这一损。陈红是既怕又想知道结局。

“张博，你说我应该怎么做？”

“你想怎么办？”

“那我就收他为儿子，这样也不枉我和他的一份母子之情。”

“可以，但就怕你受不了。他不是一个能清静下来的人，他的心很乱，而且是一个花心老虎，或许他在情感方面还会有一难磨砺。你能收下他倒也是他的福分。一个人经历太多反而会伤了自己，有一个人给他指点迷津不是一个坏事。但也许有一天你会感觉他一直在骗你，在你面前撒谎，你可要做好思想准备。”

“我知道，我会帮助他的，也是为了陈强有个助手。”

“有一个事告诉你，好像你在六月份有一个机会，但要抓紧，或许是个转折点。你会有一个发展的机会，好好把握吧。”

“我知道了。”

“那就这样吧，我倒希望你经常佩戴一个绿檀佛珠，很配你的。”

“谢谢了！上次去广教寺时，当家老大倒也对我说过，让我佩戴绿檀佛珠。现在你也这么说，我倒是真得去求一串佛珠了。”

第 11 章

换庄

股市闭市后陈红到外面茶馆喝茶，小憩了一会儿。回来后，她刚要进公司的大门，碰到了中行的行长王咏。王咏此前也在上海，并且和陈红很熟。

“王行，什么风把你给吹来了。”

“今天正好行里要求来你们公司看一下那笔贷款的使用情况。本来是让张行长来的，后来听说是来你们公司，我正好要来看看你，所以我抢了这个机会。”

“那，先到我办公室喝杯咖啡吧。”

“好，有什么好的咖啡？”

“上次陈强从巴西带来的，我还没有舍得自己享受，你来了正好，一起品吧。”

在电梯里，陈红一言不发。王咏感觉气氛不对，遂对陈红轻声说：“发生什么事了？让你这样，看愁得脸都黄了。”

66 女操盘手

“没有。”

“怎么没有，我看得出来。能告诉我？或许我能帮一把。”

陈红稍稍停顿一下，还是说出了心中的不快，“上次你见过的李建还记得吧。”

“记得，帅哥，怎么了，他让你生气了？”

“是啊，我对他的期望很高，但在操盘前他却为了女朋友离开了公司。”

“那就让他走，这世界上 13 亿人口，哪里找不到比李建更好的。你也太用心了，在上海公司时的张三王二，哪一个不比他强，我都看得心动了。”

王咏看陈红还是愁眉不展的，拍拍陈红的肩膀，安慰地说：“任何人都要经历一些事情才会成熟，你不必苦恼。”

“可是我不明白一个道理。”

“什么道理？”

“李建怎么说走就走了，他不对我的感情加以尊重，最低限度走以前也要请个假吧，他怎么就那么自由散漫。”

王咏没有接话茬，陈红知道王咏也说不出个所以然来。她叹了口气，继续搅着她那杯冲好后还没有喝的咖啡。

王咏将牛奶冲进咖啡后，抬起头看着陈红说：“你不一定要明白其中的道理，这个并不重要。重要的是你是否还打算让他做你的儿子，否则就不用说你心中痛苦，那是你自找的。在商界中，生意一定是货真价实的，不占对方的便宜，也不让对方占你的便宜，你心中就好受了。”

陈红听了王咏的话，重新抬起头来说：“我老了，得有个接班人，我不为自己想，也得为陈强想想。”

“什么，你老在哪里？女人 50 才是花，是一朵盛开的花，经验、风韵、知识哪一点不比那些年轻的差。那些漂亮的小姑娘能坐上你这样的宝座吗？你没有看到夜总会里那些涂得像吊死鬼一样的吧女，穿梭在酒客之中受着那些色狼的轻薄；有些模特儿为了能走台，不惜大献身体，

为了几个钱，出卖了人格和尊严。现在这个时代，有事业的女人和年过30的女人有不同之处，50浮出水面更是不同凡响啊。”

“唉，高处不胜寒啊。我知道我现在的心境，已经苍老许多，表面看还精力充沛，可实际上已力不从心。我从20岁起就在这个社会打拼，已经30年了，也该退居二线了。那些吧女、模特30就找一个富家嫁了。”

陈红的话，倒把王咏逗得一口咖啡喷在了桌上。他拿过餐巾纸捂住了口，接过陈红的话茬继续说：“吧女和模特儿是嫁了，但没几年就又单身了，被赶出来了。再说南通长寿多，活到120的有很多，你才活多少，你不是说算卦的说你能活到88吗！”

一语惊醒梦中人。陈红这才笑了起来，对王咏说：“其实放弃也是一种美丽，何苦抓着不放，自己伤自己。上次母亲节时，很多朋友和操盘手都来电、来信贺我，可就是李建，没有一句话，那天我等了一整天，心中惆怅得很。”

“为什么人家一定要给你祝贺，他自己心中就没有认你这个妈妈，你是干着急。我说你是不是脑子有毛病，都是金领了，还去想这种无聊的事情。”

王咏看了看表，“不能再喝了，得去做正事了，今天是来审核上笔贷款使用情况的，例行公事。”

“好，我让财务部给你准备。”说着，陈红给财务部挂了个电话。

陈红把王咏送到了财务部，然后回到了自己的办公室，心情自然好多了。她不再想李建的事，重新坐在了电脑前，看着今天股市的涨落就知道今天的消息肯定又是那班朋友的杰作。这个消息出来，股市肯定有三天的红盘，这三天就是换庄的绝好时机，机不可失，失不再来。

她决定明天高开1毛钱后在5.4元左右换手。

后天是一个决定性的日子。那些短线客看不到利好消息的兑现，会弃股离场。如果后天筹码不能及时换完，那恐怕就没有机会了。

68 女操盘手

陈红按约定在晚上给陈强打了电话。在电话中，陈红将一天的情况告诉了陈强。

陈强帮她进行了分析，他告诉陈红，“今天虽然完成了计划，但在盘面上看操作有点浮躁，有点急于求成的感觉。”

而后他又关照陈红，“明天看大盘成交量行事，如果成交量急剧萎缩可少量换仓。”

陈红甜甜地、软软地对陈强说：“知道了。”

那个让股民激动的“利率下调”消息三天后没有出台。但这个“利好”让陈红完成了换庄计划。那些在这个“利好”消息中建仓的短线客，因为没有赚到钱又开始割肉了，股市又开始回调了。

陈红统计了一下手中的筹码，在均价 5.3 元左右让散户接去了近 30% 的筹码，公司在本次换庄中足足赚了 750 多万元。

在整个项目的初始就赚了钱，司马宏别提多高兴。天虹公司的员工们因这次成功，每个人都很欣喜。可陈红没有看到肖扬有什么变化，不知道他心中怎么想的。

在与星晨公司结算资金时，就像陈红说的一样，换庄后的 500652 并没有上涨，一个多月来一直在 5.2 元的股价上来回涨跌，股价上下的空间只有 5 分钱左右，30 日 K 线始终在一条线上徘徊。其实陈红心中有数：由于换庄时量能太大，因此 10 日量能线一直在 5 日均线上面压着。如果要拉升股价的话，5 日量能线一定要穿过 10 日量能线。这样才能让那些看指标做股票的短线客和散户跟庄，拉升的压力才会大。再说不知道星晨公司张宏明手上究竟有没有 500652 这个票，这个老狐狸不可忽视。还有一个是“祸”从口出，那些操盘手能否保密也是一个要考虑的事。

陈红告诫自己，一定要小心行事。《易经》说过“潜龙勿用”，意思说要作为一条真龙将自己隐藏起来，不轻易行动，如果准备还没有做好，那轻易行事就会招来杀身之祸。“小不忍则乱大谋”，在这个时期一定要做到“存身之忍”。

陈红让操盘手在 5.15 元的价位上压盘，最低价打在 5.01 元，这样以卖盘来调整量能指标。

操盘手在开盘时将股价高开在 5.4 元上，后反复地卖出几十手的筹码，将股价下调到 5.2 元处。至此，成交量明显减少，买入和卖出盘相差很大，并在 5.12 元上横盘。

10 点 25 分，陈红通知李建，在卖盘上和上海仓位放量对倒。

10 点 45 分，5 日成交额 5949 万元，10 日成交额 6110 万元，股价 5.08 元。

10 点 57 分，5 日成交额 6013 万元，10 日成交额 6134 万元，股价 5.02 元。

11 点 5 分，5 日成交额 6270 万元，10 日成交额 6195 万元，股价 5.04 元。

5 日上穿 10 日了。在陈红的指令下，北京和上海仓位的对倒，使量能指标出现了一个上叉上阴的成交量的组合形态。当日 K 线为阴线，日 K 线图是一根大阴棒。

第 12 章

第一关已过

第二天晨会结束后，就在大家对这位新上司的意图雾里看花猜测不定时，陈红突然在股市开盘前五分钟，让操盘手小柯将股价打在跌停板上，用手中的筹码以 12500 万手卖盘死死封住盘面，并让李建去营业部探风。

下午收盘后，李建回到公司对陈红说：“陈总，股民和营业部的人都在猜测这个票是否公司出了问题。”

“很好，明天继续。”

隔天，陈红还是让操盘手将股价打在了跌停板上。

这个时候，陈红却让肖扬在北京饭店包了间，中午请员工吃饭。但因为公司所做的股票在跌停板上躺着，这顿丰盛的午餐可吊不起员工的胃口。

陈红看大家兴致不高，高歌一曲《美丽的草原我的家》，让员工们目瞪口呆。陈红唱完后，他们还没有回过神来，不知是谁一巴掌拍响后，整个包间哗哗的掌声让人激动。陈红端起了酒杯，对员工们说：“你们辛苦了，我真心地感谢大家。这杯酒我代表我所有的朋友谢谢你们对我的信任和照顾，我不会让大家失望的。”

饭后，肖扬对陈红说：“陈董，明天再跌停的话，要出公告了。”

“我知道的，明天我会处理的。”陈红很感激肖扬在这个时候提醒她，她很欣赏这个搭档，也很喜欢这个搭档。

回公司后，陈红仔细地算了一下手中可以利用的资金，并反复计算了在每一个拉升阶段需要调用多少资金。

就在这个时间，陈强在上海家中电脑上仔细看着 500652 的日 K 线走势图。从整天的资金流量来看，他知道陈红要有动作了。他看得出陈红用的是当年 100008 拉升时的手法，但又不同于当年的 100008。他在 MSN 上打出了“真的很想你”。

“我也是。”

“你的操作手法有点改变了，是不？”

“是的，这是回报你对我一生的爱，我要让你知道你没有白爱我。如果我在这个项目中失败了，我会觉得很对不起你。”

“不要觉得对不起我，应该会成功的，因为你有我们的支持。”

“人不能两次踏进同一条河流，股民们经过风雨的磨炼更加聪明了，祝愿我吧。”

十几年来，陈红知道陈强痴心地、固执地爱着她，可陈红却没法接受他的爱。这个问题陈红想不清楚。长期以来，陈红试图提起精神去爱他，但她感觉这个爱不是爱情，她是被动的。

当她这个感觉在普陀山被当家住持点穿后，陈红终于明白，自己的

72 女操盘手

那份爱情还没有出现。在她的生活中，会有一个她爱的也爱她的男人，或许今后他们俩不会修成正果，但相爱会让他们更幸福。

昨晚她十点就睡了，而且睡得很好。早上起床后，陈红拿起网球拍去了网球场，这是陈红增强体能的一项必选运动。但今天她在打球时心神不定，陪打的教练老是在提醒她注意力要集中，可她总是没法集中。一场球还没结束，陈红就让陪练休息去了。陈红想着还是得去银行见黄行长，再刺探一下银行方面对张宏明公司的贷款是否已经放下来了。如果放不下来，那下一步的操作计划就要调整了。

因为中行离网球场很近，所以陈红决定走过去。陈红正往前走着，突然，前面一辆红色的宾利跑车转弯后向陈红撞来。陈红躲闪不及，一脚踏空，只听到细微的啪啪声，她已经无法站起来。不好，脚扭伤了，陈红第一反应是应验了那个卦。二人行必有一损，终于是损在了陈红，可为什么不损在李建，天意是为了什么让陈红受这个罪。当过路人将陈红扶起时，那辆跑车已经不知去向了。脚已经痛得不能落地，陈红拨通了肖扬的电话，“肖总，能来一下吗，我脚扭伤了，不能动了。”

“陈总，你等着，我马上就来。”

几分钟后，肖扬开着车带着李建来到陈红身边。肖扬扶起坐在路边的陈红上了车。

去了北医三院，一检查，脚面骨裂。从医院出来时已经是中午12点了，陈红还是坚持去了公司。一路上的折腾，肖扬一直没有离开陈红，而李建却是若即若离地在旁边候着。陈红心里很清楚，这是一个信号，说明李建在有意回避着自己。

脚痛得陈红很烦躁。但她还是看着电脑上的股票，在想今天的跌停板是否需要打开。如果今天股价还是压在跌停上，那明天就要停牌出公告了；如果今天在尾市上拉起，或许比在明天拉升后跟风盘涌进的风险要小些，因为虽然明天再打一个跌停再拉升会拿到更多的割肉筹码，但风险也随之更大，而且或许那些短线客、老鼠仓正等着拿更便宜的筹码。

股市中最忌讳的就是“贪”。

陈红并没有在家休息，她还是老习惯，每天提前来到办公室，打开电脑仔细看着500652这个月来的表现。这是她的杰作。她意识到：应该是“见龙在田”的时候了，今天要用的资金应该是6000万元。

她在日记上画出了K线图，一条青龙昂起了头，龙身上坚硬的鳞片向上竖起。这是陈红在拉升股票时才做的计划图。她决定今天先将股价在跌停板上吊上两个小时，然后用小量的资金快速拉升，盘中显示成交量放大，上下的振幅达18%。想好后，她在9点20分时宣布了当天的操盘计划。整个操作间瞬间就没了之前的活跃气氛，工作人员连走路都踮着脚。陈红让饭店在员工的工作餐中加了两个菜，并让王阿姨购买了水果和点心，还亲自为每一位员工冲了一杯真正的巴西咖啡。这咖啡是陈强去巴西开会时特地为她买的。肖扬看着陈红的一举一动，由衷地佩服。

一切都在按计划进行，大盘在没有利好和利空消息的影响下，呈无量横盘调整走势。各家股评在中午电视解盘时的“百花齐放，百家争鸣”，陈红看了感觉很好笑。这些股评家到底拿了庄家多少钱，害了多少股民，这是个未知数。

股市啊，大鱼吃小鱼的地方。

下午开盘后不久，操盘手小李子突然惊呼道：“陈董，盘面上有人在吃筹码。”

陈红赶紧看盘，发觉在跌停板上有成交。陈红知道不会是自己的仓位在操作，因为今天的操作计划除了操作间的人外没有其他人知道。

陈红思考了几分钟，果断地通知各操盘手，下令以最快速度拉向均线，然后向下以1毛钱的空间进行指标修复。

陈红死死地盯着盘面，思忖着：如果有人趁火打劫，在这个价位上拿到筹码，那只要向上拉15%，这批筹码就会蜂拥而出，获利回吐。他们会不计成本地向下砸盘，因为他们只在乎手续费，只要不亏手续费就行。可对陈红来说，这是一个危险信号，坐庄的人就怕自己为别人抬轿。

74 女操盘手

她在心里骂着，“不晓得哪里来的赤佬，非让你死不可。”

在这个节骨眼上，陈红从上海带过来的几个操盘手虽然都 30 不到，但毕竟是陈红一手调教出来的，都是久经沙场的操盘老手了，他们不慌不忙地将股价拉向了日均线，在买盘上用 826 手托着，在卖盘上只有 25 手压着，而且在买和卖上价格相差两毛。这样，如果你想买，你得排队在后面等着，但如果你又想急于成交，那就得吃高价了。

半个小时过去了，盘面上再也没有出现大手笔的买单交易。

收盘了，500652 以一根大阳线吞并了前日的大阴线，符合了股评家们所说的阳包阴主力洗筹后的扬升信号。同时，今天陈红在底部将上次在 5.3 元损失的筹码以更低的价位重新拿了回来。

陈红对今天盘面上的变化心有疑虑，她不知是哪路神仙在打这个股票的主意，莫非公司内部有人泄露了计划。

陈红当即拨通了上海闺中密友赵越的手机，“赵越，姐有一事相求。”

“陈姐，你到哪里了？这么长时间也不给我电话，我还以为你出国了呢。”

“我在北京，工作上的事很多，疏远你了，回上海我补。”

“什么事让你为难了？”

“能帮我查查 500652 的成交情况，特别是在 1 点 15 分时成交的那几笔在哪个营业部？”

“好。”

陈红焦急地等待上海的回音。没多久，就来了电话，说是在杭州华泰的营业部。

陈红还没等对方讲完，就挂断了，而后抓起电话打到了华泰证券杭州营业部。

“丁总，陈红。”

“姐，是你吗？”

“是的。”

“我在忙，有一事问你，今天你那里买 500652 的是什么人？”

“问这个，莫非姐又在做 500652 了，做到多少价位能告诉我吗？”

“别扯了，告诉我。”

“是一个企业的资金，400 多万元，新股民，第一次做。正好 500652 在跌停板上，看看每股收益有 0.12 元，所以就吃了点。”

“我想做这个票，一直在看盘。如果你那里是庄家，那我不去搅和了。好的票多得很，500943 我看就不错。今天的事按老规矩办，回上海请你上钱柜。”

陈红一颗悬着的心终于放下来了。

陈红让财务主管去营业部查一下，500652 的筹码已经接回多少了。

没过半小时，财务主管就送来了各营业部的交割清单。从交割单上看，已经接下了星晨公司的全部筹码。

这一夜，陈红睡得很安稳。第一关已经过了，接下来便是如何在资金账上增加数字。想明白了，股票就是数字游戏。

到周末了，陈红让肖扬带大家出去散散心。员工们七嘴八舌地嚷着去旅游的地方，最后终于决定去沈阳的青石谷。

因为陈红要去上海和朋友交流下一步的操作计划，所以不随员工们一起去，她叮嘱肖扬要让大家玩得开心。

第 13 章

坐上了跌停板上的绿呢大轿

冬天悄悄地来临了，气温越来越低。白天下着雨，到了晚上变成了雨夹雪，飘飘洒洒漫天遍野，整个北京城白茫茫一片。

圣诞之夜就要来临。前些日子紧张的换庄、洗盘，着实让陈红累了。她让李建将 500652 的股价以小阳小阴的手法重新控制在 5.8 元附近，用股价回荡、成交量略减手法，并在上升第一大浪中使用了三个小浪，每一个小浪上升时由几个小阳线来完成，回调整理指标时则带着长长的上下影线的作战计划，来吸引跟风的短线客。

现在的 500652 在盘面上不管是 KDJ 也好，5、10 的量能指标也好，都基本调到位了。这个漂亮的“见龙在田”走势图，是陈红用自己的智慧和心血画出来的。同时，从四个仓位每天的成交量来看，已经有人在跟风了。陈红当即决定快速拉升，以防夜长梦多。

早盘一开始，她用巨量将股价封在涨停板上，以至于股价逼近了 6.3 元处，再一个涨停就得 7 元以上了。她在 7~7.5 元之间用了 10 个工

作日盘整拉锯式的手法。人们只知道这是一个洗盘震仓，从走势形态上看是一个非常漂亮的旗形突破组合，可殊不知陈红已经在准备出货了。陈红这时心中已经确定这个项目将要成功了。她用了《易经》中“亢龙有悔”的理念，将股价用大阳线上攻，成交量比前期上攻时减少，并以小阴小阳十字星的组合形态盘整。在大盘股指上升时，500652 快速下跌，击穿 10 日均线后股价快速回升再下跌，直逼 30 日均线，回抽 10 日均线修复量能指标，而很多散户和短线客都误以为在 10 日均线时可以止跌回稳。

大盘在银行股整体联动下持续上升，不知不觉已经上涨了 1000 点。那些踏空者、短线客欲进不敢，但又不愿放弃赚钱的机会。陈红感觉到机会就要来了，她要利用空仓者的心态，让他们消化自己手中的股票。

为了不让套牢的股民察觉，陈红将 500652 拉上了 7.5 元，涨幅为 6%。3 毛钱对股民们没有诱惑力，所以在这个价位上，一般他们是不会卖的。

在同一时间，肖扬已经将做好的 500652 的投资分析报告，连同现金支票转交给了国内著名的股评家王家林。很快新闻媒介关于 500652 的业绩成长及资产重组的利好消息不胫而走，传遍了股市中的股民。

陈红看着电脑上每分钟的成交量，就知道他们在不断买进，而陈红仓位的股票在不断地减少。整个操作间很安静，只有敲键盘的啪啦啪啦声。

陈红忽然拿起电话，通知南京仓位的王华，“小王，用最快的速度，将股票封停板。”

小王是陈红在上海那边带出来的操盘手，年轻，思路敏捷，从不多话。陈红一直精心培养着他，小王自己也很乖巧。

一分钟后，500652 已经被巨量封在了停板上。

一个小时过去了，陈红又让操盘手将股票停板打开。

“挂一张巨单在涨停板上。分批卖出 800 万股。”

当天下午开盘之后，500652 再次涨停。场外的资金以为盼望已久的

78 女操盘手

二次拉升即将展开，买盘蜂拥而至。当天成交额高达 3.5 亿元。而没有买到股票的股民懊悔不已。

第二天，林辉亲自操盘，股价高开 2%，成交量对倒，买家不顾一切地追高。上午股价始终维持在均价上，不料下午股价一路走低，收市下跌了 2.2%，股价收在了 6.8 元。

然而，“无知”的股民并没有发现：昨天，500652 成交额在 3.5 亿元，创下上市以后日资金的成交天量；今天在 2.7 亿元左右。涨停后打开，那些在买盘上挂着的买单全部成交。历时三个月，股价从 5.05 元涨到了 8.3 元，涨幅高达 64%。一时之间，股民们都在股评家“资产重组，业绩大幅上升”的激励下，期待着这只股票可以重上 15 元。

第三天，陈红在开盘前半小时来到了泰山证券北京营业部。她将车停在了营业部后门，没有人注意到她。

营业部很整洁，股民们像上班一样陆续来到大厅。他们相互招呼着，看样子很高兴，因为这几天大盘都在飘红。陈红坐在几个股民后面，听他们谈论着早晨在电视中看到的消息。

陈红随口问身边的一个大妈，“大妈，昨天涨了几十点了，想必是赚着钱了。”

“没有，昨天补了点，可连手续费都没做出来。不知道今天能不能补上一点？”

这时从办公室里走出来一个年轻的小伙子。大妈、大伯们看到后都站了起来，不约而同地朝着那个小伙子走去。陈红一看就知道是这家证券营业部的工作人员。小伙子年纪不大，看上去还有点胆怯，他小心翼翼地走到大屏幕前，翻开了手中拿着的一个笔记本，清了清嗓音开始了一天的工作。

陈红静静地听他解盘，不过大妈、大伯们对他的讲解似乎不感兴趣，不停地问着自己手中的股票什么时候能解套、什么时候能补仓。就要开

盘了，小伙子还没有回答出大家的这些问题。陈红看着这个小伙子，小伙子也感觉出这位股民阿姨非同寻常。

小伙子一直看着陈红，他的目光让陈红感觉到他在祈求着什么。陈红是心软的人，她一反常态脱口而出地说道：“股市现在是非常时期，解套的机会不大，但看准个股，还是有机会赚钱的，只是不能贪。”大妈、大伯们的目光又都转到了陈红这边。

看着小伙子的眼神，看着那些拿着血汗钱在做股的老太太们，陈红不忍心。她说：“如果要我看盘，那我看好上海汽车，因为它是国家的荣耀、民族的荣耀，保不准会有什么高送配之类的题材。”

陈红话还没说完，小伙子脸上已经绯红了。他两只手紧捏着那几页昨天大半夜没睡换来的讲解稿，卷起来打开，打开又卷起来。

他轻步来到陈红面前，“阿姨不是一般股民，能否教教我？我前几天刚脱下红马甲。”

“哦，你解得不错。这行我喜欢，刚才说的话只是信口一说，不必当真。”

“我怎么称呼您？”

陈红说道：“叫我阿姨就行了，以后有什么事我们相互交流。”

小伙子这才脸色好转，“好的，阿姨，我叫高岭。”

开盘了，又是绿的，大家都沉浸在这青翠松柏之中。

陈红悄悄地走出了营业部。

中国的股民真是忠实的信徒，电梯坐了一次又一次，永远在期望中等待。

陈红让小李在 500652 上加仓，在来回 5 分钱之间波动。

量在不断地放大，但陈红的资金却在原地听着枪响的信号。

老鼠来了，偷吃着油井里的油。陈红让大家不要动，等油把老鼠浸透了，走不动了，就来个回马枪。

500652 一会儿打到跌 8%，一会儿又放量地拉回，上影线和下影线

80 女操盘手

不断地交替着。陈红的意图就是要让这些老鼠认为主力机构也使用着老鼠仓的手法，他们在等待着陈红给这些老鼠们抬轿子。

陈红看着这些肚子鼓起来的老鼠们，一声令下，打到跌停板，死守跌停板。她心想：三天之后这些短线客们必定会割肉，让我也来坐一次跌停板上的绿呢大轿。

陈红也知道，当天买进股票的短线客和散户已全部套住，就是明天割肉，手续费也亏定了，再惨一点的就是当天亏损8%了。但股民们没有泄气，他们坚信明天还会反弹，在反弹中可以割肉减磅，因为有这么大的成交量，庄家肯定跑不了。

连续三天，500652 没有反弹，相反在 6.9 元左右牛皮式地调整。

“小李，让肖总来我这里。”

肖扬很快就过来了。

“肖总，有一事和你相商。”

“你说。”

“从盘面上看，出仓有点困难，我想把 300 万元资金打到南通华泰营业部，先吃点进去。这个账号一直是营业部客户经理盯着的，他们看见我吃了这么多，肯定会把股票推荐出去的。这样，出一点进一点，反复操作，我们手中的筹码会不断地减少。在后天，将股票打在跌停上，三分钟后打开跌停，慢慢拉，让短线客作补仓拉差价。”

“这个会不会影响公司声誉？”

“不会的，股票买卖自由，而且我们又没有作宣传，股民投资风险自负，也让这些营业部的客户经理好自为之。”

“知道了，我让财务部去办。”

“你去一下南通，和营业部的吴总见个面，代我向他问好。”

“好的，你放心，我会办妥的。”

由于成交量略减，这让那些专看技术指标操作的股民们吃了一个定心丸，他们继续耐心地等待 KDJ 在底部交叉，MACD 绿柱收缩。然而，连续一个月，500652 没有上涨。陈红的票在 7.3 ~ 7.5 元之间已经出了近 80%，而好多股民都套在了 8.2 元上下。

事后很多圈内的操盘手在议论这个图形时都说，在这个阶段上只是震仓、洗盘，准备迎接第二上升主浪，谁也不会想到坐庄的会出货，真是心狠手辣。

今天是圣诞夜，陈红起床后拉开了窗帘，一缕阳光洒在了窗台上。公寓花园里好几个孩子在家长的带领下不是堆雪人就是打雪仗，闹腾着。太阳照射在花园里的冬青树上，麻雀在叽叽喳喳地叫。

陈强来电话让她回上海过圣诞节，陈红撒野地说：“那是洋人的节，俺不稀罕。”

“哟，在北京时间不长，怎么你就变成了东北妞了。”

“阿强，我不想回上海了，太累了。我知道今天你公司要举行圣诞派对舞会，我不在你少喝点酒，弗（不）要让我挂念。”

肖扬知道陈红今天肯定是一个人，便约陈红去船长酒吧过圣诞。

夜色下的东三环灯火辉煌，车来人往，闪耀的霓虹灯令人炫目。肖扬说：“这个地带白天看起来很平常，只有在夜晚灯光照耀下才有那么一些味道。”演艺吧里，抱着吉他的歌手正弹奏着旋律优美的曲目，三两个人围在台球桌边切磋球技。陈红心想：这些人是不是也像肖扬一样，有钱而且有闲！

在酒吧吧台坐下不久，陈红拿过一个郁金香形香槟杯，开始调制她的鸡尾酒。她先在酒杯里洒上绿薄荷酒和纯净的汤尼水，再在上面加上碎冰堆砌成的冰峰，然后顺势淋上一些烈伏特加，并划燃火柴，冰峰上顿时腾起一簇淡蓝色火焰。烈火熊熊燃烧，冰峰慢慢融化，融入绿色的薄荷酒中，清香扑鼻。

82 女操盘手

“你喝吧，这是为你调制的，正宗的喝法是一口喝完，很烈。”

“我不习惯喝烈酒，但今天的酒是陈董亲自调的，我一定领情。”

肖扬拿起酒杯缓缓地喝下了那杯酒，动作是那么斯文。

陈红又调制了一杯七色彩虹的鸡尾酒放在右手边，自己却让调酒师调了一杯莫吉托鸡尾酒悠闲地喝着。肖扬不明白陈红为什么要将七色彩虹酒放在右手边，但他不想直截了当地去问她。等陈红将喝完的空杯子给了男招待后，肖扬才指着那杯七色彩虹说：“这杯酒你还喝不？”

“不喝，这是给我表弟留着的。这是我们的约定，在节日里，如果不能在一起过节，那彼此放一个酒杯，点一个自己喜欢的酒，表示相互思念。”

“你真会忽悠。”

“什么是忽悠？”

“你连这个也不知道？”

“你能解释吗？”

“我给你买了一幢别墅，买了一个 100 克拉的钻戒送给你，这就是忽悠。”

“噢，可是放一个酒杯在旁边，我们东北人就意味着怀念故人的意思。”

陈红有些委屈地继续说：“我没有忽悠。这只是一种信念，你不了解我对他的那份情，我无法还他，我欠他的太多了，我只能这样去表示我对他、他对我的爱。”

肖扬抚着陈红的肩膀，许久没有说话。待陈红安静后，肖扬拿出手帕擦了擦陈红脸上的泪水，轻声地说：“对不起，我不知道是这样的。”

“我不怪你，因为你并不了解我们，我一生的成就是他给的，没有他或许我只是一介民妇。”

停了一会儿，陈红又说：“肖总，我有一事请你相助。”

“请讲。”

“我想让李建做我的儿子，我将会用一颗慈母之心去关心他、帮

助他。”

“那好，这是他的造化，但不知他能不能受得起。”

“其实我一直在观察他，特别是在这次的项目中。他应该是有能力的，也是靠得住的。趁我现在还没有退出这个行业，我可以帮他，让他在这个行业中锻炼一下。”

“既然你已经决定了，那我就帮你办。”

“你去宗教事务局找一下王局长，让他帮助我联系一下寺庙，做一下法事。我和北京的张博沟通一下，听听他的意见。”

“好的。”

陈红是铁了心地要收李建做儿子了。她也知道今后会很累，或许还会引火烧身。但因为张博的预言让陈红认定了，她要帮助李建完成他自己的美好人生，要帮助他解脱困厄，为他指点迷津。

第 14 章

净赚两个亿

股市在股权分置的利空消息下，呈单边下跌状态，盘中点位已经逼近 1200 点，创下了股市五年来的低点。陈红手中的 500652 已经清仓了。按协议，陈红将和天虹公司共享这个利润。在清算时，天虹公司账面上的资金在短短八个月时间净赚了两个亿。这个功劳当归属于这个来自上海的女人。

陈红就要回上海了。在庆功酒宴上，天虹公司的高层管理人员和员工都向陈红举起了酒杯。看到这样的场景，陈红哭了。

“借用贵公司的酒，敬支持并理解我的所有朋友，是你们的智慧支持着我，今天的功劳应当归属你们。

“我不会忘记你们对我的支持和理解。我们合作时间虽然很短，但我会记住你们每一个人。

“今天再借贵公司的酒，谢谢司马董事长给我提供了这个机会，感谢

肖总对我的照顾和理解。”

陈红一口气喝完了杯中的酒。

肖扬看着陈红，心中感到一股歉意，原先他看不起这个女人，但现在他是刮目相看。她不是一个单纯的女人，而是毅力和忍耐、贤惠和温柔的结合，她渗透出的是东方女人的韵味。

第 15 章

梦中人

肖扬送陈红回住的地方。他慢慢地开着车在长安街上行驶着，阳春三月的北京已经不再寒冷，车中的暖气热得让陈红心里很烦闷。

到家时，陈红刚从小车出来，就没有了知觉。当她醒过来时，已经在医院病床上了。

陈红看着肖扬的脸色，知道他陪了自己一夜，她不知用什么语言来表达对他的歉意。肖扬看到陈红醒过来了，舒了口气，说：“真吓人呐，我已经给你表弟电话了，他说下午就来看你。”

为了给陈红解闷，肖扬拿出一摞照片，说：“这是员工们在青石谷旅游时的照片，可惜你没去，大家玩得都很开心。”

陈红刚看了两张，不觉心中一震：这不就是那个梦中的地方吗？照片中的背景、肖扬站立的姿势，不就是自己一直寻找的那个梦中的情景、那个梦中的人？

陈红看着肖扬，一时说不出话来，天意，自己三年中苦苦寻找的那

个人就是肖扬。

陈红控制住自己的感情，向肖扬叙述了自己的故事。“肖扬，我是重感情的，但不是任意挥霍自己感情的人。在三年前，我做了一个让我一生都不能理解和忘却的梦。或许是因为那个梦，让我挥不掉那种说不出的迷茫。梦中有照片中的你，也是这个风景，一模一样。你不能理解，我也不能理解，为什么你和你的风景会出现在我的梦中。”

肖扬没有完全明白，疑惑地问道：“那到底是一个什么样的梦？”

“我梦见我向一个山上走去，山的两边各种树木、花草纵横交错。走到半山腰时，看见三个和尚：第一个高高的个子，一米八左右，胖胖的脸，两手伸着似乎是想挡住我的去路，又感觉他是想拥抱我；第二个和尚也一般高，黑黑的脸，在桌上写着什么；第三个和尚个子稍小，站在桌子后面看着。这时我好像走上去和第一个和尚说了点什么，后来就拐了个弯向山上走，一直走到山顶的亭子里，向东坐着，看着东方冉冉升起的太阳。

“在三年中，我先后遇见了两个。这次我遇见了你，你就是我梦中的那第三个人。那个青山绿水，你的站立姿势，在这些照片中真实地呈现了，我终于找到了你。

“在这次的合作中，是你支持了我，给了我奋斗的勇气。在和你搭档的日子里，我很欣赏你洒脱的生活方式、北方人的气质和聪明才智。”

陈红一口气说了这么多，但肖扬似乎还是不很明白。他缓缓地说：“你说的话让我感到迷惑。”

肖扬不能理解陈红这些话，怀疑真实性，他不相信有“梦中的人”。他觉得他得离开这里。

没等陈红解释完，肖扬就向陈红告辞了。

第 16 章

山水情

傍晚时，陈强风尘仆仆地来了北京协和医院。

听到医生说陈红是劳累过度，休息一段时间就会好的，陈强才放下心来。他来到陈红的病床前，看着她疲惫的样子，一时不知怎么说好，她是为了自己才落得这样的。

陈红醒了。

“陈强你怎么来了？”

“是肖总给我电话，说你病了，我就过来了。一路上我在想你现在怎么样了，病得重不重，现在看来你还好，不过着实被你吓了一跳。”

“没事的，又让你费腿了。”

陈红将肖扬就是梦中人的事告诉了他，陈强才知道陈红心中真正爱的人不是他，而是肖扬。他给陈红讲了一个动听的故事：

“在很久很久以前，有一个叫汤沟的峡谷，峡谷里住着许多漂亮的蝴蝶。其中有一只黑色的，有一只紫色的，很漂亮很漂亮。它们经常成双

结对地在山谷中的花丛中翩翩起舞，相亲相爱，形影不离，整天无忧无虑。它们说好要白头偕老，永不分开，要生一大堆的蝶子蝶孙。

“有一天，它们像往常一样到处嬉闹玩耍。但当它们玩得正高兴的时候，紫蝶的翅膀碰上了蜘蛛网。紫蝶拼命地挣扎着，但怎么都挣不脱。这个时候，黑蝶用力撞了一下紫蝶，紫蝶终于脱离了危险，可是黑蝶却整个身子都粘在了蜘蛛网上。紫蝶哭喊着要飞过去，黑蝶大声对紫蝶说：‘不要过来，一定要好好活着。’蜘蛛网缠住了黑蝶全身，呼吸困难的他慢慢地失去了知觉。

“看着自己心爱的蝶慢慢失去知觉，紫蝶哭喊着‘我不要你死去’。在这峡谷里修炼的一位仙人看到了这感人的一幕，他对紫蝶说：‘我可以让他不死，但你愿意为他付出代价吗？’看着眼前的这位仙人，紫蝶想都没想就坚定地回答道：‘我愿意，我愿意，只要能让他活过来，你要我做什么都可以。’仙人说：‘我想要你化成我身边的一朵望蝶花，你还愿意吗？’紫蝶看看仙人，又看看快要停止呼吸的黑蝶，说：‘我愿意。’

“黑蝶轻飘飘地落在了一片叶子上，他离开了蜘蛛网，获得了自由。就在他慢慢醒来的那一刹那，紫蝶的身体化成了一朵紫色的玫瑰花，美丽的翅膀化成了两片绿叶。她站在泥土里看着飞来飞去的黑蝶，她知道黑蝶在找她，听到黑蝶伤心地叫着‘紫蝶’。她想说话，可是却发不出声音；她想招手，挥动的却只是一片叶子而已。看着黑蝶愤怒离去的背影，紫蝶知道他不会再找曾经的紫蝶了，因为他以为他最爱的人背叛了他、远离了他。紫蝶很伤心，但她不后悔，因为黑蝶又可以自由地飞翔了。紫蝶每天都看着在她头上飞来飞去的黑蝶，看着他一点一点地重新振作起来，她无比高兴。

“半年后的一天，好久没有来的黑蝶，身旁有一只淡粉色的蝴蝶陪他飞来飞去。紫蝶看到它们快乐地在一起，忽然感到有点心痛。这时仙人来到她身边，问她，‘现在看到它们，你后悔吗？’紫蝶朝仙人摇了摇头，用心回答说：‘我永远都不后悔，看到他幸福，我就心满意足了，因为我爱他。我希望他身边的蝴蝶也能像我一样爱他。’仙人明白她的意思，微

90 女操盘手

笑着走了。”

陈强两行眼泪止不住流了下来，在哽咽声中讲完了最后一个字。他继续说：“我对你的爱是无悔的。这辈子只有爱你，我才感到活着有意义。我不强求你，只希望我能照顾你一辈子，让你活到100岁。”

“100岁我不活，那时如果我得了老年痴呆症可要费你的神，让你受苦我心也不安。我还是活到88岁就好，那个张博说88是我的终结。”

陈红也知道陈强这十几年来对自己是一往情深，他承诺了一生。

“我理解你的心情，我想回家。”

“好，我带你回家。”

陈强说着又从包中拿出手提电脑，屏幕上出现了水墨动画片《山水情》。灵空高洁的山水画面和清澈深沉的古琴独奏，让陈红的心情马上就舒缓了。

画面跳出了——老琴师在归途中病倒在荒村野渡口，渔家少女留老人在自己的茅舍里歇息，老人感到宽慰。

翌日，老人病体康复，取出古琴，弹奏一曲。琴声把少女吸引到了他的身边。少女学艺心切，老人诲人不倦，两人结为师徒。秋去春来，少女技艺大进，老人十分欣喜。老人慰藉之余，思虑如何使弟子更上一层楼。

一日，老人偶尔看到雏鹰离开母鹰独自展翅翱翔的情景，豁然开朗。于是携少女驾舟而去，经大川而登高山。壮美的大自然，使少女神往。

临别时，老琴师将心爱的古琴赠送给少女，然后独自走向山巅白云之间。少女遥望消失在茫茫山野中恩师的身影，顿时灵感涌起，盘坐在悬崖峭壁之上，手抚琴弦，弹奏心中之曲，倾吐对人生的赞美。悠扬的琴声在山间回响。

这个片子表现了老琴师与水乡少女之间真挚的感情。老琴师不仅把自己的技艺传授给少女，而且引导她走向自然，创造出了更美的音乐。

陈红沉静在整个片子之中，她觉得老琴师就是陈强，少女就是自己。500652已成功，已经完成了自己人生的历史之命。她在一生中不能什么

都要得到，事业和爱情可以说是完美的，被别人爱是幸福的，但爱别人却是痛苦的，他们对双方各自的爱是无悔的、永恒的。更重要的是，他懂她寂静里的芬芳，她懂他“落落寡合”里的坚持。那时，圈子里的朋友都以为他们会结合。但两个人都是对感情要求很纯粹的人，都晃到了中年晚期的年纪，最终他们还是没有走到一起，真正体现了君子之交，放弃了肌肤相泽。

“阿强，你回去吧，年底了，有很多事要你做。”

“看了你现在的样子，我能放心吗？”

“没事，过几天我就出院了。出院后我回上海调养不就行了，那时你可以有空时或者下班后来看我。”

“也好，明天我先回上海，等你出院后我来接你。”

“好的，你要好好照顾自己，不要让我操心。”

“我让肖总好好照顾你，想吃什么跟肖总说一下就行了。”

“知道了。”

“我坐晚上八点的火车回上海，明天就可以上班了。”

“晚上上车后给我来条短信。”

两天后，等到晚霞从天幕落下，李建的身影出现在陈红的病床前。陈红无力地睁开眼睛，李建看到的是暗淡的眼神，他感到一阵心酸，不禁轻声叫了一声“妈妈”。

陈红不知是听错了还是烧糊涂了，一时没有反应过来。

李建把陈红的手放进了白色的被单中，“妈妈，我会好好工作的，您放心，我不会让您失望的。”

陈红慢慢抬起手抚摸着李建黑得发亮的头发，热泪盈眶，“儿子，妈妈没用，没有照顾好你，等妈身体好点了，教你操盘。”

“好的，这是我给您煲的血米粥，您喝点。”

陈红支撑着身子，靠在了床头。李建递上了白瓷小碗。陈红喝完了血米粥，眼泪滴在了碗内。李建拿了餐巾纸帮陈红擦干了留在脸颊的泪

92 女操盘手

痕，说：“是我不好，净让您操心，我会努力学习的。”

过了一会儿，李建一边削着苹果一边又说：“妈，这两天您病了，学校的课我没有听进多少。”

“今天讲的是什么内容？”

“是科学发展观，我不清楚这对我们来说有什么重要性。老师布置的作业也是这个主题。”

陈红接过李建削好的苹果，边吃边说：“上次我在市里听报告时，报告也谈到了科学发展观。我的理解是：党在这个时期提出的科学发展观是我们工作中必须长期坚持的重要指导思想，也是解决当前经济社会发展中诸多矛盾必须遵循的基本原则。

“科学发展观的深刻内涵和基本要求是：坚持以人为本，就是要以实现人的全面发展为目标，从人民群众的根本利益出发谋发展、促发展，不断满足人民群众日益增长的物质文化需要，切实保障人民群众的经济、政治、文化权益，让发展成果惠及全体人民。全面发展，就是要以经济建设为中心，全面推进经济建设、政治建设、文化建设和社会建设，实现经济社会发展和社会全面进步。协调发展，就是要统筹城乡发展、统筹区域发展、统筹经济社会发展、统筹人与自然和谐发展、统筹国内发展和对外开放，推进生产力和生产关系、经济基础和上层建筑相协调，推进经济建设、政治建设、文化建设、社会建设的各个环节、各个方面相协调。可持续发展，就是要促进人与自然的和谐，实现经济发展和人口、资源、环境相协调，坚持走生产发展、生活富裕、生态良好的文明发展道路，保证一代接一代地永续发展。”

“妈，您真能，把政治说得头头是道，经济观点能说得让人服，同事们都说您是‘布什夫人’。”

“谁说的，我也是搬过来为我用。”

“我什么时候也能像您一样就好了。”

“只要你好好学习，你能超过妈。”

“哦，那要等什么时候？”

陈红看着李建憨厚的样子，真是打心底里喜欢。

“妈已经老了，三年之后妈退出让你接班。”

“我可不敢。这么大的摊子，十几亿元的资金，我做不了。万一做砸了，那不是害了妈。”

“没事，妈会教你的。”

“妈，有一事想和您商量。您上次见的我的那个女朋友，她人很好的，她家自己还办有企业。过一段时间，等不忙了，我想去看看她。”

啊？陈红一听惊得说不出话来。特别是她家有企业那句，她记得张博的话，说对方家有企业那就意味着李建一旦和那女孩子确定关系，他就会离开自己。这个定时炸弹不比原子弹差，把陈红炸得一愣一愣的。

陈红意识到自己犯了一个很大的错误，培养李建是为别人作了嫁衣。

“妈妈，您怎么了？”

“妈没什么，只是累了。”

“儿子，你回去吧，先把作业做好，给妈争口气。”

“好的，妈您好好休息，我还会来看您的。”

“好的，路上小心。”

“知道了。”

李建刚出病房，陈红就迫不及待地给陈强挂了个电话。

“阿强，今天李建对我说，他的那个女朋友，家里不错，做企业的。”

“那好啊。”

“什么好，过不了几个月他就要去女朋友家的企业上班了。”

“是不，这下好了，你又白费心思了。”

“看你说的，我这里心里乱得很，你那里很开心啊。”

“那你说怎么办？”陈强要知道陈红的想法。

“如果是这样，那我就放弃了，让他在适当的时候停止现在在公司的所有工作，并安排一个人顶上去，不然到时会措手不及，公司也会受到损失。”

94 女操盘手

“这个主意好。”

“张博和我赌，今天我知道我已经输了，而且输得很惨。其实我早就应听你的话，我就是太倔了。”

“你是不到黄河心不死，今天总算是死了心了。”

第 17 章

化蝶

暮春，北京在阳光的照耀下显得格外明媚。

今天是周末，午餐后，陈红感到无聊。她想开车出去看看北京城，过几天就要回上海了，现在好不容易有空闲，但又感到没有心情。她缓步来到书房中，在檀香木的古筝琴架旁坐下，拉开盖在琴上的红丝绒布，抚摸着—根根琴弦。这个古筝是父亲送给母亲的定情物，在陈红结婚时向母亲要了作为嫁妆带到了夫家。很多年了，陈红只要在外工作几个月时，手提、《四马奔腾图》、古筝都是必带之物。

陈红弹的古筝在上小学时就很出名，这缘于母亲的教导。

陈红出生在一个官宦家庭。

祖父和叶剑英在黄埔军校时是同班同学，关系很好。祖父毕业后跟随蒋介石在南京任三青团总书记，新中国成立前夕与蒋介石同时飞往台湾，在台湾任“总统府国民党党组书记”、海门同乡会会长，前年去世。

父亲在南京读大学时就参加了地下党组织，新中国成立后在航空学

96 女操盘手

院任教，后来被打成右派回了南通，在一所中学任职。母亲当时带着三个孩子从上海回到南通，与父亲开始了新的生活。

父亲非常聪明，教数学课在南通很有名气。母亲是语文老师，在女儿三年级时，就教女儿读完了《红楼梦》和《孙子兵法》等名著。母亲虽然没有父亲那么有名气，但她那谦和、宽容、真诚获得了当地很多人的好评。陈红在这个温暖的家中很受父母亲的关怀。她秉承了父母亲的优点。这为她长大成人后豁达的为人处世打下了坚实的基础。

陈红的漂亮、真诚、温柔、善良是继承了母亲的优点，而聪明、坚毅是父亲带给陈红的礼物。

“文化大革命”时，父母亲都被革职在家，这反倒让他们有充足的时间培养孩子们。除了正常的文化课以外，母亲还教会了陈红钢琴和古筝。

大学时，陈红拜南京艺术学院高刚教授为师，学了几年理论课。这让陈红在古筝演奏上更上了一层楼：古筝演奏音色浑厚优美，旋律流畅，韵味浓郁；音乐处理细腻入神，技巧娴熟，运用自如。

休闲时，陈红总会在陈强面前露一手，引得陈强自愧小时候怎么不去学一点器乐什么的。每当听完一曲后，陈强就会叹息“遗憾啊！”

今天，一曲《化蝶》从开启着的窗口缓缓地旋回了出来，吸引着在花园中休息散步的老人、孩子驻足聆听。

“便随了你去，

“便穿了这红色嫁衣随了你去，

“生不同衾，死同穴，

“化作一对翩翩的蝶，

“魂兮相依，魂兮相守，

“练衣洞府，香雨人间。”

在古筝之声的飘浮之中，肖扬来到陈红的公寓，因为过几天陈红就要回上海了，不管怎么样，来看一下道个别是人之常情。

刚来到陈红的楼下就听到一阵阵的古筝声响，静下心来一听，他知

道是《梁祝》中的《化蝶》。这让肖扬不敢再上楼去，他怕惊动了这古筝之声，怕惊扰了弹奏的人。不过，肖扬听懂了陈红，知道陈红现在的心情。

回到上海已经半年多了。虽然和天虹公司经常有联系，也知道肖扬活得很好，但让陈红抱憾的是肖扬再也没有和她联系过。

第 18 章

情结沈阳

风过后是宁静的夜晚，风没有夺走夜的宁静。

时间在一点点地过去，由于肖扬的冷落，陈红的那个梦始终没法解开。那个梦，在她的脑海中久久挥之不去。肖扬还是那样吗？她给肖扬的办公室去了个电话，“是天虹公司吗，请问肖总在吗？”

“你是问肖扬吗？”

“是啊。”

“对不起，他已经调往沈阳分公司了。”

中秋的前日，当秘书将“全国担保工作会议在沈阳召开”的信函放到陈红的面前时，她突然觉得这是了却那个梦的好时机。再加上知道情况的沈阳的朋友们一直来信催她去看看梦中的那个山、那个亭、那个人，何不借这个机会，去一趟沈阳，以解开心中的结。

“小李，帮我订一张后天去沈阳的火车票。”

“陈总，怎么不飞？那坐火车要两天多，而且很累。”

“难得坐坐火车，寻寻感觉。”

陈红在 MSN 上给肖扬发了封信，说明下周日将去沈阳，希望能见到他。就在陈红要离开上海时，MSN 上来了一封信。陈红急急打开一看，是肖扬的，“因在外地出差，准备在周日赶回沈阳。”陈红在回信上特地写明了自己的联系电话，希望肖扬回到沈阳后能和自己见个面。

到了沈阳，会议一结束，陈红便让朋友驾车带她去看那个叫青石谷的地方，那个在梦中见到肖扬的地方。

车出了城，一路上不断颠簸。乡村小路扬起的土让坐在车中的人看不到窗外的景色，但偶尔能看到路两边田野里葡萄架上挂满了一串串紫紫的葡萄，引得陈红不断地流口水。如果车能停下来的话，那她可真是要摘下几串解解馋了。

秋日的乡下，酡红半醉的落日悬在林梢间，乡村小路两边的林间一片静寂，黄绿相间，红白相衬。秀逸的白桦树沐浴在飒飒的秋风中，农舍的炊烟冉冉升起，真是一种无需任何雕饰的超然物外的安然。陈红真希望自己就生活在这里，不用再去想上海那种让人透不过气来的日子。

傍晚时分，车终于停在了宽敞的水泥路边。从上车到下车，恐怕就是这里算最平坦的了。山在晚霞的映照下很是朦胧，从山下看山上只知道黑黑的一块是山，灰灰的一块是天空。越往上走，天越黑，半山腰的庙宇透出来的灯光像一串串夜明珠在黑色的天空中闪闪发光。陈红看着周遭的景物，不由地感觉到一阵亲切感，这个山在看来是那样熟悉，就好像她来过青石谷一样。

在上山的路上，陈红感到这个山不一般，两边各种不知名的树交错盘绕，这不正是自己梦中出现的那个山吗。

上到山上，已经是第二天凌晨了。

山上人很多，多得连休息的地方也没有。可不知为什么，山顶的亭子中空无一人，好像今天这个亭子就在等着陈红的到来。

100 女操盘手

蒙蒙亮的天空，东边一座光秃秃的高山挡住了陈红的视野，山间白雾环绕，北边空旷的看不到边。整个山中静静的，没有人喧哗。陈红惊叹不已：就是这个亭子，矮矮的扶栏；就是这个山，光秃秃的；就是这个雾，从山顶四周冉冉升起，在山之间来回飘游。陈红感叹，自己终于圆了一个梦，现实的世界和梦中的虚幻没有一点差异。但陈红想不通，这是为什么。

老天托这个梦给自己究竟是为了什么，是让自己在今后的人生中怎么做，为什么肖扬会在这个梦中出现。

因为肖扬说过今天会回沈阳来看陈红，所以陈红没有在山上多停留，手机也一直开着，她吃不准肖扬什么时候来电约自己见面。

带着一份满足感，从山上下回到沈阳已经是中午 11 点钟了。

陈红在餐厅简单地吃了中饭，回到房间洗了个澡准备睡午觉。

两点钟，手机响了。陈红打开一看，肖扬来信息了，说下午有空可以见面。陈红因为刚洗完澡，头发还没干，所以就约了肖扬一个小时候在酒店咖啡屋见面。

当肖扬来到酒店时，陈红已经在大厅等候了。

肖扬没有变，还是那样，只是剪得很短的平头添了很多白发。但在与陈红见面的过程中，他一直都表现得很沉闷。

陈红要了两杯碧螺春茶，肖扬寒暄了两句就不说话了。为了不冷场，陈红只好找各种由头说了一些话。

肖扬的冷漠让陈红很疑惑，为什么他会这样，不用说是相处了十个月的同事，就是两个关系平平淡淡的朋友见面也会热情一下的。

话不投机半句多，肖扬让陈红什么都不想说了。

终于，肖扬还是说了一些让陈红很失望的话。“我原来有一个情人在上海，很漂亮，是白领，我们已经相处了三年。为了不让对方有压力，我们选择了分手。虽然说分手后不应该再想起，就让那回忆淡去最好，但人怎么能够埋藏一切回忆呢。我没法忘记那三年中我们的情意。虽然

只能在 MSN 上互表衷情，但我也满足了。这之后，为了忘却过去，我选择了在大自然中流浪。”

陈红听后，知道了肖扬为什么总是避着自己，原来他把自己对他的那份情感理解成了恋情。错错错，陈红不是那种见异思迁、为情感不顾一切的女人。

陈红小时候是一个美丽的女孩，她出生在上海，长在南通的教育大院和校园。她喜欢用心去观察周围的一切。她从不在陌生人面前说话，但她却有一颗善良、敏感的心。小时候她就喜欢唱歌、跳舞，但最喜欢的是在母亲的指导下阅读古今中外的名著。

她小时候也很调皮，上树捉知了、下河摸鱼虾是她经常做的事。有一次当着父亲和哥哥的面，竟然从家门口那座叫“龙王”的桥最高点来了个高台跳水，半天没有浮上来，吓得父亲和哥哥脸都变了色。之后，父亲就再也不让陈红下河游泳了。

为了同伴，她差点打伤了邻居家比她小两岁的男孩儿。那个已经是堂堂少将的男孩，后来毫不掩饰地对朋友说：“永远不会忘记一个漂亮女孩子下手竟然那样不留情。”

到了婚嫁年龄，陈红一直想要有一个安稳的家，心中渴望有一个像大哥哥一样的爱人来呵护自己。她希望对方和自己有心灵的默契。她渴望着爱和被爱的幸福。

由于陈红对证券的热爱、对事业的追求，因此她不可能长期在一个地方吊着，而是经常舟车劳顿。外面的流浪让她感到累，以致到现在她不喜欢旅游、走远路，即便再美的风景。

她是一个恋家的女人，家给了她温暖。每当陈红完成一个项目时，回到家中总是有一桌可口的饭菜、一份家人的温暖，让她心中总是充盈着安全感。

她是一个不计较个人得失的女人，她像母亲一样喜欢帮助别人。

也许冥冥之中上天听到她的心声，给了她一个非常幸福的家，一个

102 女操盘手

爱她的男人，一个聪明可爱的女儿，一种舒适安稳的家庭生活。对此，她心怀感激。

除此之外，她内心非常感激命运和自己那班朋友们的关怀和厚爱，并且为自己身边有那么多朋友而感到自豪。她经常告诫自己，你要学会珍惜，学会感动，学会感谢，学会宽容、理解和等待，珍惜拥有的一切，无论是美好的思念还是痛苦的回忆。

她在不断地努力，好好做人，认真做事，快乐地生活。

现在的陈红不再美丽，额头上的纹路已经清晰地展现出来了，但她的眼睛和心灵还是那样得清澈、单纯、简单。

陈红很喜欢北方的男人。他们性格直爽，大男子主义很重，但对老婆不乏细腻的性格不比上海男人差。他们面子观念很重，但只要给足他们面子，他们就怎么都会依着你。

东北男人更是高大、魁梧，给女人一种安全感，他们绝不会让自己爱的女人受委屈，他们会用行动时时让你感动。陈红对朋友们经常开的一句玩笑话是：“和我合作的东北男人‘四肢发达、头脑简单’，他们的身体是用面发起来的。”每当这时，朋友们就会说：“这样的男人和你在一起，你才不会感觉累，如果两个人在一起都要相互计算对方那多累啊。”

不知不觉天暗了下来，晚餐的时间到了。

“肖总，今天我请客。”

“不，你来沈阳应该是我请。只不过今天我已经约了客人了，所以不能陪你吃饭了。”

陈红很失望。

“那好，既然肖总有约，那我看以后还会有机会的。”

陈红付了茶水钱后，目送肖扬走出了酒店的玻璃转门。

终于，陈红明白了，那个梦已经了结，自己在人世间那份真诚的情感似乎也不存在了。

陈红不想再在沈阳停留，她要尽快地离开这个地方。

火车一声鸣笛滑出了沈阳站。陈红从窗口看着慢慢消失的高楼大厦，禁不住泪水流了下来。梦中的人、梦中的山、梦中的一切和那份爱意、那份追索、那份辛苦混杂在一起，唯有泪水才能消弭这心中的委屈。

坐了两天的火车，陈红开解了，梦中情人不正是沈阳吗。沈阳的山、沈阳的人，让陈红牵挂着、思念着，还留着一个永远解不开的谜。上海是我的父母，那沈阳就是我的情人。我所有的爱和怨，都是因为沈阳是我的情人，紫气东来的远古传奇变成了当今真实的故事。

陈红回到了上海，再也不会为了追寻那个梦而花心力了。她把沈阳比作梦中的情人，是因为沈阳有着让她不能忘怀的回忆。

她将公司打理好后，决定再去沈阳体验梦中情人生活的地方。只有理解了那份情，自己才会感到幸福。

陈红又一次来到了沈阳，这一次她慢慢地体味着这儿的一切。

深秋的沈阳，一丝凉风吹来，一缕丹桂的芳香掺和着毛毛细雨，让人感到风也香、雨也甜。沈阳已经不是以前那个贫穷、信息闭塞的东北城市，街头的男人很有气质，帅气、时尚。听惯了上海话偶尔听一听东北话觉得特别顺耳，特别有力度。在酒店里，一声粗犷的男中音“丫头，再来一杯酒”，让陈红这个上海女人感到特别亲切，她觉得好像在家里喝着酒。但如果是上海男人，会轻声细语地叫着“小姐”，把食客和服务生隔了一个阶层。

冬至将秋天里所有美的韵味化成了一首首平和的诗，就像激情过后总会流于平淡。上海的冬天还没有退去深秋的“晓来谁染霜林醉”，但沈阳已经是大雪飘飞的日子了。沈阳的雪很美，飘飘洒洒漫天遍野，白色的雪、黄色的枯叶相互映衬着，别有一番风味。

晚上，陈红独自一人在沈阳的街上随着人流没有目的地走着，脚下的雪被高筒靴压得吱吱直响。沈阳的冷不仅仅让人感到冷，而且风吹在

104 女操盘手

脸上有点像刀割一样。陈红用羊绒围巾严严实实地遮住了大半个脸。当初想到东北冷，陈强特地上海淮海路上的妇女用品商店用一万元买了件貂皮短大衣让陈红带着防寒。今天穿着这件皮衣，轻轻的、软软的，一点也没感觉到冷。

晚上的商业街有一种别样的风情，就像是一个贵妇人。也许这不是一个非常恰当的比喻，毕竟沈阳的风情是很难用语言来表达的。陈红趁着这商业街的灯火，用手机给肖扬发了条信息，“今天我在沈阳，想现在请你喝茶。”

信息发出去了，陈红不敢离开中兴街，怕肖扬找不到她。

时间过得很快，不觉一个小时过去了，肖扬也没有回信。

陈红感觉肖扬不会来应酬自己的茶了，只得扫兴回到了酒店，但手机却没有关掉，怕万一肖扬有应酬结束了，或许会来电的。但许久，手机没有响铃，陈红倚着枕头进入了梦乡。

在沈阳待了一段时间，陈红爱上了沈阳——这个既年轻又古老的城市。沈阳的一切都让她为之着迷，为之赞叹，那高楼耸立的新区、霓虹闪耀的商业街……浪漫的总统俱乐部、别致的欧式楼群……历史悠久的故宫、安静的张氏帅府大青楼、香火鼎盛的皇家寺院——实胜寺……其中沈阳故宫是清太祖努尔哈赤与清太宗皇太极修建的宫殿，清世祖福临在此即位称帝。故宫那金龙蟠柱的大政殿、崇政殿，排如雁行的十王亭，“万字炕”“口袋房”的清宁宫，古朴典雅的文溯阁，以及凤凰楼等高台建筑，在中国宫殿建筑史上绝无仅有；那极富满族情调的“宫高殿低”建筑风格，更是“别无分号”。它的古典是那么让人怀念。甚至沈阳市井、丑陋的一面也让她着迷，拥挤的、嘈杂的菜市场门口永远有垃圾，大庭广众下骂街的男人、女人，那些在居民楼下晒着太阳抽着烟的女人，那些在酒店里喝着大酒划着拳的男人……这些是陈红在上海无法体验到的。

沈阳养育的男人更让陈红着迷。她这样对自己说：这一路走来，青

丝已变为白发，梦中的路还是很遥远，可是她不后悔，因为还要赶路、还要前行。今后无论身在何处，一定会回到婆家——沈阳，要在这里发展，度过她的余生。

沈阳是陈红的情人，它是一种生态，是一种思想状态，而不是实体的、具体的某个风景如画的地方。沈阳在她的心中就是那梦中的画，是人生中一个新的起点。陈红要用自己的精力和能力来帮助沈阳走出老东北的困境，让走出沈阳的优秀学子重新回到沈阳，让沈阳中兴商业街的夜晚像上海南京路一样灯火辉煌。

陈红把沈阳当成第二故乡，每当她想起沈阳时，就想去那里生活一段日子，以慰自己的思念之情。陈红已经慢慢习惯了沈阳的风俗，融入了沈阳的生活，但她更希望沈阳发展得和上海一样。

惊喜而后落寞，落寞而后凄清。爱了恋了，失去了错过了，才换来秋天的风轻云淡、冬天的严寒、春天的明媚、夏天的火热。

第二天起床后，陈红打开了手提，进入 MSN 信箱，肖扬的信息跳了出来。陈红没有打开看，而是又给肖扬写了信，“你的来信我已看到，但不想打开看内容，这样我不会增添新的烦恼。我已经将你的来信放到了草稿箱，等有一天我感到很开心时，会看一下。谢谢你，让我永远忘掉你。”

又是一个美丽、清爽的黄昏，陈红一个人来到了故宫的凤凰楼，静静地坐在楼下的阶梯上，用笔记下了这段故事。她希望多年以后，故事成为往事，成为梦中的秘密。风，还是那么轻；云，还是那么淡。只是陈红变得风韵、成熟、坚毅了。

第 19 章

再见肖扬

自从在天虹公司项目做完，不知不觉已经过了两个春节了。现在的陈红经过两年的“折腾”，是越来越让人敬佩了。有人说她将心交给了佛；有人说她对陈强的爱已经升华，她把所有的出发点都放在“为他着想”，本着理解，本着支持，也本着友谊的光艳，支持着陈强。众说纷纭，但陈红却依然保持着那份简单。年龄不断增长，却没有改变她姣好的体态，脸上依然光滑如初、笑容可掬。她说还能证券再贡献 20 年，但恐怕这 20 年是为陈强而活着吧。

初夏，太阳早早地就从东方升起了。陈红习惯早起，做一下简单的运动后，再用温水冲一下一夜的睡意。她一般都会先于员工来到在淮海路上的办公室。

陈红挂上 MSN，却没想到第一个跳出来的是两年多没有联系过的搭档肖扬。

“早上好，看到你上网了，我忍不住要给你发信息。请原谅我两年来的不敬。我看到你发来的信，但不知道该怎么回复你，因为你让我感到惧。”

“为什么要惧我，我也是一个人，还是一个女人。”

“因为你能力太强了，我作为一个男人，自感不如。”

没等陈红回信息，肖扬又一条信息过来了。“你给我来了很多信，信中都是请我帮助你办事。原先我以为你是利用我，但现在看来我理解错了，是你一直想用这种方法与我沟通，其实这些事你是有能力办的。”

“你真的能理解我了吗？”

“是的，我想见你。”

“可以，我真心地邀请你来上海。”

陈红真高兴，肖扬终于同意来看自己了。

陈红为肖扬来沪作了精心的安排：住在新锦江，晚上可以看到整个淮海路灯火的艳丽；白天她要陪着肖扬逛商店、品茗茶。她要让肖扬这次来沪玩得开心，以弥补自己在北京时所欠下的人情。

陈红将肖扬来沪的事告诉了陈强。陈强也很高兴肖扬能来上海。他知道陈红很在乎这个男人，但却不知道陈红对肖扬是什么样的情感。他只知道陈红在北京的项目做得那么完美，肖扬也是有功劳的。

陈红提前两小时就来到了浦东机场，而且是亲自驾着绿色尼桑小车，只当两年前自己在北京时的情景再现。

她在想肖扬现在是什么样子，是否还是那样沉着、冷静。

她在机场咖吧坐了下来，要了一杯参麦茶。看着机场出口进进出出的人们，一年的北京生活又重现在她的眼前。思绪反复，她感到那一切仿佛是在昨天。

“由北京飞来的3476航班已经降落了……”

听到机场广播员的声音，陈红急急地来到出口处。很快，她就从众多的旅客中看到了肖扬。陈红心中不知是慌还是激动，他没有变，还是

108 女操盘手

那样洒脱，男人味比原先多了些。

这时，肖扬两唇抿着对陈红微笑。

“欢迎你的到来！”

“谢谢你亲自来接我。”

“我们还有什么客气的，再客气就是虚伪了。”

“我来开车吧，因为让女人开车会折煞男人的。”

“那好，反正上海的路你也熟悉。”

一路上，陈红不知为什么反而没有了话。

陈红安排肖扬住下后，便和肖扬谈了点家常，这是女人的嗜好。肖扬还是那样看着陈红不言不语。

当陈红就要离开房间时，肖扬从陈红的后面抱住陈红，并将她反转过，喘出来的气息在陈红的发间洋溢，泪水滴在了陈红的脸庞上。

肖扬一双强壮的男性臂膀适时地环抱着陈红的腰部，陈红敏感地接收到他的心在跳动。她瞪大眼睛，已经没法思维，只有一个念头“这男人，真是该保持适当的距离”。

肖扬的一只臂仿若铁环箍住了陈红的腰，将她揽紧，另一只手掌托住她的后脑勺。两人几乎没有距离地面对面，他的气息霸道地布满她四周所有的空气。

“我说我要你！”他的声音坚定有力。

陈红听到了，但她还是不能相信，小心翼翼地问：“要我？”

“是的！你的所有我都要。”

趁陈红怔然，肖扬吻住她的唇，并控制住她的头，根本容不得她思考，更容不得她脱逃。他的吻灼热而坚定，带着强烈的索求深深探向她柔软的唇。她想反抗，可是却发现自己正逐渐瘫软在他的怀里，任由他的气息与她交缠……

许久许久，他终于放开她的唇，手不舍地爱抚她嫣红的面，低喃声中有着浓浓的欲望：吻你还不够，我现在最想做的是拥有你的一切。

陈红不敢相信自已竟任由他吻她，而且对他的吻竟有所回应。她的

心跳速度已经快超过她所能负荷的，不由得抓紧他胸前的衣服。

不，陈红试图挣脱肖扬的拥抱。

但他的吻又粗暴地侵袭了她的唇。陈红挣扎着，更加点燃了他男性欲望的火把。他的舌侵入她柔软的唇间，执意纠缠着与她缠绵。一股异样的热浪从某一点升起，在她全身每一处奔窜，她抵挡不了那莫名的燥热，而他的吻更在加强这热力。她的怒、她的愤、她的所有思考能力，被这股激扬的浪潮掩盖，不知不觉地，她的双手揽上他的颈项，回应了他的吻。

“我确定我想占有你是认真的。”他轻喃着，浓重狂热的鼻息侵扰着她裸露的颈肩。她的头埋在他的颈窝里轻摆。他温热的唇恋恋不舍地离开她雪白的酥胸，手指替她重新整理好方才被他挑开的衣襟。凝视着她赤红如醉的脸蛋，除了强烈的肉体欲望外，一抹怜惜的情绪竟悄悄占领了他的心，也因此令他不得不紧急煞住接下去的动作。他从来没有在得到一个女人后，还渴望得到她的真心，而这个例外出现在他怀里的女人身上。他不要她在第二天醒来就后悔！

在她回应了他的吻之后，她知道自己的心早已经沦陷了——她想象不到，这个倨傲、刚毅的男人就这么轻易地攻破了她的心防。他的存在强烈得令她无法忽视，她的心、她的眼睛、她的耳朵、她的一切感觉，都在不知不觉地追随着他的声音、他的脚步、他的动静。她一直不敢承认这个事实，而今……

“相不相信你令我渴望？”他问。

话中含藏的某种深思令她不由一怔。她自知全身上下唯一傲人的优点，就是她的脑袋。“渴望？”

“我以为你很有自信。”肖扬的欲望之火早被她含羞带怯吐出的爱语催燃——今晚，他要定了她！他要这个既温柔又坚毅的女人，她的心、她的身，他全要了！

肖扬喃喃地说：“两年了，你知不知道我一直在想你，想那首你喜欢的《牵手》，想你工作时那种文静、那种处事不乱的神态。你的影子时刻

在我面前晃荡着，你浑身洋溢着活力，带给我如沐春风的愉悦。你每一封来信都让我有无论身在何方、发生何事，在这个世界上的某个角落还有人会关注我、倾听我的感动。你虽然只是淡淡地从我身边走过，只偶尔回眸，可我却不由自主地要跟在你身后。你实在是我今生无法抗拒的诱惑。”

“我给你很多信，你为什么在我的 MSN 上一直是脱机？”

“我每天上网都看到你在网上，但我不敢回，怕你拒绝我。你来的信都是要我帮助的，可我没有能力帮你，自愧啊！”

“其实我不是要你帮助我，只是用这种方式来联系你。”

“后来我才知道你的用心。每天，我看不到你上网，就没法工作，直想着 MSN 上的小红人啥时能变成小绿人。”

肖扬又低下头轻轻地吻住了陈红的唇。陈红知道这时反抗没用，只得让肖扬宣泄完心中的激情。

肖扬对陈红的向往里，并不光有爱，还有着膜拜在其中。在肖扬心中，陈红不是一个人，而是化开来，弥漫和洋溢在空气里的一个灵样的东西。这是一个迷离的境界，乱了肖扬的心智。它腾在上海的空中，海市蜃楼一般。肖扬有时觉着，连他自己都化了在这个被世人瞩目的城市，变成烟雨那样的东西，在上海的空中飘洒着。

上海这地方，其实是多有幻觉的，它实在太美。陈红却让幻觉成真。她走在大街上，身上披着那繁华锦绣的光影，几乎就是整个上海的缩影。而有了陈红这样充满小资情调的物质女人，上海才显得丰盈、温润而富有情怀。

肖扬想：这上海女人就是为了引诱他来的。前景有多不妙，引诱就有多强烈。肖扬几乎怀了牺牲的精神。是为了永生，还是为了短暂；是追逐过眼的烟云，还是瞬间的快乐。肖扬的心是中了邪的心。

新锦江房间内，一对久别重逢的知己沉浸在浪漫之中。

陈红宽容着肖扬，让肖扬尽情地亲密着自己。

过了一会儿，肖扬放开了陈红，看着自己心仪的女人，反而不知所

措了。他帮陈红理了理被自己拥抱而凌乱的头发和衣服，深深地吸了口气。

“去吧，不要让陈总等得太久。”

“晚上我和陈总请你吃饭，在你喜欢的上海人家。”

“好，我会去的。”

“我走了，你休息会儿。”

陈红抱了抱肖扬，出了房间门，高跟鞋踩在厚厚的地毯上，听不到一丝响声。此时此情，无声胜有声。

天上的云顺着风飘浮往东去。陈红感到：自己要面对两个男人，一个是多年来的知己，一个是梦中的知己，都是为自己的情而来，是挥之不掉的情。处理不好会伤到两个人，难啊！

车到浦东大道，陈强已经在公司楼前等了。

半小时后，陈强开着那辆别克君威小车，带着陈红，沿着常熟路向淮海路慢慢地驶去。闻名遐迩的常熟路，最美丽的时光不是在中午而是在傍晚。华灯初上，只见西式的洋房、古典的教堂、街头的公园、私人的小院，还有那散落各处的酒吧和咖啡馆，全都刷上了一层迷人的华彩，让你仿佛身处静谧的仙境。

车在柏油路上发出轻轻的啾啾声。马路两边是整齐的梧桐树，树根上的白石灰粉已开始脱落，枝头上宽大的、绿油油的叶子迎风轻摆。马路上行人很少，静幽幽的，没有声息。晚霞把法国梧桐的阴影印在柏油路上，仿佛是一张随意的素描画。别克车横穿过马路，放慢了速度，从梧桐的阴影上开了过去，停在酒店门前。

肖扬已经换好休闲装在酒店大厅等着了。他的心在不停地跳动，他用深呼吸来调整心态。陈红、陈强两个人就要进来了，门口的侍应生拉

112 女操盘手

开了玻璃门，肖扬起身做了个迎接姿势。肖扬看着陈红，她一身淡紫色的丝麻套装衬托出了职业女性的妩媚，裸露的胳膊很是美丽，整个人有那么一层娇艳，有一种娴静、动人而又现代的美。虽然她的衣服和姿势没有什么特别的，但却令肖扬有些心醉神迷。

“你已经来了。”陈红将手伸向肖扬。

这时，一旁的陈强也过来和肖扬打了招呼。

三个人一同到了餐厅。

坐定后，陈红很随意地点了黑椒牛柳、水果沙拉、罗宋汤、清水莲子、醋熏香酥鱼、法式面包、一瓶白葡萄酒。

肖扬看着陈红熟练地用着西餐刀叉，说：“你会用餐具，而且用得这么好！”

“在大公司中，学习使用西餐刀叉是必修课，这是公司文化的一个方面。”陈红很自然地说道。

肖扬用刀叉吃着煎蛋，那蛋黄不断地从叉缝中流了出来。他不知道该怎么吃这道看似很平常的菜肴。

“外国人对其他的都很节约，但对一个鸡蛋却这么浪费。这只能吃到蛋白，流掉了黄。”

这时，陈红轻轻地对肖扬说：“应该用刀从中间分开，先吃蛋白，然后用面包将盘子擦干净。”

短短的一句话让肖扬感激陈红。

陈强为肖扬斟满了香味浓郁的五粮液，并举起了酒杯，对肖扬说：“谢谢你在北京时照顾陈红，肖扬。”

“看你说的，这不是人之常情，相互照应。”

三个人又闲聊了一通时事。

不知怎么的，肖扬的酒并没有多喝，可脸却红了。可能是旅途劳累，他感到有点支持不住，陈强让陈红送肖扬回到了房间。

回到房间后，陈红拉开了窗帘，夜幕下，所有的高楼大厦都亮起了

灯，整个上海沉浸在灯的海洋之中。远远看见南京路上的灯光反射在天空，织成一片闪烁的彩光，最突出的是中百公司和国际饭店的霓虹灯，在一切灯光之上闪烁。

肖扬从后面慢慢地拥住陈红，指着一处灯光说：“我愿那盏灯是阿拉丁神灯，这样我可以实现任何愿望。”

他深情地吻着陈红那散发着芳香的黑发，将她抱得更紧。他怕她从这个窗口飞出去，永远地离开他。

“我喜欢那盏灯，因为它像在天空中闪烁的北斗星，能给走夜路的人指明方向。可说来也怪，从这儿看上海的夜景，满天的灯犹如天空中的星星，这些灯相互掺杂着，相差无几，但为什么我看那灯感觉就不一样。它是那样高傲、那么亮，那灯就是你，在我心中永远抹不掉。”

第 20 章

情感迷梦

六月的上海正是时霉天（黄梅天气），闷热，潮湿。

“……曾经在雨中对我说，今生今世相守；曾经在风中对我说，永远不离开我；多少缠绵编织成的梦，多少爱恨刻画镜头，为何一切到了终究还是空……”

这首伤感的情歌听得肖扬特别郁闷。

离登机只有一个小时了，他在焦急地寻思着：和她的关系就此告一段落。自己已经是奔五的人了，女儿又在上海读大学，一直和她保持这种关系实在不行。可是……可是……难道真的是这样，她在几年中向我倾注了那种程度的感情。难道这段恋情就这么过去？

“由上海飞往大连航班的肖扬先生，在安检处有人找您。”广播里传出。

肖扬不知是谁，急匆匆地来到安检处。安检员递给他一封信说：“有位女士请转交于您的。”肖扬看到信封上娟秀的字体，便知是陈红的信，

他迫不及待地打开。

肖扬你好，

当你看到这封信时，想你已登机了。几天来工作一切无恙，请释锦念。在我们合作的几年中，值你百忙之际，诸多相烦，特表歉意。本欲当面辞谢，又感添忧伤愁，以致最后一面，亦未启齿，请予谅解。

自与你北京别后，每凭窗外，即感到你在面前。行在上海街头，沿途感伤之念不绝。怎念心烦意乱，难尽所怀，情感之至，备受累极。

今日不能来给你送别，只是想尽一个为人之妇、为人之母责任。今日就此搁笔，望你珍重！

陈红即日

肖扬看着信，眼眶中已经盈满了泪水，他和陈红的这种感情以及这个无言的结局是注定了的。知道陈红是不会来了，直到登上机舱，他没有回头。

肖扬也是个商场与情感交替使用而为自己获得利益的角儿。这一点陈红在开始合作时就已经对肖扬进行了一番了解。所以尽管陈红对肖扬怀着美好的情结，但不能逾越自己的道德底线。这也就是美酒虽好，但容易醉人。人醉了，会什么都处于模糊状态之中，保不准自己会毁在某个瞬间。

第 21 章

男人的商场与情场

肖扬早年就读于东北大学工商管理学院管理科学与工程系，毕业后到了一家电器厂工作。结婚有了小孩后，每天就是吃饭、接送孩子、睡觉，忙碌而无为实在没有意思。他不甘寂寞，一直在寻找可以让自己贡献毕生的事业。确实是这样，人到 40 都会有自己的烦恼，不少人在这个年龄段会出去寻花问柳，为的是填补一下精神空虚。肖扬对这种需要不是很强烈，但确实想调节一下，换换工作环境。

他到处寻找熟人。终于有一天，在老同学的帮助下，如愿以偿地进入了当地一家上市公司——天虹网络。同年，他被派往上海工作。这成了肖扬在事业上走出的最重要一步。

肖扬原来在大连公司算是佼佼者。到了上海公司后，他同样得到了别人的敬重。他视尊严高于一切，他要凭借自己的才华出人头地。他要在上海努力一番，让公司的男员工“俯首称臣”，让公司的女员工爱慕不已。

肖扬到上海公司成了天虹股份公司的副总后，是惬意的。因为这里是中国经济最繁荣的城市，并且公司位于繁华的淮海路上；因为进入上海就等于进入了上流社会。

在这里，肖扬要将多年学习的理论付诸实践。公司是国内知名的面向行业核心应用软件系统开发和整体解决方案的厂商之一。短短几年，天虹的名字在业内就响当当的了。肖扬当时作为天虹公司的业务副总，主要负责将银行信息处理系统软件通过上海银联科技公司销售给上海各银行。这给他了解上海银行业软件业务，提供了见习的舞台。此项工作并不十分复杂，但他却干得十分认真。

而且因工作之便，对方业务主管阿英后来与他在情感方面结下了深交。这为他日后升职，实现自己的理想打下了“坚实基础”。

肖扬的工作很忙碌，只有傍晚是他自己的时间。每天去各公司联系业务后，肖扬便开始整理资料，将一天的工作情况通过 MSN 传送到公司总部业务部。

在上海要做到工作、学习两不误，是不大容易的。心中有大志，何求办不到！肖扬当时靠他的天赋和勤奋，每天都与时间赛跑，工作不误，学习良好。有时，他还能抽出点时间，去上海财经大学看望在那里学习的宝贝女儿。

他很自傲，也很自信。可他毕竟在东北土生土长，而上海是经济繁荣的集锦地，语言不通，道路不熟，各式各样的男男女女肖扬没法应付。他知道面对这样的问题，需要有一个机会让自己快速在上海站住脚，以不变应万变。但机会什么时候来、自己能不能把握得住，肖扬心中没底。

每天自己都要在这大都市上海独立地生活和工作，在这举目无亲的地方，有谁能帮助自己打开局面。

肖扬对自己的相貌和灵活的脑袋瓜子心中是有数的，他常常和同事们开玩笑说：“三分机会，七分相貌，在上海打下天地我还是有信心的。”

肖扬在上海的第一单生意是很顺利的，这个顺利要感谢他的对手

118 女操盘手

阿英。

肖扬去上海后，第一单业务，就是要把公司产品推销给沪银集团。在沪银集团宽敞而明亮的会议室里，肖扬早到了十分钟。但他不是到的第一个人，在会议桌前已经坐了一个女人。

看着走进来的男人，那个女人面带微笑地询问，“是肖总吧？我叫林英，是公司业务部总经理。”

肖扬看到这个场面，知道和自己谈判的就是这个女人。

对女人，肖扬是不屑一顾的，和女人谈判，简单，好话说几句就行了。

对方首先发话了。

“我很喜欢你们的产品。但从你们发来的价格表看，明显你们要价不符合行情。付款方式要按我们的规矩，通常是付你们所报价格的一半。

“你们公司应该免费奉送服务合同。如果你们做不到这一点，那你就别提谈生意连说话的机会也没有了。”

肖扬听了对手的开场白，知道对手是一个有谈判经验的内行。他没有说话，而是静静地听着对方的每一个字。

阿英继续说：“告诉你，如果你能把要价降10%，这单生意就是你的了。你一进我公司的业务部，你就会知道，整个公司都盯着这单生意呢，这次数量非常大。”

肖扬在商场中也是佼佼者，按理说第一轮谈判对家是不可能把价格底子托给卖家的，今天对家看似一个实力派的谈判对手，怎么连这一点规矩都不懂呢？

肖扬满腹狐疑，不敢轻易地接话。

末了，他小心翼翼地说：“降价的幅度太大了，我来之前公司已经把商谈时的价格底线安排好了，如果要降10%，那我可做不了主。”

“既然如此，付款安排我就不和你谈了。你和你公司商量一下，看看我们怎么合作。”

几个回合的谈判，让肖扬另眼相看这个上海女人。肖扬认为她完全

能改变自己在谈判桌上的命运。

谈判休息期间，肖扬有意无意地向阿英询问，上海的繁华夜景在哪里，上海的本帮菜哪里最正宗。

阿英看着这个充满阳刚气息的男对手，她开始重新看这个东北人。

于是，客户加情人成了这一对商界中恋情的代表词。

在恋情一开始，肖扬认为是自己主动，但后来有多少次又认为是阿英虚情假意地欺骗自己。

自己有妻室儿女，和阿英只应该是业务关系，可是不知怎么地在一起商谈工作时，自己心中总是怦怦跳个不停，目光相视时，就会产生异样的感觉，心灵深处隐藏着的那种狂妄的情感只要有机会就会疯狂。他不承认是自己的过错。在心底，他认为是阿英勾引了他。因为自己曾经在很多地方任职，被很多痴情女子看上都没有动情。只是女人的心理不容易判断，她那温情脉脉和欢快的感情也许是女性特有的自然流露，而不太漂亮的眼睛、亲切的态度让肖扬感到有种善解人意的感觉。这一切是不经意的，就像家乡大海翻起的浪花给看海人一种激情和安慰。她那风情万种的姿态，手机中传来的充满诱惑的短信，让他控制不住。她若隐若现地向肖扬倾诉了她和她先生之间的矛盾。她还把她先生和肖扬进行了对比，她说她先生是上海小男人，对金钱的使用率要求很高，热水不能烧开用，在感情方面显得很淡薄，没有吸引她的地方。在这样的情况下，就是天帝也会动凡心的。

当然，肖扬一度犹豫，不知阿英能否看得上他。因为在经济方面，如果在大连，肖扬算得上中产阶级，而在上海，自己却很低微。办公室的同事如果知道他在想这个念头，估计都会说他配不上阿英。而且如果阿英不同意做自己的情人，那以后共事怎么处理这感情上的纠葛。肖扬不能想象，也不敢想象。

渐渐地和阿英的业务往来增多了。如果能每天一次见着她多好，如果能和她相恋，如果能和她出去度周末，如果能和她在上海马路上像那

120 女操盘手

些情侣依偎，如果，如果……肖扬脑海中始终不能挥去对阿英的想念。肖扬不甘心，为了能与阿英亲近，他每天等候在她的办公楼前装作同时下班的样子；在业务酒会上，他经常向其他人敬酒时不忘记和阿英碰一下酒杯。这样，差不多一周能看到阿英三四次。他在这样一种销魂的状态中度过了两个月，每天都在等待阿英的回眸一笑，哪怕是一个爱慕的信号，但没有。

在肖扬想得不能自己时，阿英从肖扬的举动中看出来了。但她没有很快地投入肖扬怀抱中。因为她认为肖扬不是一个适合做自己靠山的人，而只是一个可以让自己抒发情感，可以再次享受婚前那种恋爱的男人。当然，阿英很高兴他还是一个有物质和精神价值的男人。她知道，现在上海滩上的美女流行着“追国外、拉东北”的说法，那意思是追着外国人拿护照、拉着东北人搞激情。所以，她在见肖扬第一面时就重点关注了这个东北人。

那是肖扬第三次来到阿英办公室。阿英立起身来迎接他，毫不掩饰因看到肖扬而感到快乐的心情。她伸出洁白、纤细的手，指着身边的沙发让座。肖扬很喜欢她在这个环境中的安详和自然。

“我早就听说你了，是你公司业务部来电介绍，现实中的你比想象中的你更让人感觉亲切。”

她从容地和肖扬说着客套话。还没等肖扬介绍自己，阿英已经转变了话题，“关于贵公司的银行信息处理系统软件我们已经看过资料了，后台服务问题我公司认为应该好好研究一下。”

肖扬没有听清她的话，只是感觉她的形象不错，两人像相识很久的朋友，在交谈中没有什么障碍，互相感到愉快、自然。

谈完后，肖扬轻松地准备走出阿英的办公室，突然他回身看着阿英问：“怎么联系？”

“电话和短信都行。”阿英回答的声音好像高了好几度，就怕肖扬没听到。

眼看着肖扬不断地向自己投来秋波，但阿英没有直接接受，而是采用了一种若即若离的姿态。阿英想得最清的是肖扬能给她带来物质上的利益：她和朱国强无论如何也购不起一件价值两万元的貂皮外套，平时阿英做美容只能在家用黄瓜敷面。有了肖扬，那一周两次的高档美容院是必去不可了。想到这里，阿英认为应该出场了，不然肖扬会以为自己不会理他而去寻找别的女人。她认为这不是缘分而是机遇。

阿英终于在办公室里给肖扬发了一条短信，提醒他在谈判时要注意策略，并将谈判内容简单地肖扬透露了点儿。

肖扬回信息，“谢谢你，能请你共进晚餐不？”

“可以。”

“到哪里？”

“随意了。”

肖扬激动万分，颤抖的手指无法再去按手机。他告诫自己，冷静！他要好好思考一下在什么地方和这个尤物见面，地点不能差，否则会让他认为自己吝啬、贫穷。她在她的眼中应该是一个大腕。

突然，肖扬想起了在大连时常听那些在上海混的朋友提起上海西餐馆唯数“红房子”，而且那也是谈情说爱的好去处。肖扬决定约阿英到红房子，一方面是让阿英有个好的印象，另一方面要让阿英知道我肖扬不是个穷人。当下肖扬给阿英回信息，“明晚六点在红房子西餐馆见。”

整一天，肖扬在办公室里心情格外好，看着同事及办公室的装饰都很顺眼。

终于到了约定的时间，两个人见面了。

明显地，肖扬感觉到阿英心情不太好，问了才知道阿英对目前工作的环境很不满意。

面对这样的阿英，肖扬没有多说话，他知道在这种状态下说一些恩爱爱的情话是不合适的，他得换一个思路去安慰阿英。肖扬将前些日子公司总部给来上海工作的人员作培训，请的清华大学一位教授讲的

122 女操盘手

“跨国大公司的文化修养”进行了现炒。

他对阿英说：“有一位管理大师彼得·德鲁克曾说过，‘思考清楚你是谁及什么是你能做得最好的，这是件要求很高、也非常困难的事。’

“你的困惑在某种程度上就是你思考的失败。

“在管理实践中，人们喜欢和自己个性类似的人共事。直觉型的人喜欢创造力强的人，思考型的人偏爱理性的人。尤其在初创企业中，大老板的心理活动过程所产生的行为偏好，决定他所构建的中高级管理团队的风格，而他的下属的行为特点又决定了他们在选择员工时的好恶。你是一个STJ型人，在FP型人统率的企业王国中工作，结果自然是话不投机半句多的状态。”

肖扬的话刚说完，阿英即刻感觉到这个东北男人不一般，思路敏捷，知识面广，是一个物质和精神合二为一的理想人物，而且这一席话说得要比自己老公的安慰要好上一百倍。阿英激动不已，终于在肖扬的面前彻底没有了上海人的自傲。

一瓶陈年的法国葡萄酒在柔和的灯光下不知不觉已经喝完了。肖扬让侍应生再拿一瓶却被阿英阻止了，阿英说开车时不能喝酒。这句话提醒了肖扬，真是笨，不是想好要带她兜风的吗。肖扬赶紧接话说：“对，不喝了，过一会儿我开车，你带我去看看上海外滩夜景，来了几个月了还没出去转过。”

说着，肖扬极有风度地从钱包中抽出10张百元钞票给侍应生买单。这一晚，他们两人吃掉了950元人民币。不多，这一餐就是万儿八千也值，肖扬心里想着。

小车在高架桥上慢慢行驶着，肖扬在这时最重要的就是尽快熟悉上海的交通要道。在阿英的指点下，小车沿着延安东路、延安中路到延安西路，一路弯曲。

在延安东路上，两边的建筑如大山般压着车道。从外滩的中山东一、二路口转弯开始，第一个十字路口是四川南路口，外滩最早的银行和洋

行建筑物纷纷进入视野；然后是河南中、南路口杜月笙造的中汇大厦和华商纱布交易所。阿英一一地向肖扬进行了介绍。不知什么时候，她靠在了肖扬宽阔的肩膀上。

车拐过弯后笔直向前驶去，淮海中路卢湾区壮丽的建筑群，在晚间确是一种很美的视觉享受。向北瞥见的是人民广场周围的建筑群，其中最高最显眼的是明天广场的笔尖直冲云霄，还有那上海大剧院的水晶屋预定会让人过目难忘。

渐渐地，高楼少了，新锦江的圆柱体和花园饭店的板式楼在各色灯光照耀下格外迷人。这一圈子下来已经接近半夜了，肖扬没有邀请阿英去他的公寓，他认为这么快就邀请她显得不得体。

隔了几天，肖扬终于等来了阿英的电话。阿英在电话中约肖扬去咖啡馆。肖扬对这早已等待的机会已经是心中有数了。他在电话中有意无意地说：“地点选得好一些，在上海跟你走，不用怕花钱。”其实肖扬知道不管是谁请，都是男人买单，哪有让女人出钱之事。

肖扬虽然已四十有五，据他自己说已经有20年工龄，单说在上海公司工作也快三年了，但在和阿英公司进行业务合作，将银行信息处理软件系统在上海打开一个口上，一直没有找到适当的机会。阿英今天选择了闹市中这个幽静的咖啡馆来和他聊天，正中肖扬的下怀。肖扬嘴上虽然没说，心里可是高兴，眉毛微微扬起。他晓得今天阿英约他到这里来，一定有啥重要的事体，便试探地说：“领导要我们做啥，没有二话讲，一定照办！”

“你当然是没问题，别的就不见得……”阿英说到这里，低低叹息了一声。

“别的？别的也没问题，我在公司里有权，有事体他们倒也听我的话的……”在优美的音乐声中，肖扬喝了一口咖啡，把声音放低了说，“你们公司能否接收这批软件？”

“估计有点困难，因为价格有点高，将来利润很低。”

124 女操盘手

“那定在什么价位你们可以接收?”

肖扬了解阿英约他谈话的目的。他心里非常高兴，可是努力保持镇静，不流露出来一点点喜悦。

今天阿英内心准备，既要肖扬重视她，又要将他的产品压低价格，要一举两得。她没有马上回答，对着桌上那点烛光凝神地想了一阵，半晌，说：“要我帮助你吗?”

“你能帮助最好不过了，以后公司会重谢你的。”

阿英摇摇头，有意追了一步，“怕不容易。”

“你做不了主吗?”

“唔。”

肖扬在公司董事长面前几乎是打了包票，到上海后单凭自己不愁产品没有销路。没想到阿英不能帮助他，他焦急，声音也高了起来，“你不是公司主管业务的吗?”

“是的。”

“那为啥帮不上呢?”

阿英轻轻笑了一声，“上海呐，国际大都市!”

肖扬不解地问：“为啥呢?”

“公司内部的事，我不是太清楚，再说公司又不是我开的……”阿英不断摇头。

“要知道，你还不容易吗?”

“要知道，你有办法?”阿英有意逗他。

其实肖扬对阿英公司内部的情况进行了了解和分析，他说：“你应该去向你的先生请求，我公司会拿出一部分作为奖金。”

阿英听到最后一句话大吃了一惊，不禁追问一句，“奖金?”

“唔，奖金，有了这个，就好做事了。”

阿英摇摇头，“这个，我晓得。可是，让公司知道了，我就没法做人了。”

“我会为你保守秘密的。”

“那好，将价格向下调整1个点就行了。”

肖扬听见有苗头了，立刻笑嘻嘻地接上去说：“那就好了。我说你有办法，果然不错，真有办法。”

这一单的生意就在品尝这杯不知是甜还是苦的咖啡中做完了。

在这一单生意之后，肖扬经常地和阿英出入商场、酒吧，俨然是二三十岁时初恋的感觉。肖扬从没为阿英购买各种高档商品所用的钱而计算。他学上层社会的派头用起了信用。他好长时间没有给家中寄钱了。还好妻子工资可以养活女儿，所以并不要求他经常给她钱，况且她不知道他在上海公司到底拿多少钱。

肖扬的妻子只希望肖扬能在节假日回到家中共享天伦之乐。这个希望肖扬三年里一直没有让妻子失望，在节假日，他就会回到大连家中，与家人团圆。

时间周而复始，肖扬和阿英的恋情也不断地在发展着。小南国的中餐、红房子的西餐，淮海路和南京路上的每个商店都让他们跑了个遍。肖扬从里到外都换上了名牌服装。

与此同时，肖扬在阿英的帮助下，完成了公司交给他的重任。

对于肖扬来说，这是两全其美事，情人、业绩他都占上了。在这样的生活环境中，肖扬忘记了大连，在脑海中挥去了对他说“一、二、三”的结发妻子的影子。就连一个月的探亲假，也让肖扬砍了。他没时间在电话中给妻子问候，只是匆匆地说“工作很忙”。

肖扬的妻子是一家公司的经理。她对肖扬的工作很支持，很理解他。老公刚上任，很多东西需要学习，再说他在上海人生地不熟的，在休息时间认识一下上海是可以理解的。

有了老婆的理解，这样好的机会当然不能错过。他感谢上天赐给他这么好的工作，感谢公司老板慧眼识金星让他到上海来。他对天仰呼，生活是这样美好！有情人日子真幸福！

肖扬感叹这大千世界的美好不是自然存在的，而是那些善于挣得地

126 女操盘手

位、毫不吝啬金钱、有着独立性格的男人与这些吴语软侬、风情万种的女人相结合后，才有了爱情的悲喜。肖扬当然不会轻易地丢弃这份来之不易的恋情。他为自己的成功自傲起来，他不再把阿英看成一个业务合作者，他认为阿英已经是他的情人，他要求阿英每个周末都要陪他去各个地方旅游，要求阿英在他需要的时候在他身边。

天公不作美，公司总部一个电话搅乱了肖扬的好梦，公司要他尽快回大连。接到电话后，他发了条短信给阿英，内容是“明天得回大连，公司有重要的事情要谈”。

阿英不知所措，试探着问：“怎么突然就要回去了？”

肖扬没有回答。

阿英很快来到肖扬的公寓，帮肖扬整理了行装，送他去浦东机场。一路上，双方都没有说话。阿英在汽车的反光镜中看到肖扬那种从未见到过的阴沉的高傲的表情，这个表情和昨晚两人在一起时的激情和他亲切的目光不能相比，阿英感到未曾有的害怕。她为自己的不贞感到不幸，她恨自己由于虚荣心的作祟，让一个名牌大学的佼佼者、上海有名的 500 强企业的白领陷入了情感的旋涡。现在的问题已经不再是要不要离开这个充满吸引力的情人，而可能是会永远地失去他，或者是肖扬突然想起对不起大连家中的妻子想着法子疏远她。在没有得到答案前，阿英不知所措。

阿英送肖扬进入机场安检一刻，肖扬突然转过身来，两臂环抱着阿英，当着安检员的面给了阿英一个热烈的吻。这个举动让阿英忘记了刚才的猜测，由猜测产生的难以压制的痛苦化为一阵清风，随着他的动作慢慢地消逝。

送走了肖扬，阿英一直在等待着他的信息，但短信始终没有，电话也没有来过。她感到不安，想到他在这个时候大概在和妻子在一起，又想到他可能还会有其他的女人。阿英力图克制自己，不能让自己的想象

损害自己情人的形象。七天她就像过了七年，她不知道肖扬在大连到底在干什么，MSN上也看不到他。

窗外下着淅淅沥沥的小雨，檐头的雨水滴滴答答地响个不停。在斜风细雨里，杨树的枝叶微微飘荡。天空灰蒙蒙的，远方的事物模模糊糊、若隐若现。

阿英发疯一般地望着窗外，不断地长吁短叹，越来越觉得日子悠长了。她的胸口就像这天气一样，感到沉闷、闭塞。她掉过头来，屋子里的陈设一如往昔，但像缺少啥物事，给她一种空漠、冷寂的感觉。她想起几年中和肖扬在一起的日子。第一次遇到肖扬的辰光，给她带来了美丽的幻想。肖扬能说会道，投合她的心意：人长得不错，出手又阔绰，谁也猜不透他有多少财产。从他的口气和花钱像流水来看，仿佛是个极有钱的。她认为和这样一个富有的人结婚生活在一起，大概能享受不尽幸福。

在办公室里，她心不在焉地处理了几件事，差点使公司的经济受到损害，结果被老总狠批了一顿。在家中，女儿的哭声让阿英感到很烦，她没心情料理家务。她想赶到大连去看一下肖扬，但又怕惹是生非。

阿英的不安，让朱国强证实了他一直不敢相信的公司小道新闻。他下班后对阿英说：“今天我没事可做，和你出去转转，好长时间没有和你出去了。”

朱国强是个地道的上海人，加上上海男人心细，对时尚的东西接受较快。朱国强带阿英来到真锅喝咖啡。

在真锅能喝到上海最精致的咖啡，这绝非虚言。走进店内，侍者奉上一杯冰水，让你先纯净舌头，把味觉归零，然后再用英国原装进口骨瓷杯，为你冲泡一杯真锅独创的密制炭火咖啡，任你细细品味其中的甘苦。日式咖啡的细腻与精致，在这里体现得淋漓尽致。

阿英看到朱国强带她来到这里，不禁有些不安，她担心他已经知道了什么。突然间，一直被社会众人谴责的婚外情、不贞洁的想法陷入了她的脑海，她感到自己是一个让人鄙视的女人，前几年和肖扬在一起的

幸福一下子让她感到难以忍受。她想在这个时候向朱国强坦承自己的错，但又怕他受到伤害。

回到家中，朱国强并没有向阿英提出离婚问题，而是用上海男人的温存和柔力来唤醒阿英的良知和对自己的爱。早晨，在准备出门时，阿英看见包中有一个粉红色的信封。这个信封很眼熟，在记忆中，正是相同的信封朱国强将丘比特之箭射中了阿英。今天同样的信封出现在阿英眼中，她迫不及待地拿出信箋。

阿英，

你是我心中的偶像，从高中到大学就一直看着你快乐和痛苦。为了我们的爱情，我放弃了去日本读研的机会，陪同你进入同一个公司。我说过要守着你，让你幸福。记得头几回出差，你每天来电话向我问好，我很是激动。记得有一次你在谈判时失误了，你在电话中痛哭，但又嚷着你能挺过去……工作中我关心你是否能克服困难，生活中我了解你为这个家的未来在苦苦拼搏。外面的世界很精彩，但要克制住，否则一不小心就会迷路。但不管你迷了多少路，我会找你，将你带回家中。家中有爱你的老公，也有我们爱情的结晶小妞妞。不要让我们父女俩失望，我们不会放弃你，愿陪你走到老。虽然我们在经济上不能和那些富人相比，但我会让你和女儿过上幸福的生活。女儿已经要上幼儿园了，让她有个美满的家。记住了，不要让我们伤心。

你曾爱过的人

阿英看完信后，先生的纯情让她想起了昔日三口之家的欢声笑语。眼泪滴在信箋上，化成一个大大的圆圈，阿英意识到为人妇、为人母的责任！

朱国强对阿英所做的一切没有白费。阿英终于在极度困扰之中向朱

国强进行了表白：她的心中还是爱这个家。她愿意将自己的心留在这个家中，做一个好母亲、好妻子。

一个月后，肖扬再度回到上海，他们相约在宝莱纳。这是由白崇禧旧居改造成的餐厅，坐落于环境幽雅的汾阳路上，是上海最出名的酒吧式德国餐厅。肖扬要了68元一杯的现酿德国黑啤，在卡座上默默地品尝着它的醇厚香浓。黑啤的口感恰似黑色的天鹅绒，绝非一般的瓶装啤酒可以比拟。木制家具和彩色玻璃可以看得出是巴伐利亚古教堂的风格，让人有置身德国啤酒屋的感觉。他们面对面坐着，时隐时现的烛光，烛泪不断地往下掉。他们又点了柠檬果茶、一小盘水果和一些糕点之类的小食品。喝着酒品着茶，钢琴小姐弹出的肖邦《离别曲》在整个大厅里回荡。

阿英胆怯地对肖扬说：“是不是出了什么事？”

肖扬说：“没什么，有点不舒服，可能是太累了。”

肖扬一直想将调离上海的事情向阿英坦白，但他不知用什么语言去表达。

在许久的沉默后，肖扬终于对阿英讲了关于调离上海去天津工作的事。阿英没有说话，她知道早晚会有这样的结果。三年了，每天都提心吊胆的事终于来临了。她没有挽留肖扬的意思，她感到这三年来她在情感上活得好开心，但也很累。

今天就要分手了，这是双方自愿的，今后南北两方各自牵着一根相思线。他们决定今后不再见面，各自的思念和痛苦都在MSN那个空间上倾诉。

肖扬还告诉她，调天津工作是个意外。因为他的上司在慰问驻外工作员工的家属时，他的妻子随意地对上级说：“你公司生意兴隆啊，连肖扬的假期也砍了。”领导惊异地说：“没有呀，一个月的探亲假是规定了。肖扬没有回家？”

这样敏感的问题怎么就在这个时候出了差错。阿英认为这是天意，

130 女操盘手

天下之事，分久必合，合久必分，世界上没有不散的宴席，这段恋情应该结束了。

肖扬在很长的时间内都没法忘记这段情，人也变得沉默，很少与别人交流，特别是与成熟的女人。直到陈红的出现，让他又燃起了男人的情感。

第 22 章

成立风险担保公司

早晨，太阳已经挂在头顶上了，从窗帘缝透射进来的阳光洒落在床前的梳妆台上。陈红懒懒地躺在床上，习惯性地打开电视看今天的早新闻，财经频道的女主播今天真是漂亮。

“从海阳市传来报道，海阳市某证券营业部的一个老股民今天在营业部服毒自杀，因为他在两年前购进的股票从 8 元跌到了 2 元。他一生的养老金全部压在了这只股票上，今年老伴落下了癌症，已经用光了所有的积蓄，而当初投入股市的 5 万元现在只有几千元了……”

陈红关掉了电视，心想：当初自己为了两个公司的盈利，为了自己的辉煌业绩，不惜将筹码击鼓传花转到可怜的股民手上。而就是股市中股民的血汗钱，才给自己带来成功。股票不可能个个都赚钱，有赚的就有亏的。

陈红回到了南通，回到了她出生的地方，开始创办风险担保公司。

司马宏没有失信，在陈红成立的风险担保公司投了股。

今天是周一，按惯例应是每周例会。

在会议上，就公司发展进行了商讨。

陈红坐在首席位上看着各部门的经理，“请财务部部长将公司近来的资金情况汇报一下。”

“公司账面上的资金有 1.2 亿元，在四家银行作了 7 天通知存款。”

“请业务部汇报一下下一步的经营计划。”

“公司主营是担保业务，现已经和南通六家银行签订了担保合作协议书，公司保证金已经按各银行要求打入了银行账户。现在就等星辰电脑公司所研制的担保业务软件输入后开始进行担保业务。担保业务人员已经去深圳中科担保公司进行培训了。”

“证券部李部长，请汇报一下最近的工作计划。”

“这一周我们对股市进行了跟踪。Topview 数据显示，周一机构买入 40.71 亿元，卖出 40.43 亿元，净流入 2847 万元，买卖实力较为均衡。分开来看，基金当日买入 35.41 亿元，卖出 35.96 亿元，净流出 5485 万元；T 字账户，买卖差额更只有 142 万元；所有券商营业部汇总，买卖差额也只有 5339 万元，其中海通证券南京营业部、银河证券北京营业部买入较多。

“从单个席位看，基金 9699 买入最多，周一整体净流入 2.65 亿元，主要买入中国平安（601318）7327 万元、中国中铁（601390）6929 万元、国电电力（600795）5378 万元等。当然该席位当日也有不少卖出，卖出中国神华（601088）2535 万元、中金黄金（600489）2122 万元、山东黄金（600547）1422 万元等。另外，基金 9757，国信证券、中信建投等买入额都在 1 亿元以上。

“而卖出最多的席位是基金 9709，净卖出 5.13 亿元，主要卖出三一重工（600031）1.03 亿元、中国神华（601088）8726 万元、中国中铁（601390）5850 万元、中煤能源（601898）3851 万元等。继上周趁反弹大举抛售股票，本周一，中信总部营业部，包含自营盘，继续抛出 3.27

亿元，排在卖出营业部首位。

“从板块来看，机械、仪电仪表、次新股、高价、旅游酒店、电力设备等板块，机构资金流入都超过了0.2%。从卖出的板块来看，周一唯一上涨的医药板块，遭到了机构的大举减持，减持比例达0.5%。从个股来看，中恒集团（600252）机构减持1%，另外同仁堂（600085）、天药股份（600488）、太极集团（600129）、天坛生物（600161）等减持比例也较大。

“所以我们认为，股市这一时期不会下跌，而且有可能会有一波不小的行情。

“根据我们的调研，对公司进行股票买卖业务已经制订了工作计划，现在就等董事长定下来后按资金的量来确定下一步的操作方案。”

“好。担保部先对各企业进行一下调研，有哪些企业我们可以扶持的请担保部列一个表格，做好细致的工作。担保公司不做担保业务在场面上说不过去。再说这次成立担保公司，政府给了我们很大的支持，政府也在看着我们。可我们也不能做亏本生意，要防止有些企业借鸡生蛋白拿银行的钱把风险转嫁给我们。

“李部长，公司自营股票项目你拟订一个计划书给我。

“好，今天的会就开到这里，各部门抓紧工作。”

下午，证券部李部长来到了陈红办公室。

“陈董，计划书已经完成了，请过目。”

陈红接过来，仔细地翻看计划书。

“李部长，你的计划书专业性很强，一看就知道是内行做出来的。”

“夸奖了，还不是您一手教导出来的。”

“你很会说话。”

“不是，我这一手是您给我的，有了这个吃饭不愁了。”

“好好干，养老金也就不会愁了。”

“哈。陈董，从公司账面上看，连同银行保证金加在一起不过两个

134 女操盘手

亿，做一个股票没有三个亿是很难有利润的。”

“是的，现在已经 4000 点了，再有四五百点就是高位了，要想建仓很难，也不知道国家在这个点位会有什么打算。”

“董事长的意思是？”

“先通过老朋友了解一下股市行情能走多高，然后再在回调时加紧建仓。你先圈定六个股，要蓝筹新股，再按资金量多少来安排。”

“好。”

第 23 章

与黄生畅谈股市

陈红现在最想见的是老师——黄生。

陈红约了恩师在浦劲见面。浦劲娱乐中心是由东京先锋派设计公司 SuperPotato 设计，两层楼高的舞池周围，环绕着内部透光的玻璃座，来自洛杉矶的六人组合乐队 MAXTEMPO 在台上尽情地表演着。

虽然是白天，太阳老高的，可是走进浦劲，光线就暗了下来。陈红登上旋转的楼梯，向舞池西边走去。周围的窗户全给黑布遮着，一丝阳光也透不进来。舞池两边的卡座上有一些暗弱的灯光，让人们感觉似乎深夜时分了。

黄生走进来，眼睛向两边卡座扫了一下，立刻看到西边最末的一个卡座上有人向他举起右手招了招。他点了点头，走了过去。

黄生在陈红对面的空位子上坐下来，说：“这个地方真不错！”

陈红笑了笑，说：“不错的地方才好叫您来。这地方人少，安静，理想极了。”

陈红面前的客人黄生，是证券界中的“一级间谍”，也是陈红的老师。陈红现在在证券界已算得上是精英，也不枉老前辈的一番心血。

那一年，陈强已经是博士后，他从英国回到了上海，到上海银行任行长。陈强决意要将表姐带到金融这个新兴行业中来。他让表姐在上海财经大学攻读金融证券专业，并请国内最大基金公司资深金融证券分析专家黄生做表姐的导师。

当时黄生看到陈红，第一感觉是：陈红有菩萨的面相。陈红年纪大了点。作为金融分析人员，年龄不能超过35，陈红虽然看上去也就35岁左右，但实际年龄已经是40岁了。到了这个年龄，过不了几年，女人荷尔蒙就要减退了，就要进入更年期了。如果辅导不好的话，会让行内人说自己没能力，会让自己在陈强这个可能会“飞黄腾达”的大行长面前没面子。

陈强看出了黄生的心思，笑笑对黄生说：“黄老，请费心。如果我姐没有悟性的话，那是她自己的事，与您没关系。她年龄大了点，也有点迟钝，但她是一个好学的人，或许您这个伯乐能识这匹老马也未可知。”

“陈行长这样说，我就放心了，只是陈行一定要理解我啊。”

“我会的，谢谢了。”

黄生没有想到文静的陈红却是有着第六感应的女人。经黄生一点拨，陈红对金融及股市的判断没有丝毫错位。十年来，陈红对股市涨跌的预感只差十多个点位，对股票的操盘能力不亚于任何年轻人、任何男人。就是陈红，不知让基金公司躲过了多少次高点，也不知让基金公司在低位建了多少个仓。她让基金公司赚得盆满钵满，但她从不张扬，低调得很。

不过，陈红的能力还是在圈内传了开来。那不，北京天虹公司的司马宏向陈强要一个操盘手，就特定要陈红。陈红在北京的杰作不但为司马宏赚了很多钱，也为陈强长了脸。当然，司马宏和陈强的交情更深了

一层。

“黄老，您现在身体还好吧？”

“阿红啊，自从你去南通开公司，挺长一段时间没来看过我了，我可是生气了。”

“黄老，是我不好，向您老道歉了。可不是，今天我特意来请您喝茶，谢谢您的培养和教育。我能有今天，全是您老的功劳。”

说完，陈红转头对服务生说：“服务生，来一杯参麦茶。”

“还没忘记我的喜好。”

“哪能忘记，一生都会记住的。”

“南通怎么样？”

“很好了，发展很快。听说苏通大桥明年就通了，那样的话到上海只需一个小时。”

“是的，已经开始做路面了，真想去看看。”

“那有什么难，只要您一句话，我陪着您走遍南通城。”

黄生乐了，问陈红，“工作上有困难？”

“现在还没有，刚起步。”

“不用怕，有很多朋友没有忘记你的帮助，正想报答你。他们给我来电话经常问起你。”

“是吧，下次请您老帮我谢谢他们。”

陈红饮了一口茶，问黄生，“黄老，您对目前的股市有何高见？”

“噢，露出真面目了吧。谁让我是你的老师，其实我也想和你谈谈，我知道你很忙，所以一直没有开口。今天我们真是心有灵犀一点通，面对共同的主题。

“阿红，股市已经走到 4000 点了，这是多少年没有遇到过的。这也让你在 2000 年前说的股市要在跌到 1000 点后快速反弹的预言应验了。”

“黄老，这个预言当时我只是感应。当时我在南通证券公司告诫股民时，他们都骂我是疯子。我眼睁睁地看着他们在股市下跌时还等待着反

138 女操盘手

弹、等待着解套、等待着做点比存银行高的利润，他们对机构在高位上肆无忌惮的出货一点儿都没有感觉和怨恨，那时我的心就在淌血。我想，如果有一天拿自己的钱做股票的话，我一定要战败机构，让股民们都有机会解套。”

“你对股市怎么看？”

“黄老，我已经有两三年不自己做股票了，那年我出完了仓。做我们这一行的，有规矩，离开了就不再回头看，不然会一无所有。这两三年来，我没看股市，也没有评论股市。”

“你没变，还是那个稳而硬的女人。”

“变不了，但变老了。黄老，我感觉这个股市到 4600 点就到顶了。”

“你的依据是什么？”

“股市已经上探 4000 多点了，每天都在盘中调整。证券公司新股民要排着队开户，在银行购基金要开后门，家家户户都在讨论股市。前几天，在和王行长吃饭时，他也说，现在好多朋友都来找他用自己的房子贷款入股市，大象跳舞啊。如果我没猜错的话，再有 600 点就将是机构出仓的最好时机，股市必赚的效应会让散户疯狂。以前我们在做一个股票时，为了能出仓，不惜用几百万元去买通股评家进行宣传，现在可好了，只要有票，什么价都出得了。”

“是啊，我也担心，最后套住的是头脑发热的股民。”

喝了口茶，黄生问：“阿红，你认为这次如果如你预测的上了 4600 点，那回调在哪里？”

“如果在 4600 点回调的话，那 3400 点是回调阶段底部。”

陈红停了一下，继续说：“黄老，我想进股市。”

“怎么了？你在这个高点也想进，那不是自己套自己，自己的钱输了还可以，公司的钱输了你怎么向股东交代。”

“我想过了，但公司要发展要有利润就必须从这条路走。担保业务风险很大，如果不做一点利润，恐怕补漏洞的钱都没有。再说那个 1000 点什么时候能再看到还是个未知数，或许一年，或许两年，但公司总得有

业务做，员工可是要吃饭的。”

“阿红，以你的性格，你想做的事你就一定会去做，再大的困难也会去做。现在我已经退下来了，给你做个参谋不知合格不合格？”

“黄老，我就是想让您出山，有您在，我心中不怯。”

“那看来你已经计划在心了。”

“是的。”

“说说看。”

“前几天我一直在看最热的板块——钢铁股。其中我发现 200005 在 13 元无任何利空的情况下回调，而且量一直未减。盘面上看，似乎是机构在补仓，但又感觉是在出货。您看，就今天，大盘一直保持上升通道，钢铁板块整体上涨，可 200005 却一直向下调整。这个股票每天都很明显有买盘，而且是大手笔。这是让股民看到有机构在建仓，也是机构想要出货采取的手法。现在股市每天都在创新高，用这种老套的手法，说明机构一定是国有的而不是私募。按我的经验，如果真是机构想出货的话，那这个股市已经走到顶了。所以，200005 还有 100% 的涨幅，不然不会在这个价位上用这种手法来吸引散户，保不定这一两天在 9.80 元处就会止跌。我想吃一点货做个反弹，或许会收到意想不到的效果。”

“即便是这样，你也小心为好，仓位不要太重，听说政府将会提高钢铁出口关税来控制国内钢铁大幅涨价。”

“是的，我也听说了。但我估计不会马上出台，如果近期出台的话，那盘面上不会有这么大的手笔出现。我觉得这个股可能会有一波不小的行情。”

“我会将钢铁走势作一个详细的调研。这个板块一旦有下调，我就立刻告诉你。其实你可以通过陈强来打探一下重仓机构是谁，那样就能很容易地知道对方操盘的手法了。”

“不行，阿强公司刚调整领导班子，这次他能进党委不容易，我不能再让他烦了。再说他也跨 50 岁的人了，像他这样的年龄也该退二线了。俗话说，退二线就等于下岗了。男人 50 正当年，可这行业青出于蓝胜于

蓝。何况在他‘执政’时正好是股市下跌时，各个证券营业部整天没有交易量，净亏损，就我知道的南通一个营业部每年都亏损 300 万元。现在股市好转了没几天，总不能再让他为我个人操心，万一在我这里出点什么事，我可是一生不能安心。”

“也是，现在的事情谁也说不准。”

“你这次准备了多少资金？”

“一个亿，但不会全部放在 200005，1/3 的仓位，1/3 备用金，1/3 申购新股。”

“计划不错。一个很好的操盘手，不在于年龄和学历，在于的是经验和资金的合理分配。”

“黄老，我想聘您为公司财经顾问，按项目来提成。”

“很好，我愿意和你一起做。但提成我不要，我不缺钱，我也不需要钱，只要生活上照顾好就行了。”

“生活上您放心，住我家，由我来照顾您。工资我会按公司规定发给您。我每周五来接您，让您在南通度周末。”

“很好，度周末还有工资发，两得。”

黄生喝了口茶，抬头问陈红，“进股市这事儿，你和陈强商量过吗？”

“没有，先听听您的意见。”

“好吧，但你得好好和陈行沟通沟通，多听听他的建议，他毕竟是股市精英。”

“我会的。黄老，就我国经济的现实情况，目前市场估值基本合理。如果上市公司维持 20% ~ 30% 的盈利增速，市场估值会更趋合理。整个 A 股市场从 1000 点到 4000 多点，是一个多因素累加的特殊时期，市场是被高估的。在 2000 点时，市场明显被低估。目前来看，市场估值日趋合理，市场可能会震荡向上。”

“话是这样说，但股市风险莫测，美国次贷危机已经逐步显现，肯定会影响全球，国内不受影响是不可能的。值得关注的是，证监会在这个问题上是什么态度。”

“阿强前天在北京开会，特地和证监会的同学沟通了这个问题。中国在这个方面已经足够重视了，如果现在就让国内股市像国外股市一样承受美国次贷危机爆发所带来的影响，恐怕是不行的，唯一就是在蓝筹股上动脑筋了。在中国经济持续稳定增长的预期下，大盘蓝筹公司是最可能直接受益于宏观经济增长的群体。伴随中国经济的发展，这些公司业绩将稳定增长。我国在调整经济结构，产业结构在不断地升级，在从世界工厂向金融大国发展。在调整的过程中，新行业、新营利模式不断出现，投资机会也会不断出现。例如，在钢铁时代，钢铁业等蓝筹股就会凸显投资价值。未来半年，如果CPI能够同比下降，以钢铁业为代表的大盘蓝筹股可能会成为市场的领军人物。所以，我看上了武钢，它这几天动作很大，量比在不断增加。”

“你说的有道理，今年绩优大盘蓝筹股表现不错，投资机会也很多。其内在原因就在于这些公司都是经过时间考验的绩优公司，在中国这样的新兴投资市场中发展速度很快，而且未来的股指期货、融资融券等新的制度变革，也将提升这些蓝筹股的业绩。或许政府就是为了让中国股市在这波即将到来的次贷危机的冲击中受影响小一点，躲过这一关，在调整向下。”

“也许最后上去的点位会在6100点。这样的话，还有1500点的行情，那钢铁股会在这一波上做主力军。您看一下武钢，每天成交量不是太大，但吸筹明显，不是机构不会是这样的手法，这是一般股民所不能领悟到的。”

“你想做跟仓？”

“是的，为了公司，为了那些被套的股民。”

“回去后我仔细研究一下最近钢铁期货的走势，期货是有可能影响股市的。”

“谢谢您了，黄老，我最需要帮助的时候您总是能出现。”

“不要这样说，谁叫你是我的弟子。那好，我会在你需要的时候去南通的。”

142 女操盘手

“谢谢了。”

他们离开卡座的时候，整个舞厅里一个舞客也没有了，连乐队也休息吃饭去了。他们走出昏暗的舞厅，下了旋转的楼梯，见到淡淡的光线，到了马路上，夕阳吊在西边高大建筑物的上空，橘红的光洒了一地。

第 24 章

在 200005 上与机构较量

晚上，陈红挂上 MSN，看到陈强在线。

“阿强，你在哪里？”

“我在成都检查营业部，你好不？”

“很好，担保公司和银行合作协议已经签下来了，谢谢你！”

“不用，你不做别人也会做的，这是政府需要。”

“告诉你一事，为了公司能有足够的风险基金，我准备进股市。”

“点位已经很高了，再说你身体不是太好。”

“不要紧，我一方面是为了公司今年能增值，另一方面我……”

“你想好了？我会支持你的，有困难吗？”

“没有，只是心里有点怵。”

“周末我会过去的。”

“好的。”

144 女操盘手

“王总，你和银行去谈一下，先调用一下风险保证金。”

“陈董，调用了保证金，那就意味着和银行合作的担保业务不能正常开展了。”

“是的。但做担保业务的风险比起做股票还要大，我们要在担保业务上控制风险，那只有先做股票，在股票上赚了钱，赚的钱当风险准备金。这样，担保业务做起来方能得心应手。”

“那明天我去各银行，我先出去了。”

“秘书，让证券部李部长过来一下。”

很快，证券部李部长就来到了陈红办公室。

“陈董事长找我？”

“李部长，明天你去工商局，公司作为股东成立三家投资公司，注册资金各 100 万元，然后让财务部往三家公司各打入 2000 万元，并将这项工作做一个报告给我。”

“好的。”

南通的天空比上海清新，因为南通的人没有上海多，楼房也没有上海高。此刻，陈红的心比天高，比地厚。她重入股海，并不是为了赚钱，而是为了股民，为了股市中输钱的股民。股市本来是一个智慧的结晶，但中国的股市因为自己的特殊情况，而让一些手中掌握着国家资金的上市公司凭着权力从银行套到大量的贷款来操纵股市，一些基金公司的管理者从基民手中拿到不用付利息的资金来游戏股民。

大盘已经到了 4300 点，量能已经减少了很多。股民的热情高涨，随便走到哪里都能听到谈论股市的言语。陈红知道快要到顶了，回调的必然性已定，她让财务部和证券部做好准备建仓。

只要大盘回调到 4000 点，就先用 200 万元从智晶公司开仓。

大盘在无量上攻的情况下，在下午两点钟时放量下挫。这个走势十多年来没有变化，只要在两点后下探，拉的机会就很少。200005 在这个

时候从11元向下回调。仅仅三天，大盘已经跌到3500点，股民们骂声一片。

股评家们唾沫飞扬鼓吹大盘已经进入了牛熊分水岭，真的是可笑。三天前也是这些股评家，他们在激情、高昂地说大盘要上8000点。可次贷危机将波及全世界，美国股市大跌，怕人啊！

“陈总，大盘现在又下挫了100点了，而且量小得很，要不要先建点儿仓？”

陈红打开电脑看到大盘正不断向下挂着绿柱。

“不要慌，稳重点行不行。”

陈红知道这个时候并不是建仓的最好时机，量不放，说明短线客在捣乱。再看200005，已经打到了9.8元。于是，陈红接着说：“不要动，今天会在最低位收盘。”

不出所料，大盘在下午三点时以最低位收盘。

“陈总，会不会明天高开？”

“不会，这个时候不会有什么政策利好出，再说美国次贷危机还没有在全世界蔓延。”

陈红果断地通知证券部在大盘破4000点时，不管200005在什么价位，全部吃进，200005股价越往下，加仓筹码同时放大。

“李建，通知各仓位，完成任务后打出交割单给我。所有的工作，由各部部长负责。封锁所有的消息，如果泄漏计划，我不管是谁，一概追究法律责任。任务完成了，各部门奖金提高一成。”

“知道了，陈总。”

“你们先出去吧。”

陈红重新坐下来，仔细地看这个摇钱树，枝盛叶茂，每一大笔的买单就像是施的肥，把这棵“金树”培育得闪闪发光。树上的果子已经进入了成熟期，看那果子红红的，真让人馋啊。想吃那就要看有没有摘

果子的本事了。

陈红能在股市上摘果子早就有名了，今天有这个难得的机会，她是不会放过的。

200005 的流通盘有 1.5 亿元，2000 万元的仓位对 200005 来说是小菜一碟，就是从证交所查也查不出，这陈红是知道的。再说，这次不是自己坐庄，也不用怕老鼠仓跟进。所以，陈红最关心的是股市整体走势。

下午，黄生来了电话，说美国次贷危机已经开始了，美国的股市已经全面下跌，他让陈红小心为好，赚了就走，赚不了也走。

陈红知道次贷危机的厉害，财经网也不断发布着美国次贷危机影响股市的消息。美国的房地产上升了六七年就发生了次贷危机，而且已经跌去了一半。中国的房地产已经上升了九年了，会不会在这个时候受到影响？如果次贷危机波及中国，那股市会不会崩盘？陈红这几天不断看着、研判着盘面，感觉有股说不出的味道。

陈强在周末来到南通，告诉她，“美国次贷危机对全球金融业的冲击程度将超过人们原先的预期。你在股票上的投资要小心，最好先别动。”

“阿强，我心中有数，如果中国政府看其不动，那不会在这个时候发基金的，发基金也就是拿民间资本来托市。”

早上九点半，三个公司的账号已经开始成交了。按计划，三个仓位每十分钟几十手地买进。大盘每天都在十点半回调，三个公司仓位在这时候买进的手笔不断放大。在三天之中，陈红已经购进了 4000 万元的 200005，已经坐在车厢。

大盘每天以 50 点的速度上涨，200005 不枉陈红的期望，在大盘上涨时更加快速地上涨，就像脱缰的野马在奔腾而上。没几天，账面上已经有了 20% 的盈利。陈红不去管。她想：这样的上，说明机构准备趁大盘狂舞时边拉边放，因为大盘已经连续几个月都是盘中洗，200005 是克隆

大盘，让散户有机会接货。

大盘在稳妥地上涨，所有的新闻都报道各国因次贷危机而股市受影响，国外股市即将崩盘，中国还那么稳，不可思议。

第二天一大早，网上新闻说两家基金公开发行近 800 亿元。陈红感觉：这个基金在这个特别时期发行，是不是政府有意用基金来护盘。如果政府是这个用意，那大盘调整后将会有一个很好的走势。

早新闻播出了股市有发展前景，大盘蓝筹股是先锋。陈红明白了，发行基金就是为了给中国股市托盘，现在只有市盈率低、计入指数的蓝筹股才能稳定大盘，200005 就属于这一类。

第 25 章

打败机构

基民的购买热情不断上涨，有的银行门前基民们整夜排着队，购基金不亚于当年购股票认购证的热情。市场红火，股票更红火。大盘从 3400 点上来已经到达了 6000 点，但每天盘中只有 1300 亿元成交量。200005 已经冲破了 13 元这一前期顶部，配合着钢铁板块整体联动，量增加，轻松地过了这一关，一往无前不回头地前进着。没几天，200005 股价就站在了 18 元。陈红知道股市是差不多了，也该收手了。这次是她亲自操盘，200005 在 19 元处一路出仓，买盘有多少，她就放出多少，8000 万元的筹码半天之内全部出仓。等到陈红看到仓位上的股票已经变成了现金时，200005 就开始掉头向下了。出仓后，陈红感到一股轻松，也很欣喜，她终于打败了机构，站在了股市的山顶上。

马上，她就与陈强分享了自己的这一次成功。

陈强很是佩服，他紧紧地抱住了陈红，许久没有说出话来。

陈红心中是那样激动，“阿强，我已经选择了这条路，我无怨无悔。虽然在这条路上走了这么多年，甜酸苦辣尝遍，很多时候寂寞和孤独伴随着我，但我没有悔过。虽然流过泪，吃尽了苦，但我有个心愿，报答你和朋友们的恩情，是你和朋友们支持、帮助了我，让我有今天的智慧和胆量。”

“阿红，我带你去放松一下，看你疲劳的样子，我也不安。”

“去哪里？”

“去看太湖。”

“也好，我把工作安排一下。先回上海家里能行不？”

“那更好。”

下午五点整，陈红准时来到中银公司停车场，她不想让原先的同事们看到她和陈强同车出去。她看到陈强已经等在了自己那辆别克车旁边，一套阿迪达斯的运动服穿在他的身上别提有多潇洒。她的心跳在加速，每次和陈强单独出游都让她很激动。激动的心情让她克制不住自己，脸上的表情一反往日的冷静。但也正是这深情的、仿佛超越人世间一切庸俗利益的表情，让她那张并不太漂亮的脸极富魅力。

陈强快步向陈红走来，接过她的旅行包。一天的激动不安加上一路小跑，陈红喘着气，脸微红，这更让她增加了一层娇艳。她轻声说“对不起，来晚了”，更让陈强怜惜起来。

是周末，小车沿着淮海路进入延安东路立交桥，转而盘旋在高架桥上。

六月的中旬，正值南方特有的黄梅季节，天一会儿下着毛毛细雨，一会儿又放晴了。高架桥上货车、出租车、私家车川流不息，不时传出烦人的噪音。前面车子一直在鸣着笛，又堵车了。陈红看了看后面的车说：“快开车吧，可不能让别人看见我们。”

她缩了缩身子，低下头靠在陈强的肩膀上，然后用手挡着脸。

陈强看到陈红不安的脸色，不禁愕然。

150 女操盘手

“什么？怕什么，这里又不是在公司，又没有人认识你。”

“会被发现的。”

陈强叹了口气。

车从沪太路高架桥驶入 A4 高速路口。这条路平时车辆就很多，现在是下班时间，而且又是周末，很多在上海开公司的人都在这个时候往家赶。所以，这路段车水马龙，人声嘈杂。他们的车在进入江苏境内收费站时堵了，后面的车往后一倒，车灯的亮光直射进他们的车厢，晃得陈红两眼睁不开。她不自然地看了看后面车的车牌，还好不是沪 A 而是苏 F，说明后面的车不是上海的，这才让她紧张的心稍稍放了下来。

车子又能启动了，陈强急忙拿出 20 元钱，打开车窗口，快速交了费，拉下车闸，紧握着方向盘。他要尽快离开这里，他不能让陈红有压力。

“你从公司出来时就慌慌张张的，好像要私奔似的。”

“是吗？我怎么不觉得，也许是那样。”

这时车子又堵了，陈强趁这个空隙仔细地看了看陈红，他想着怎样才能让陈红消除恐惧。

但陈强刚要靠过去，陈红却说：“今天家中大概只有我先生一个人了，他在晚上又只吃方便面了。他一个人在家是不会做饭的。每次我出差或有应酬，他就吃方便面。可今天我不是出差，而是陪一个男人出游。女儿在奶奶家也不会吃饭，老人家就喜欢给孙女吃零食。我怎么能丢下他们独自出来游玩？”

“是吗，你对那个家还是那么关心，甚至是和我在一起也要谈到家。”

陈强看着陈红，继续说，“看来你离不开那个家，那个家也离不开你，家中的生活依然是一一切都靠你的力量支撑。”

“是啊，虽然不能做多少，也没有多少力量来支撑那个家，但家毕竟是家。女儿、先生对我都很重要。女儿很依赖我。我先生自尊心很强，

一直在公司努力工作，可惜提职的机会很少。”

“或许这也是个道理。”陈强望着陈红有气无力的样子说，“你先生的心情我能理解。”

“现在家中经济上还算过得去。”

“因为现在情况不同啊。以前你们没有结婚，钱是各自使用，现在你们结婚了，工作都不错，经济来源应该不成问题了，不用烦恼什么了。这个你先生应该明白，你不要太操心了。”

“这个我也知道。他也一直在奋斗，为的就是让我有一个安稳的家。他对我很好，好多事他不让我操心。但作为妻子，能不操心吗？人嘛，各有各的难言之处。我先生也经常说：不知公司哪天会发不出工资，现在很多大公司表面上很好，其实内部都有或大或小的问题，不知哪天就会裁员什么的。”

陈强叹了口气，许久没有说话，他在想自己是否在经济上能帮助陈红一点。

“我知道你的处境，我会帮助你的，我不忍心看你担惊受怕的样子。”

忽然，晚霞的光芒照到了车里。

陈红抬起头，微笑着对陈强说：“晚霞真美呀！”

天空的晚霞映在陈红的脸上，就像抹了一层淡淡的胭脂似的，更让陈红增添了一份美感。

黄昏的天空，雾霭迷蒙，仿佛笼着一层淡红的轻纱。薄云轻风，驱赶着白天的闷热，带来了丝丝凉意。雨后，彩虹跨越半个天边，但过不了一会儿就迅速飘逝了。

陈强蓦地有一种不祥的感觉，他觉得似乎他和陈红的感情会像这彩虹一样飘逝。

他不经意地说：“多美的晚霞！”

陈红依然专心致志地凝视着天空，“在这以后，晚霞就会多了，这样的晚霞能令人回忆起很多往事，不是吗？”

“是啊。”

152 女操盘手

终于，他们开车来到了太湖边上。

太阳已经落山，白云在淡蓝的天空上冉冉飘动，暮色从田野慢慢升起，鸡早上了窝，家家户户的烟囱袅袅地冒出一阵阵炊烟，萦绕在村子的上空。

“把车开慢一点。”她说。

车速减慢，陈强调整视线，或作远距离眺望，或作近距离品味。

陈强从后视镜看着陈红说：“今天你真漂亮，这套新装的颜色真衬你的肤色。”

“哎哟，远处是朵花，近处是个疤，白日说梦话。”她说笑着笑了起来，整个身子不停抖动着，挂在胸前的紫色水晶挂件随着洁白的脖子晃动，一缕西下的阳光直射在水晶上发出五彩缤纷的光线，仿佛在对陈强倾诉爱的衷肠。

“你说会被发现的，在这种地方会被发现？”

“今天是周末，公司的操盘手也会出来放松的。”

陈强将车停在了太湖边上的西山太湖大酒店院内，拿着行李箱，拉着陈红的手，来到了服务台。

“请出示证件。先生和这位夫人是一家的吧，很般配的一对。十楼有一套单间很适合你们的，晚上还可以看到鱼跃。”

“不用，有两间的套间吗？”

服务员好奇地看着陈强，“有。”

陈强填好住宿资料后，回头看陈红时，只见她已经迈着轻盈的步伐穿过了大厅到了电梯口。

陈强也来到了电梯口，轻轻地说：“你不愧是白领，训练有素。”

“你在取笑我。”

陈红迟疑了一下，又来了一句“你经常这样说别的女人吧”，然后低下了头。

他们来到了十楼的房间，放下了行李，打开了窗子。酒店的白墙正面倒映在太湖河面上，屋里的灯光映在水中。

但，房子的白影是朦胧的，不知不觉间水上仿佛只留下了灯影。

“陈红，你幸福吗？”

陈红掉转过头，没有回答。陈强脸通红。

隔了一会儿，陈红嗔怪道：“你还在问，十几年中你不知问过多少次了。现在不问你也应该知道。”

“我觉得你和你先生结婚是我的错，我应该早生三年，这样我就可以娶你做老婆了。”

陈红撒娇地说：“不许你想这些，我不会嫁给你。”

“是这样？”

顿了顿，陈强又霸道地说：“今天我就是要你做我的老婆。我在乎你的一切，包括你的感觉、你的想法，你令我渴望，想拥有。从来没有一个女人让我有这么强烈的想保护的欲望，你是唯一的例外……告诉我，为什么突然这么在意我的想法？”

他的话字字句句她都听得仔仔细细，而他话语中隐含着的向她宣告的誓言，竟惹得她内心激荡不已，某种酸涩又甘甜的情绪尽数化为一股暖流冲向她的眼眶。

抛下顾虑与矜持，陈红发出了一声微哽着泣音的叹息。

“如果我说……我爱你……你相不相信？”她就这么脱口而出。

陈强折过身来，紧紧地抱住了她。察觉到 he 异样的反应，陈红的心敏感地瑟缩了一下。陈红还没来得及为自己不经思考的冲动行为后悔，突地，陈强将头低埋在了她如云的秀发里，然后吐出一口长长的气息。

“我相信。”他轻语着，但每个字却扣动着她的心弦。

没让她有思考的时间，他吻住了她。在这个吻中，释放出了他所有的深情浓意，似乎要将她攫进他的灵魂深处……

陈红迷失在他的爱恋之中无法自拔。

急促地喘息着，陈红不知道全身被他点燃起的那股燥热该怎么平息，

154 女操盘手

她感觉连呼吸的空气也都是他的味道，脑子里根本没法思考。

“我要让你开心，你只能属于我。”他惩罚似地低头轻啮她细嫩而敏感的耳垂。她颤悸了一下，心跳速度快得几乎已经不胜负荷，偏头想躲开他这恼人却甜蜜的折磨。

他开始沿着她的颈侧印下一连串的亲吻，混着低浊的嗓音震撼着她全身每一根神经。她快喘不过气了，那种又兴奋、又期待、又害怕的情绪，紧紧揪着她的心。

他的身份、地位，确实让他在某些方面可以无往不利。女人对他来说，只有“赏心悦目”“疏解欲望”两种用途。他以为世上难有能令他倾全力去爱、想真正占有的女人，直到这个勇敢、倔强、冷静得连男人也为之佩服的女人出现。他知道自己要这个女人！他知道他已经找到了一辈子想占有的女人！

他有身份、有地位，要什么样的女人没有，可为什么偏偏想要她、非娶她不可，而且这份感情是那样执著？

“如果我爱的只是你的身体，我就不会和你在一起！你不是要知道我在想什么吗，我告诉你，我会用我的一生去爱你。你可能不相信我这一生没有别的女人。是的，别的女人我看不上，她们再漂亮、知识再多、学历再高也不行，因为她们都是为了我的金钱和地位来的，不安全啊。我要的是永远不会背叛我的事业、背叛我的感情的女人，这样活着才踏实。”

他站在酒店的窗子前，转过头看着她苍白带着泪痕的脸，缓慢而平静地说完了陈红想知道的话。

陈强的话让她感到方才是太冲动了。镇定下来之后，她为自己刚才对陈强的怀疑感到羞愧。而他的话，令她的心再起波涛。

一缕阳光调皮地从没拉好的窗帘处透到房中。陈强看了看表，很快地穿好衣服后敲响了陈红的房门，“快起来，都八点了。”

十点左右，陈红从房间出来，穿着一件白色真丝无袖旗袍，上面绣

着粉色的玫瑰。她长发高高地盘起，脸上化了淡妆，仍然是清新自然的那种。比起昨晚，她精神了许多。在旗袍的勾勒下，她的身材比起半年前略显丰满。白色的细高跟鞋，精巧的珍珠耳环，与之相配的珍珠项链，显示出她优雅而华贵。

陈强看呆了，他真的没想到她会有这样的风度和气质，平时怎么没有感觉到，他真想上去拥抱她，给她一个吻。

他们来到太湖边，海拔281米的军嶂山主峰，连绵山脉贯通半岛南北，仿佛翠色绸带漂浮在太湖上。山峦叠翠，山水间错，空气清新，茶果飘香，俨然一幅山辉川媚、晴红烟绿的天然画卷。极目临远，渔帆点点；近眺丘山绵延，松竹翠绿，曲径通幽。置身其间，仿佛一下进入“世外桃源”。

他们在这仙境之中边走边聊，仿佛有说不完的话。谈往事，自然会谈到感情；谈事业，就会谈到工作。

太湖的岸边生长着很多不知名的花草，但六月的栀子花一开，铺天盖地就全是栀子花的香味。陈强喜欢这香味。如果没记错，这几天该是小暑了。月初的天气，竟然丝毫不感觉不到暑热，气温宜人。他们沿着太湖边的小路慢悠悠地散着步。

“我第一次去你办公室的时候，同你在一起的就有你的先生。我在你对面的椅子上坐下后就一直看着你。”

“是这样。”

“当时我看到你办公时很严肃，我感到很吃惊。不过一直看着你，你先生有点介意了，不时地抬头看我，那时我不知怎么好啊。”

陈红放慢了脚步，忽然站住了，“是怕他了吧？”

“那倒没有，不过不知怎么的，有一点不安。”

走着聊着，“锦园”的告示牌出现在两人面前。

“这里的嘉莲阁、荷花轩、楠木厅等已被列入省级文物保护单位。该

批建筑始建于20世纪20年代，原为中国近代民族工业先驱无锡荣氏家族荣宗敬（荣毅仁的伯父）的私家花园别墅。新中国成立后，锦园与太湖饭店主楼配套，成为无锡市接待国宾的主要场所。60多位中外元首及新中国主要领导人均在此留下了他们的足迹。”

陈红抬起头看着整个太湖饭店的建筑说：“以前我也来过太湖，只是没能在这个皇宫式的地方住上一夜。那时我就想，如果有一天能住上一夜，死也无悔了。”

陈强没有接话，只是深情地看着陈红，“如果你死，那我会变成一只蝴蝶，陪伴着你。”

“你会吗？”

“会。”

“那我宁愿是现在，那样我不会感到累。”

陈红依傍在陈强的旁边，扬着脸对陈强说：“总是让我说自己，为什么你不能告诉我你的一些事。”她一次次地逼着，还是没有引出陈强最近公司人事调整之事。

“皇宫”上空，淡淡的晚霞与灰色融在一起，月牙儿已经露面了，不偏不倚地悬挂在苍穹中，显得有些凄凉。

陈强不喜欢向别人诉苦，也不喜欢将自己的烦琐之事告诉别人，眼下这个心中喜欢的女人也不例外。他的这种性格正体现了北方男人的有泪不轻弹。

“各人有各自的命运……”

回到酒店，也许是大厅前的灯光璀璨的缘故，太湖湖面上没有看到倒影。

陈强带着陈红来到餐厅，服务员及时递上了菜单。陈红没有看，就向服务员说出了“清炒银鱼、无锡排骨、惠山糖糕、桂花糯米藕……”

“你很会点菜，都你点吧，你点的我也喜欢吃的。”

“那我还点清蒸白条鱼、清炒芦笋，再来个太湖白米虾，要盐水的。”

服务员按陈红点的写好菜单后，问陈强，“好，先生要酒水吗？”

“青啤。”

陈红补充说：“我来个菠萝汁，配着菜吃可以帮助消化。”

“好。”

天黑得很快，两个人用完餐后已经是晚上七点了。

在回南通的路上，两个人都沉浸在对一天的回味之中，什么话也没有说。

第 26 章

在新钢股份上套住了

今天是周一，公司原计划上午召开高层办公会，但因为证监会驻上海办事处张处长例行公事来公司检查，陈红陪着他们在公司各处走了一圈，介绍公司最近的工作情况。陪着张处长用过工作餐，送走后，已经中午了。下午，陈红和各个部长正在召开高层办公会，手机突然一条短信过来，“新钢股份出事了”，落款是方青。陈红的心骤然狂跳了起来。

陈红为什么对这条短信这么害怕，是因为：当年她也曾参与新钢股份，她了解这个新钢股份的内幕，她也曾操过盘。陈红不能忘记那次带给她的是什么，当初也不知为什么就掺和了进去。当时陈红就感觉这个股票有点不对劲，只是她无法说服他们，还好新钢系还没有到那么烂的时候她就辞职了。当时自己的辞职原因是年龄大了、思维能力差了，几经协商，公司董事长才批准了陈红的辞呈。今天，方青这个当年一起合作过的姐妹来这样的短信，莫不是有难事了？陈红的心里七上八下的。

方青的短信不是无意发给陈红的，方青还约陈红在上海锦江饭店见面。

陈红回了短信后即刻打开了电脑，查看了新钢股份的走势。这只股票一直在35元处横盘，当天抛出的量是1000万股，可以看出，直接损了机构四个亿的资金，筹码集中度在85%。

其实在陈红还没有离开公司时，她就接到过老大的通知，要她不动声色地出仓。当时陈红不明白为什么那么做，今天终于事露端倪了。陈红不禁暗自庆幸。现在想来，当时自己坚决地要离开公司，可能是天意，也有可能是自己的感觉对头吧。

陈红回忆起当时：公司财务账上可操作的资金只有几千万元，资金的缺少直接影响到了股票能否持续上升和稳定。因此，她感觉不妙，总是感觉这个股票会出事。

上海新锦江咖啡厅里陈红看见了方青，比起以前，方青少了风雅。看陈红来了，方青站了起来。

“陈总，今天我是替老大来的，新钢已经撑不住了。你在时就知道，这笔和上海成功基金公司合作的项目已经被对方黑了，对方没有守约，在新钢35元时就开始出仓了。”

“是的。自从我离开公司后，就没有再关心它的走势。今天我看了一下盘面，这一段时间出仓是很明显的，连续阴跌了几个月了。这么一来，行内人就知道你们在做什么了，有好几家证券公司营业部来电话说你们已经在转钱了。我也问过老大了，他说是在清理关联交易的筹码。任何一个票，只要长期在一个价位上，那就说明有高度一致的利益共同者，但就苦了那些后面的共同者。当初我在做这个合同时，就有境外的私募基金，他们是不会在短期内出的，他们只看长线。当时我看到那些项目计划书时，就有点吃不准。”

“是的，那时已经套住了，没有办法，只能这样。”方青一脸无奈的样子说着。

160 女操盘手

“明明知道做不上去了，还要硬碰做什么，让那些无辜的基金公司做什么董事，还在新闻媒体上胡吹什么资产重组。”陈红越说越激动。

方青低着头说道：“从你走后，那些战略投资人就感觉到股价抛压太重。股价如果跌破30元，将直接影响到融资行为的机构安全线。按这些机构总持仓5000万股算，每跌1元，机构就得补5000万元的市值。”

“那对家为什么说话不算数，还要出仓？”

“老大已经找他谈过了，但对家就是不听，继续出仓。最后一次谈是在北京民族饭店，那次我也去了，但没有谈成。对家要求以25元的价格转让他全部的流通股，而且时间另谈。可当时老大觉得，现在公司正在做资产重组项目，如果重组成功，那会有更多的投资者参与，或许能拿到配股或增发股的名额，那时就可以在高位接下对家的全部筹码。你也知道，老大其实对股市并不精通，他只知道现在资产重组这个题材是最安全的，他想到的并不是资金的亏损，而是重组这个‘情人’。”

“我知道，当时融资已经相当困难了，王福根还带着你去了南通安泰营业部商谈5000万元的资金。”

“那怎么够？公司所有的票都抵押了，每天股价都在下落，机构一天就贴进去了几个亿的市值。而且上海宝安资产公司动用的几个亿上面在清查，有违规动用资金的嫌疑。”

陈红知道新钢出事已经是事实了。她紧张的不是自己曾经工作过的公司现在是什么情况，而是南通营业部5000万元的融资，那是用新钢作抵押的。一旦新钢跌停打不开，那这5000万元资金将会全部套进去，那将会牵涉到证券公司违规操作，怎么办？陈红紧张得脸上直冒细汗，还好自己不涂脂抹粉，不然就变成花脸了。但她一时也想不到好办法，只能等南通营业部来电话了。

“方青，现在我能做什么？你来找我肯定有想法的。”

“陈姐，你知道的，现在已经是粮尽弹绝了，老大的意思让你请陈强出面让海通、申万等证券界老大哥帮助一下。”

“什么，让银河帮助，不可能，这是犯法的，再说我也不能把陈强推

向火坑。他这么多年来是靠自己的拼搏才到了他现在的地位，如果让我去游说他参与到你们中去，那我不是害了他。不可能，我不是那样的人。我当初就对老大说过，那样做很危险的。”

“是的，但现在谁也没有想到是这样的，再不托盘，就要崩盘了。老大说一定要帮助他过这一关。”

陈红看着方青一脸愁容，眼泪都到了眼眶边上了，她叹了口气说：“我试试吧，但不要想得太好。”

陈红和方青就这样结束了这场噩梦般的谈话。

第 27 章

顺利出仓

陈红回到公司后，冲了一杯咖啡，提了提神，打开电脑，看着新钢的走势图。从第二天成交的量来看，已经到了一触即跌的形势。如果明天没有两个亿的资金托盘的话，怕三天之后崩盘就是事实了。怎么办，这个事帮不帮？不帮，南通营业部的 5000 万元资金就要打水漂了。这是营业部老总在商业银行周转的资金，当初周转时，是自己动员的。再说商业银行赵行长是冲着陈强的面子才动用了权力，如果这次真的卷进这场恶战的话，那陈强和赵行长不就脱不了责任了。陈红感觉到头脑一片空白，脑缺氧了，什么办法都想不出来。

她静静地靠在转椅上，强迫自己休息了一会儿。

“张总，让李建来一下。”

“陈总，你找我。”

“是的。你去华泰营业部，让王总查一下新钢这几天成交的情况。要

快，什么都不要说，问起来只说是我们想参与。”

“知道了。”

“另外，你带两条三五牌香烟去，王总就喜欢抽这个牌子的烟。”

“好的，我这就去办。”

李建现在已经被陈红提升为常务副总。这个位置是很多人看重的，也是将来成为 CEO 最快的通道。陈红为什么现在就把李建提了上去，这里有两个原因：一是李建是自己看中的助手，不管他有多少缺点，不管他有多绝情，陈红相信一个人的真挚或许会感动李建；二来尽早地将他推上重要职位，是为了减少以后的权力竞争。

下班前，李建来到了陈红的面前。

“陈总，查出来了。”

“怎么样？”

“还好，他们总持仓已经超过 65 万股。营业部王总说，可用于抵押的新钢股票的钱已经全部用光，如果接下来三天还有仓位出的话，那就要崩了，让你不要参与。”

“知道了，你去吧，我好好想一下。”

“没事吧，我能做点什么？”

“不用，我很好。”

陈红给陈强挂了个电话，“阿强，你在哪里？”

“我在公司里，发生什么事了？”

“新钢——没什么事，只是今天有点累，想放松一下。”

“那在老地方见吧。”

两个小时后，陈红来到了真锅咖啡厅。

陈强晚十分钟来到了陈红面前。

“什么事这么急，我今天晚上有饭局。”

“你知道新钢的事吧？”陈红挥着手示意陈强坐下。

“前几天听研究所的赵博谈起过，我没有注意听，只知道资金有问题，其他还没来得及研究。你来电话后我就让公司研究所去调研了，调研结果估计现在刚送到赵博手中。”

“下午方青来找我了，告诉了我内部的资金情况，老大要我帮助。”

“怎么帮助？你不要犯傻，这不是好玩的。”

“我知道。但那笔新钢融资是我介绍的，老陆和赵行都会牵扯到里面的。”

“你怎么不早说，这种事你还敢参与？你的胆子可真大。”

“我已经做了，过去的事了，现在再说什么也没有用。还好新钢不是一个不好的票，再说宏观经济对钢铁业是好的，房地产目前升温。我作过市场调研，新钢股份季报披露，今年一季度实现净利润 20.45 亿元，同比增长 42.69%，实现每股收益 0.261 元。

“而公司年报披露，上年实现净利润 65.18 亿元，同比增长 67.35%，实现每股收益 0.832 元，公司拟向全体股东每 10 股派现金红利 3.8 元（含税）。公司上年全年生产铁 1165.04 万吨、钢 1189.79 万吨、钢材 1056.3 万吨，同比分别增长 5.89%、8.16%、5.76%，实现营业收入 541.6 亿元，创历史新高。公司在上年年报中预计今年全年可生产铁 1400 万吨、钢 1450 万吨、钢材 1322 万吨，预期实现营业收入 661 亿元，预期营业成本 532 亿元，可以降低成本费用至少 19 亿元。

“这样的股票去融资是不成问题的。但没有想到的是他们内部出现了问题，合作的对家没有守约，在偷偷出仓，那再没有资金托盘的话，新钢就要崩盘了。”

“那让老大逼对方停止出仓回购新钢，哪怕是用感情手法也要动员对家。”

“是的，这个办法已经用过了，没有用，对家还是在出。你看到盘面没有，现在怪谁也没有用，唯一的办法是以最快的速度调点资金。”

“从什么地方去调资金？”陈强说话的声音已经明显提高了几度。

“你们公司最近不是配股资金十个亿已经到账了吗？和公司通融一下，调四个亿托一下，或许能过这一关，说不定还能给公司赚点利润。”

“不行，公司调用资金是要通过董事会的，再说没有足够的理由谁敢动那笔资金。今天你怎么了，你在里面到底是什么角色？你得告诉我。”

“我不是什么角色，我也不是利益共同者，我什么都不是，你怎么不相信我了。”

“你的做法让我感觉到你有点不对劲儿。”

“是南通营业部 5000 万元的资金。如果这次崩盘的话，那南通这笔钱就要打水漂了，这样会牵涉到商行的老赵。”

“这笔资金是你介绍的吧？”

“是的。”

“我就知道你又做好人了。这下好了，好人做了，灾难也来了，不知道底细的人还以为你拿了多少好处费呢。我看一下情况再说，你也不要想得太多。社会就是现实的，你不吃人人吃你。再说我也得小心点，最近公司在动高层，有好多人在等我这个位置。”

“我知道。”

“那你安心点了，看你脸色这么难看，真的是黄脸婆了。”

这时，营业部王总来电话了。

“陈总，下午来的那个小子不错，我和他聊了一会儿。你有福气，收了这么一个帅哥。”

“哪里，我老了，也得有一个接班人，你说是不是？”

“是的，不但能接班还会保人，五大三粗地站在你身边谁敢动你。我们可就不一样了，天天有人来要酒喝。”

“王总，那我给你找一个这样的妹子做你的助手，保你平安无事。”

“那可不能，老婆不同意，如果真用了，那老婆可不要天天坐在我身边了。”

“那就派小伙子啊。”

“小伙子也不要。对了，今天谢谢你带了一条烟给我。”

陈红一听，就知道王总话里有话。按理，送烟不可能送一条，再说李建在报批时明明写着两条烟怎么会是一条。王总是不会瞎说的，那就是李建自己私下吞了一条烟。

“王总，对不起，可能是这小子听错了，送了个单的，过两天我过去给你补上。”

“不用这么客气，有得抽就行了，什么补不补的。我也不忌讳单的。今天来电话主要是想请你照顾小弟一下，今年的交易量确实太少了。”

“王总，我们是老朋友了，相互照应才能发财，我会在交易量上照顾你的。”

“谢谢陈总了，认识你真是不错。你来我这里时提前和我说一声，我好安排请你撮一顿。”

“好的，挂了。”

陈红听到王总说到烟的事，心里不禁哆嗦一下，自己一直担心的事终于发生了。虽然一条烟就几个钱，但这说明李建不能摆脱金钱的诱惑，看来这个小子靠不住。

陈强看她这样子，忙问：“姐，怎么了？”

“你说这是什么事，今天让李建带两条烟去王总那里探一下情况，报销单子上也是两条，可事实上他只给了王总一条。”

“看来他不是心纯的人，这样的事怎么能做，你要当心点。”

“我知道了，以后我会关注他的。”

“噢，我还是给方青电话吧。”

说着，她拨通了方青的电话。

“方青，我这里可能有机会，你把你那里的情况说一下。”

方青在电话里对陈红说着，声音明显有了力度。她知道陈红能走通这一条路。“从前天起我们陆陆续续接了 1000 多万股，用了三个亿，这笔资金是北京的万胜投资公司用天宝股票抵押来的。从 30 元跌到 20 元，

每跌1元，我们就要损失几千万元的市值，就要背几千万元的资金。我们已经把新钢抵完了，又用了数码测绘，所以急等资金补仓，得把新钢平稳地放在那里。现在各地融资公司都在来电话询问有没有风险。”

“知道了，三天后给你电话。”

这一天陈红感觉到压力很大，她想去乡下放松一下，但还没有出城，李建就来了电话，“陈总，新钢跌停。”陈红立刻掉转车子，飞驰般地去了公司。

电脑显示新钢股份跌停了，陈红知道新钢系完了。她拨了方青的电话，但电话打不通；她又给老大电话，停机。陈红一时不知怎么办好了，心情低落到了极点，这是她一生做的唯一一件不明智的事情。

这时，一个年约30的男人不顾秘书的阻拦，冲进了陈红的办公室。

“陈总，帮帮我们吧，新钢已经跌停了，营业部的5000万元没法交代了。”

“小张，我也在为这事操心，你放心，我会尽我最大的能力的。”

“谢谢你了，陆总让我带信，让你无论如何也要帮一把。”

“我知道，有什么消息我通知你。”

“好的，我代表陆总谢谢你了。”

陈红安慰着小张，但她不知道谁能安慰自己。

这盘棋的子儿放在什么地方才行，陈红仔细地盘算着。

这个棋子还是要陈强来摆才对，但怎么和他说。

陈红想不出一个好主意。这一天不知怎么的，天黑得特别快，夜幕已经笼罩了整个天空。陈红疲倦地整理好办公室桌上的文件后，走出了公司大门。

又一天过去了，新钢依然跌停，没有一个人能走得了。李建不断从营业部探了消息，说新钢崩盘了，银行资金卷入其中，法律已经介入了，

168 女操盘手

在清查这些资金的来路。

陈红给深圳基金公司自己带出来的徒弟小沈电话。小沈告诉陈红，“刚开始有北京那边的电话指示我们和上海证券公司沟通，尽量和对家合作，但实际没法操作，抛盘太重。我们估计是你们公司和对家在拼，都在出仓，我们没有办法继续进仓，而且我们可以动用的资金在三天后才能到。现在已经封盘了，再有十个亿也打不开。”

陈红这才意识到事态已经进一步恶化了。

这时李建又传来了更惨的消息，说公司老大的对家逃跑了，据员工说，现在恐怕已经在旧金山了。

陈红做梦也没有想到会有这么一个一生也很难忘记的结局——所有的机构和散户都套死在新钢股份上了。

陈强没有让陈红知道，他已经接到了证监会的紧急通知，要求各大证券机构动用一切可以动用的资金给新钢系托盘以稳定股市。他在陈红面前，还是那样平常、和蔼。

又是周末了。按约定，陈红和陈强在晚上八点会准时在花神咖啡厅里相见。这个规矩是不会破的，只要两人都在上海，不管有多少应酬，他们都会来这里悠闲地喝喝咖啡。

陈强看着陈红一脸忧愁的神色，说：“何苦，自讨苦吃，放着安稳的工作不做，偏做什么老好人，套进去了吧，心里不好受了吧。”

陈红没有心情，她知道这个时候陈强也没有能力帮她处理这个烂摊子，何况她不忍心也不应该给陈强施加压力。她点了一块黑森林蛋糕，自己已经一天没有进食了。

“不要愁了，愁白了头不值，我要看你每天开心。那套羊绒套装已经做好了，服装公司来电话让去试装。”

陈红看着陈强，泪水不断地流下来，“我哪有心思去试装。”

“后悔了吧，挨打了吧。这是教训，好人做不得，也不知道你为的

什么。”

陈强握住陈红的手继续说，“不用担心，我已经为你安排好，晚上用手机给小张电话，让他的营业部在新钢 15 元处出仓，但要在开盘最早的时间打进去。”

陈强没有告诉陈红为什么要这样做。但陈红一听到这话，立马高兴得跳了起来，紧紧抱住陈强，“阿强，谢谢你了。”

“你看，你还像小孩子一样，这么多人看着我们。”

“我不怕，让他们看吧，让他们妒忌吧，我是天底下最幸福的女人。”

陈红说得没有错。

晚上，陈红按陈强吩咐的，用手机给小张电话。

“小张，通知陆总，明天一开盘以最快的速度将 5000 万元的筹码打进去，到差不多 15 元的时候出仓，出了多少告诉我。”

“好，陈总。谢谢你了。”

“不用，做完后再谢。”

第二天，陈红早早就到了公司，打开了三个电脑，她就怕在关键时刻电脑死机。

9 点 20 分，小张来电话说已经将筹码打进去了。

开盘了，十分钟后新钢跌停后打开了，但抛盘像洪水一样涌出。两分钟后新钢又重新倒在了跌停板上。陈红急于知道南通营业部的筹码有没有出。

这时小张来电话告诉陈红，“陈总，我们一股也没有出掉。”

“那三个亿的资金接下的仓不是你们的？”

“不是我们的。”

陈红知道，可能是哪个机构在证券席位上打了通道，让他们滑脱了。

“不要急，我来想办法。”

170 女操盘手

陈红马上给陈强挂了个电话。

“阿强，今天陆总那里没有出得了，怎么办？”

“我知道，我已经派副总去上海交易所了。他们说除海通、申万和中煤公司有筹码外，香港私募基金也有，可能是私募抢了跑道。”

“可能是吧。”

“那既然私募出了，就不会有更多的抛盘了。虽然今天我们用了三个亿，但比预算的要少。这样，你让小张在 10.5 元处再挂单，我来看一下，如果出了尽快来电。”

“我知道了。”

陈红又电话了陆总，让他放心，明天在预定的价位 10.5 元处应该可以出得了仓。

第三天，在十点，跌停打开了，所有的筹码全部吃进。

陈红看到这里，感动得不得了。她非常感激陈强对她的帮助，她无言可对。

老陆来了电话，只有一句：“陈总，我代表全体员工谢谢你。滴水之恩必当涌泉相报。”

第 28 章

突生波折

又一个春节来临了，寒冷的冬天大雪飘飘。陈红的公司今年营利 100%，她召开了第一次年终分配股东会，七个股东全部到齐。

“陈董，电话。”秘书轻声地对陈红说。

“哪里来的？”

“不知道，对方只是说很紧急。”

陈红只得跟大家说：“对不起，我去接一下电话。”

陈红来到办公室刚拿起电话，就从电话那头传来急急的声音，“是陈姐吗？”

“我是。”

“陈姐，我是何兵。”

“是何总，怎么这么急？”

“你听说赵经理已经被双规的事了吗？”

“没有。我已经两年没有和他联系了，今儿怎么会被双规了？”

“是啊，我也是刚刚才知道的。听说已经查出了1998年时他介绍我公司的一笔上市业务，中介费用给了赵经理，不知会不会有什么关系。”

“何总，这事我知道，现在怎么做，你可想好了。”

“是啊，我正为这事犯愁呢，搞不好会牵出很多事来。”

陈红知道这事的厉害性，看来今天何总来电话并不只是想告诉她赵经理的事，还有想要自己帮助他的意思。陈红没有再多想，时间也不容她多想。“何总，你来电话的意思我心里有点数。这个事我想先让我考虑一下，周末你来南通，我们面谈。”

“好，陈姐，不愧是女中强人。”

“好，今天我有个股东会，就不和你多谈了，下周见。”

陈红放下电话，一种不祥的预感笼上心头，但陈红还是面不露色地回到了会议室。

“对不起了，让大家等了。”

“没事，我们正开心着呢。”

“好，开会。各位股东，承蒙大家厚爱，让我撑起这个家，现在请财务部部长向各位股东通报一下今年的财务情况。”

“各位股东，今年公司在陈董事长的领导之下，营利100%。其中财务费用占15%，已经按税务局规定交完了所有的税，现账面盈利为7000万元。”

股东们一听有这么多的利润，面色都相当好，但没有一个人开口。因为他们知道不用自己说，陈红也会给大家一个很厚实的红包。

陈红看着大家，缓缓地说：“我想拿出5000万元给各位股东，作为今年的红利，1000万元作为担保业务的风险补助金，每个员工年终奖金20万元。这样是不是可以？”

股东们听着陈红的安排，心中甭提多高兴，掌声响彻了整个会议室。

“王秘书，会后出个通知，让财务部做好准备，每个员工的个人纳税

由公司缴。”

“好。”

“各位股东，会后我们将在有斐大酒店举行一个小小的酒会，大家开开心心。”

有斐大酒店在南通是最高级的饭店。陈红安排在这里举行酒会，体现了公司的一种文化，公司的股东不是一般的股东，而是有身份、有地位的股东。

这个酒会本来陈红是要好好庆祝一下的，但何兵那一个电话却让她心情沉重。秘书看陈红似有心事，走过来悄声问道：“陈董，怎么了，有什么事让您心烦？”

“没什么，我只是有点累，你帮我好好款待他们。”

“好的。”

陈红悄悄地走出了酒店。秋风将酒店前的濠河水吹拂得一波一波的，在夜晚闪烁的红灯照耀下，就像一块深蓝色的丝绒。陈红依靠在河沿的石栏边，风将她的头发不住地摆弄着。陈红这时没有一点头绪，整个脑海中一片空白。

原来是自己曾工作过的安成基金公司，在 1999 年时与天然公司的一笔业务中，中介费用出了差错。

何总的话一直在陈红心中盘算着，看来莫不是要自己出马。如果是，那公司这一大堆的事交给谁去管，或许这一去可能有几年不能归。

好不容易等到酒会快要结束，陈红回到酒店送走了股东。然后，她独自来到了酒吧，反复地想着。手机在陈红的手中不停地打开来，又关上去。

陈红认为由她出面应付这个事情是最好的。当初赵经理也是看了自己的面子才介绍了这笔业务，几十万元的中介费用在那个时候是很正常

174 女操盘手

的事，可现在就不是那么回事了，行贿受贿是要蹲牢的。

陈红接通了陈强的电话，告诉了他今天的事。

陈强的反应和陈红一样，认为何总是有备而来的，真正的目的是想通过陈红来摆平。

“阿红，这事你不能参与，这是犯法的。”

“阿强，这笔钱当初是我拿的。本来我拿了后是送给赵经理的，但他硬是不要，所以我就拿着了。”

“不对，你不是那样的人，你对金钱没有欲望，我不相信。”

“阿强，是我一念之差。本来想没有人知道的，赵经理也不会说的，正好我又急用钱，所以那 100 万元我就拿了。”

“我不相信，阿红。我一辈子都看到你没有任何欲望，和你合作的基金公司和银行对你的评价是不贪财、不害人、不说假话。可今天你为什么这样，你是想代人受过？”

“不是，是我拿的。”

陈红停了一会儿，又说，“明天我就去广州自首。”

“如果是真的话，那是我看错了你；如果是你代人受过，那我不会饶了你。你先去自首吧，家里我会安排的。”

陈红听到陈强的话中话，心里一阵绞痛，两腿软得挪不动了。

“王秘书，发个通知给各股东，在周五召开紧急股东会。”

“好。”

陈红此刻心中不知是什么东西在不停地撞击着胸口，她感到无力，整个身体只能依靠着转椅支撑着。她不敢想象踏进经侦局后的场面会怎样，在电视中看到黑暗中灯不停摆动着，隔栏对面是一脸严峻的公安面孔，自己能撑得住吗？撑不住也要撑，那不是好玩的，牵涉面太大了。再说一旦新闻出来，那自己的一生不就什么都没有了，阿强还怎么面对圈子内的朋友。她不知自己进去后能否出来，不知以后有多少人还会陈姐陈姐地叫个不停。但阿强是会来看自己的，这一点陈红坚信不移。

陈红不能再想下去，不然自己会动摇的。她立即给何总电话，“何总，那笔钱是我拿的，我没有交给赵经理，有什么的话，我会去经侦局讲清楚的。”

“陈总，你的意思？”

“没什么意思，不能害很多人。只不过，当初那笔费用出去的时候我让财务部纳税了，但事后有没有纳、怎么处理的，我不知情，你查一下。你周末不要过来了，我们在深圳见面好了，到时你把纳税单带给我，见面后我们再商量。”

“好，不管什么事，我都当面和你说。”

陈红这时反而镇静了很多。她要处理很多事，像怎么说服老公，怎么让女儿理解自己。而且自己的父亲一直在住院，前几天听妹妹说可能不行了。陈红心里很是内疚，不能对父母亲的养育之恩作出回报了。

股东会准时召开了，股东们不知道是怎么回事，纷纷猜测：前几天刚刚商讨完分红，不会又要推翻吧。

陈红早早就到了会议室，等股东们都到齐后，她宣布了一个让所有人诧异的决定，那就是辞职。股东们一时反应不过来，整个会议室静得连针掉在地上也听得到声音。

五分钟后，司马宏站了起来，“陈董，这是为什么？这一年来你不知吃了多少苦才有了公司现在的发展，可突然要走，我想不通。”

“司马董事长，能受到你这样的信任我感激不尽。因为原先的基金公司有一事不得不去解决，所以我才要走。我是为了公司、为了全体股东好才这样做的，请谅解。”

大家你看着我我看着我，知道陈红决定的事是无法改变的，她这样做也是有她的道理的。

陈红将辞职书给了司马宏，将公司所有的财务进行了清理。

晚上，陈红回到家中，先生已经将晚餐做好了，只等陈红回来。陈

176 女操盘手

红一进家门，看到桌上的饭菜，她想着或许以后再也没有这样温馨的场面了。先生看到陈红无精打采的样子，轻轻问道：“怎么了，是不是在股市中又碰到难题了？”

“没有。”陈红扶着桌子无力地说着。

“不对，今天你心中有事。”

“宏，如果我出事了，你会不会怪我、恨我？”

“哪会有什么事，以前再困难我们不也走过来了，我不相信你还能有什么事。”

“是1998年和天然公司的一笔业务，其中我拿了100万元返的费用没有给赵经理，这笔钱我在股市中亏了。现在赵已经被双规了，出了这样的事，我哪儿能安心。”

“不可能，你的经济情况我都知道的，这么大的一笔钱你不会不对我说的。”

“我想自首。”

“你不能。珂儿今年要高考了，你让我怎么办？”

“没办法，我得去处理这事。”

“你打算怎么办？”

“自首，争取宽大处理。基金公司会帮我的。”

先生愣了一下，说：“既然你定了的事，我也没有办法，你的性格我清楚。阿强怎么看？”

“他不相信是我拿的。”

“我也不相信。”

“可这事是我做的，我得去处理，不能连累他人。”

“让阿强想想办法。”

“他会的，你放心好了，我知道自己应该怎么做。”

陈红又对一旁的女儿说：“珂儿，明天妈就要出去了，或许几年不能回家。是妈影响了你的前程，但妈也没有办法，妈对不起你。”

女儿懂事地说：“妈，你不要这样说。你做这事是有你的道理的，我

能理解你为什么要那样做，也能体谅你。如果说妈做的事影响了我的前程的话，那我也甘愿，我甘愿一辈子做一个普通老师；如果是妈的原因让我不能找到爱情的话，我甘愿一辈子不结婚。妈，我将以你为榜样，做一个有人格和信誉的人。”

陈红抱着女儿哭了，她很感动。“妈一定会回来的，妈有感觉。”

晚餐吃得陈红一家人都很没胃口。

第二天一大早，在先生和女儿的陪同下，陈红登上了南通飞往广州的飞机。

陈红下机后并没有直接去广州经侦局，而是转道去了深圳。她心中没有底，到底赵经理是怎么回事。

在深圳罗湖酒店，何总已经早早等在那里了，见陈红来了，连忙起身问候，并递上了税单收据。

陈红看着这张税单，知道这事办起来并不困难，但到底能不能彻底解决心中还是没底。

“你们是怎么看这事的？”

“当时经侦局来查时，我们并不知道是怎么回事，后来才探出是他那里出了事，据说是有人举报的。”

“举报的？”

“是的。”

“如果是举报的，那必定是我们这里出了内奸了。”

“我们也这么想，但这个事只有几个人知道，而且这几个人都不会轻易说出去的。”

“那怎么会出这样的事？”

“好像听说是内部出了事，把他牵涉进去了。后来我派人打探，说这事经侦局那边还不知道。”

“真的？那好，赶快让靠得住的人去通知他一下，这事由我来处理。”

“我也是这样想的，我会尽快办好的。”

第 29 章

回忆当年

气候的变化令人难以捉摸，下午还是神清气爽的微风，但夜幕降临后躲藏着的风雨就悄无声息地来临了。心里焦急的陈红感到异常疲惫，还不到十点钟，就略加洗漱上床躺着了。

室外，米粒大的冰雹砸了下来，声音清脆。陈红躺在床上翻来覆去地睡不着。这件事给她带来了精神上的不安，她刻意地不去想，但总是被烦乱的思绪纠缠着。

对于自己所做的一切，她没有后悔。她考虑着怎么度过牢狱中的这几年。她想好了，只要有时间，就研究中国股市、学外语、进行体能锻炼，当然最主要的是本行不能丢。

想归想，但做起来是不是能坚持住，陈红心中一直在问自己，毕竟年龄不饶人了，不知道还能不能经得起折腾。

是什么原因让陈红走到了这一步，那得从交行的赵国华经理谈起。

陈红一直在基金公司投资部任老总。投资部除了自营业外，还有就是企业上市业务。在一次银行的酒会上，陈红认识了交通银行投资部赵国华经理，偶尔谈起了上市这个最时髦的话题。

没多久，赵经理就来了电话，说他的一个朋友想走上市融资这条路，并约陈红面谈。

两天后，陈红应约来到了上海新锦江大酒店的咖啡厅，见到了银行高科技产品生产商何祥。

何祥，个子不高，但看上去很精干，穿着很得体。

何总看到陈红后，起身迎了陈红。

陈红刚坐定，赵经理就指着陈红对何总说：“这是安成基金投资部的陈总。”

何总听后接口说：“名不虚传，面相很善。”

“啊，何总也会看面相？”

“不会，只是看着陈总和蔼可亲。”

“夸奖了。”

“不是，是真的。”

“能谈谈你的企业吗？”陈红不想和何总多聊，开门见山地提出了要求。

“我们是一家民营企业，2000年才在北京成立，是天然集团所属的核心公司，是其全资子公司。公司名称是天然生物有限公司，注册资本300万元。公司一直想通过上市来获得资金扩大规模。所以，请陈总帮忙，让我公司能有个上市机会。”

“不是我不帮忙，上市最近控制得很紧，拿个指标很难。再说贵公司刚成立不久，业务量不大，利润更谈不上。”陈红不紧不慢地回答着对方。

“那陈总有没有办法帮助融通一下。”

“现在我们也很难，证监会查得很紧。”

180 女操盘手

“陈总，公司需要通过上市融资来做新项目，你看在我们都是朋友的面上帮一个忙吧，成功之后在总资金上提取 20% 给贵公司作为中介费。”

“我不是为了钱来和你谈的，钱再多也没用，关键是信誉不能丢了。万一到时做不了，那不是毁了我公司的信誉。”

“陈姐，你试试看。”赵经理看到陈红为难的样子，出来圆场。

陈红看着何总失望的样子，又听到赵经理给自己一个台阶下，想了一下说：“看赵经理和我是多年之交，那我想想办法。”

何总听到陈红的话，顿感有了一线希望，不失时机地说：“陈总真是慈善之心，这下企业有路可走了。陈总，你看下一步我们该怎么做？”

“现在走境外上市可能好些，如果何总愿意的话，可否在香港上市？”

“可以。”

“那你们先找一家实力很强的境外企业进行资产重组，吸引战略投资者参与；然后在开曼群岛注册成立控股公司，变更为外商独资企业，企业的注册资金增加至 5000 万元。”

“这个我们能办到，我们有业务在香港，也和香港的投资公司有往来，可以请他们帮助一下。”

“请问何总，企业的利润能否跟得上？”

“可能少了点，那陈总能否提个建议？”

“如果何总能将子公司的利润转换一下，作为控股公司的利润，那上市就未尝不可。”

“是的，我也想过，但不知怎么转。现在我明白了，回去后让会计重新调整一下。”

“何总，今天对不起了，我得回公司开会了，改天我们再沟通。公司上市之事，我也得汇报一下，拿出一个方案来。何总回去把公司作一个评估，把财务审计一下，要真实的，不然出了事是很麻烦的。”

“好的，谢谢陈总了，欢迎到企业去考察。”

“会去的，等企业财务调整好后，我去看看，权当是去玩。”

“不管是玩还是看，都一样，我会尽地主之谊的。”

三方结束了交流。

何总按陈红的指示，天然公司走上了上市这条路。

没几天工夫，何总就让副手将天然公司的评估报告和财务审计报告送到了陈红面前。陈红仔细地看了这两份报告，知道天然公司只是一个负债累累的空壳。

从评估报告上看，天然公司的注册资本3000万元，总资产为2.49亿元，总负债为2.88亿元，净资产为-3908万元。

天然公司的主要资产为南通市如东洋口港的水产批发市场和冷库两幢建筑物及土地使用权，占地面积300亩，建筑面积有43000多平方米。而批发市场只有一楼部分物业出租，冷库也只有部分在使用，所以造成了公司资产利用率不足，收益也相应较少。公司核心资产还有一块地，在南通海边，三面都临海，是南通市政府定下来的一个商业休闲中心的规划区。天然公司所拥有这块土地的价值，似乎暂时不景气，但其定位决定了其未来必定增值。

这样的公司资本运作能否成功，还要看它自己的能力。

陈红把这个项目给了投资部小王，让他根据天然公司的现状作一个综合性的投资分析。

陈红早已经想到天然公司的财务状况，所以她这次不会动公司一分钱借给天然公司作为周转金，这个洞太深了。虽然有地能挽救天然公司，但什么时候开发，还是个未知数。

陈红想好了，可以赌一赌的就是天然公司的地和房产，如果能低价收购天然公司的股权，那就有盘活的机会了。

陈红做了一个冒险计划，一分钱一股收购天然公司51%的股权，债务由天然公司原股东承担。当然让原股东还债务不是现在，而是将来上市后再还。

陈红早就想通过“养鸡生蛋再出小鸡”的营利模式将自己公司资产放大，但苦于找不到一个合适的公司。现在求上门的来了，也说明财神

182 女操盘手

爷到了。

陈红想收购天然公司，这是何祥意想不到的事。何祥知道陈红不是一个好惹的人，但一个破公司，她能做一个救世主吗？

何祥也是聪明之人，他想得明白：如果陈红不助天然公司一臂之力，那自己将落下个被人追债的下场。既然陈红能加入，哪怕日后自己拿小利也值。

于是何祥很慷慨大方，同意陈红以一分钱一股价收下天然公司 51% 的股权，但条件是天然公司的债务由陈红来偿还。

陈红是资本运作的高手，偿还债务是轻而易举的事。但要想上市，公司盈利必须符合证监会的要求，自己没有必要去撞法律之网。

两年后，天然公司正式在深交所挂牌交易。

整个操作过程在陈红这个隐匿在证券界中的女人手中玩转了。谁也想不到何祥（持有发行后 49% 的股权）这个只有几百万元的不起眼的小老板，就在那一声锣鼓声中，他的身价瞬间飙升至两亿元人民币。而且，何祥公司上市整个花费还不到 400 万元人民币。这是陈红独立操作的最漂亮的一个项目。

从天然公司的上市可以看出，陈红已经不是一般的人了，她是股市中的一个精灵。

何祥没有失信，在上市后一个月内，开出了 1000 万元的支票给了安成基金公司。安成基金公司又开出 100 万元现金，计划给赵经理。

第 30 章

终于走出经侦局

陈红仔细地回想了当时自己所做的事情，感觉自己没有什么错，今天是什么原因让这项目变得和法律有背离了呢。面对吧，只要能解决，不要牵涉面太多，自己就认了。想到这儿，陈红拿着救命符——税单，果断地来到了深圳经侦局。

“请问你找谁？”深圳公安局的门卫很和气地问陈红。

陈红面带难色地小声回答道：“我找经侦局的头。”

“是吗？你和她联系过吗？”

“没有，我来是有事情要汇报的。”

“那我打电话问一下。”

“张队，我是门卫，这里有位阿姨找您有事。”

“什么事？”

“不知道。”

这时，门卫把话筒递给了陈红，“阿姨，你自己和她说吧，她是我们

184 女操盘手

队长。”

“好的，张队，我是南通来的陈红，有事想找您谈谈。”

“是南通来的？请进来吧。”

门卫很客气地让陈红填了会客登记表，指着前面的一幢楼说：“在四楼东边的最后一间。”

“谢谢你了。”

“不客气。”

陈红缓步走向那座将要决定自己命运的大楼，今天的步伐怎么这么沉重，就像带着铐，是心里胆怯了吗。

走向大楼其实只要5分钟，陈红却用了15分钟。

她走进了经侦队的办公室。

经侦队办公室的布置就像自己公司办公室一样，并没有让人惧怕的感觉，陈红放松了心情，将包中的纳税单给了那个坐在并不宽大的办公桌前的女人。这个女人并不威严，好像就是一个普通的公务员。

这时，一个警察拿着一份文件走了进来，“张队，这是昨天局长让您看的文件，明天您签字后报送上去就行了。”

人不可貌相，海不可斗量。听表弟说，深圳经侦队的头是一个很厉害的人，有包公之称，凡到她手中的案子，对就是对，错就是错。可表弟却没有说是个女的，而在陈红的脑海中，大凡像这样的警察往往都是男的。

“请坐，对不起了，我得先看一下文件。”

“没事，您先处理，公务要紧。”

陈红坐在沙发上，看着张队，心里在想：这个女人会不会像自己一样，生活中温柔敦厚，工作中铁面无私。

张队看完文件后，对那个警察说：“今天来了客人，我把它签好，你帮我送到局长那里吧。”

“好的。”

看着张队快速、利落地签了字，陈红就知道碰上对手了，自己得小心啊！

张队送走了那个警察，回过头来看着陈红，“你是南通来的？”

“是的，我在安成基金公司和天然公司合作时拿过中介费用，今天我来是自首的，钱我也带来了。”

“噢，看上去你并不像做那样事的人，怎么会贪这个心，人活在世上，安定为重。这不是，影响家庭、孩子，自己也会受苦。”

“张队，当时我是一时糊涂，心重了一点。本来这钱是公司送给赵经理的，不知当时我怎么想的，没有送出去，钱一直在我这里。钱我没有用过，但这事压在我心里很久了，一天也不安宁。公安警车一响我心里就发毛，也不知是不是来抓我的，日子不好过。今天我想通了，还是来投案自首得好。”

陈红表述的自首的理由，对任何人来说都是一个很完美的理由。是的，钱对于每一个人来说都很重要，哪有人嫌钱多的。

张队扬起那张并不漂亮但很慈祥的脸对陈红说：“想通就好，那就等候处理吧。”

陈红说：“我是不是可以回家？”

“暂时不能回南通，你必须在这里，有事情我们会电话你的。你现在住哪里？”

“我可能会住在深水湾公寓。”

“那好，留下电话号码，我们会和你联系的。”

“谢谢了。”

陈红听到张队说自己只是暂时不能回家，心里别提多开心，她终于松了口气。当她跨出公安局的门槛时，感觉这事会有好的结果。

公安局门外停着一辆小车，那是跟随陈红在股市中奋战的坐骑、心中的情结——别克车。

从车窗里伸出一个男人的头，陈红一看，原来是陈强。她的眼泪夺

眶而出，她没有想到陈强会在这里等她。

陈红坐在副驾驶座上，靠在陈强的肩上呜咽着。

陈强拍拍她的背说：“像小孩子一样，哭什么，这不像你的性格。”

“我是激动，有你在后面支撑着，我还怕什么。”

陈红接过陈强递过来的纸巾轻轻擦着眼泪，又说道，“那个张队并不可怕，还挺可亲的。”

“你小心，那个女人不简单的，什么案子在她手中不查到底她是不放过的。”

“我觉得她不可怕。我是自首，自首可以宽大处理的，再说我已经将钱退了。”

“但愿你平安。对了，如果要罚款，我这里还有 30 万元，你拿去。”

此时，陈红情绪已平复了，她笑着说：“夫人知道了可要怪罪于你。”

“没事，我已经和她说过了。你出了这样的事，她也想帮助你的。没有你，也没有她现在的安定日子。”

“那是夸奖我了，我哪有这样好。女人吗，相互理解就是了。”

“就是苦了你了，我知道这么多年来你什么都没有得到。”

“别说了，我有你在后面支持着就心满意足了，这是命，天命不可违的。”

“姐，我真的不知道你那时为的什么。我们都这么大把年纪了，还不安分？你要那么多钱有什么用，今天你在是你的钱，明天你不在了就不知道是谁的钱了。我一直为你担心，你太累了，我心里很不好受。”

“阿强，钱很重要的，没有钱能办事吗？现在的人很现实，牢期也能用钱买。也不知什么时候一张传票把你唤进去了，我可不得急死。现在多挣点钱，以后会用得着的。”

“姐，你放心，我没事的，我一不贪财，二不乱情，经济上够就行了。日后有一天我走进寺庙，四大皆空，难不成那时还要钱点香火？”

“你可不要瞎想，你四大皆空了，那我就什么都空了，还不如早死了好，省得你再五空。”

车不知不觉来到了深水湾别墅。

陈红下了车，看着陈强说：“进来坐会儿吧。”

“不坐了，我还得去应酬一番。”

“那好。”

“你休息会儿，晚上六点我来接你。今天晚上我请了几个朋友在苏荷酒吧聚一下，他们听说你来了，硬是要我请你一起过去。”

“也好，很长时间没有见过他们了，正好也放松一下。”

“你休息一会儿吧，吃的东西在冰箱里。”

“好的。”

半个月后，陈红终于辞别深圳经侦局。

陈红出来好几个月了，手机始终没有接到过李建的任何信息。她想：这小子怎么样了，生活过得好不好，走的时候没有和他讲明白，不知他心里是怎么想的。

陈红用手机给李建发了条信息，“你还好不？”

几天都没有回信。陈红想，这小子是不是手机丢了。

陈红终于又回到了南通，回到了那个温馨的家。

第 31 章

回到风险担保公司

陈红又回到了那个自己一手创建的公司，走进了那个熟悉的办公室。什么也没有变，员工们都热情地过来打招呼，唯一没有见到的就是李建。

“张秘书，让李建来办公室。”

“陈总，李建没有请假就走了，已经走了半个月了，谁也不知道他去哪里了。”

“啊，什么意思？”陈红扬起头，露出诧异的神色，她不能相信秘书说的话。

“陈总，我们也不好说。听他说，公司已经没有前景了，老板都被公安叫去了，也有可能一去不回，他出去自己找工作了。”

没等秘书说完，陈红手中端着的那个心爱的白玉茶杯重重地摔在了桌上，她恨恨地说：“小人，看到我落难了，脚下抹了油滑了，没有出息。真是验证了张博说的那话，他会一无所有。是的，只要他离开了这里，他就是一无所有。”

陈红又对张秘书说：“张秘书，让财务部停止给李建的所有工资及福利，他读大学的学费由他自己负责，公司不养没用的人。”

秘书将李建留给陈红的信放在了办公桌上，知趣地走出了办公室。

陈红坐在椅子上看着信。

陈总，原谅我不辞而别。谢谢你教会了我商道，也让我变得成熟了。但我很需要钱，我来不及等，我自己开公司创业了。我是一个没有感情的人，我从来就没有在心里认过你这个妈，这个你在平时也感觉得出来的。有可能你会在牢里过几年，但我年轻未成家，我只能这样。

陈红看着墙上挂着的那个《四马奔腾图》，心说：阿强，到底让你说中了，李建以为我真的坐牢了，三十六计，走为上。还好没有将重要的事情交给他，我们这是在天意的帮助下，躲过了这一劫。让他走吧，不是我们的我们不要。陈红将李建的信撕碎后扔到了垃圾筒里，走出了办公室。

她来到地下车库，打开了别克车门，伏在驾驶盘上放声哭了。她不是为了李建的走而落泪，她伤心的是人有太多太多的贪婪，她伤心自己看错了人。

不是认为我一去不复返了吗？我这不是回来了，天意。

陈红带着泪哈哈大笑。这笑的背后有陈红多少心血、多少心情、多少寄托和希望。

陈红回到了公司，这一消息像飞鸟，很快就在圈子里传开了。公司又像以前那样热闹起来了。

“陈总好！”

“你好！”

陈红像往常一样，上班下班。

190 女操盘手

美国次贷危机爆发，央行紧缩银根。公司主营业务贷款担保是不能做了，否则自己就是为别人当替死鬼了，财发不了，肯定要跌进担保窟窿里了。怎么办？公司这么多人要生活。唯一能试试的就是股市，这时的股市已经是跌得不能再跌了。

积聚资金，重操旧业，在股市这个赌场中搏回损失，这叫堤内损失堤外补。

办公室前挂出了通知板，下午一点钟在会议室开会，内容是商讨下半年工作计划。

大家都知道，这不是一个简单的会议，而是陈总又要带领大家奋斗了。这个通知是公司所有员工所期待的，所盼望的。因为他们知道，陈总这个会议，也是自己能不能继续偿还房贷的关键。

还没有到一点钟，会议室已经坐满了人，但大家都很安静。陈红看着大家神情严肃的样子，笑着说：“怎么了，今天大家的热闹劲儿哪儿去了。放松点。”

员工们看着这个酷似长辈的领导，性急一点的脱口就说：“陈总，我们愿意为您分担忧愁。”

“好，谢谢大家的帮助，我一定会努力的。”

“现在开会，今天我衷心地感谢公司所有员工能坚持等到我的回来。对李建的出走，我不怪他，人各有志，所以请大家关于这个事不用太为我操心。或许他能有更适合他的地方，我们要为他高兴才是。”

“现在最重要的是公司今后的生存之路在哪儿，请各位提出自己的建议。每个部门在三天内交来下半年计划书，要详细，不要用华丽的词语，我关心的是数字。”

三天后，各部门下半年的工作计划书都已经放到了陈红的办公桌上。其中有一份很是引陈红的注意。那就是营销部新来的大学生所提交的农业与地产的关系、农业与资本运作相互交融的前景预测分析报告。

第 32 章

计划三年上市

天气炎热，股市却相反，绿得让人透心凉。电话铃声倒变得热闹起来，不是问盘面情况就是问后市怎样。说不清呐，不知哪天能上得去。

其实陈红心中有底的，股市这样的量，这样的盘旋，这样的静寂，时间不会太长，自己手中的股票就等着有一天凌空而出。

这时，门外进来一个人，个子高挑，脸色有些苍白。陈红仔细一看是许久未见的吴总，忙起身打招呼，“吴总。”

“陈总，好长时间不见了。”

“可不，一晃有三年多了，你去了哪里了？三年来连个声音也没有，我倒是前几天还想起你的湿纸巾。”

“是啊，这三年我事太多，也没有时间问候你一声，挺歉疚的。这不，今天登门拜访了。”

“怎么说这话，我们啥交情。”

192 女操盘手

陈红让秘书送来咖啡，招呼吴总坐下，“坐下聊，看你气色不错，有好事吧？”

“无事不登三宝殿，今天来求大姐一事。”

“什么事这么急？还用上求字。”

“唉，年前一把火把我的希望烧没了。”

“有这种事？只顾赚钱了，安全你倒忘记了？”

看着吴总的脸，陈红心想八九不离十他是来借钱的。

说起吴总，陈红心里是有疙瘩的。

三年前，这个吴总也是忧心忡忡地来找陈红，说什么资金链要断了。

陈红是女人，心总是比男人软一些，再说她历来做事慈悲为怀。当时，虽然谈不上和吴总有多大的交情，但碍于面子，还是借钱了，不借，说不过去。当然，结局是肉包子打狗——一去无返。

陈红仔细地听吴总谈着他的企业。陈红感觉到，他的公司基本上还是可以的，只要从资本运作方面再多考虑考虑，那还是有希望的。

时间过得很快，转眼就到中午了，陈红请秘书在公司对面的渔人码头酒店订了一个雅间。

“吴总，我们边吃边聊吧。”

吴总这才意识到自己一直在讲，把吃饭时间都忘记了。他用手拍打着脑门说：“对不起，我多话了，那我请客。”

“哪里用你请客，在我的地盘上我是地主，上次到你那里还是你请的客呢。”

渔人码头酒店，当然是以海鲜为主了。陈红点了葱爆蛏子、盐水海螺、油爆泥螺等海鲜名菜，并要了一瓶红酒。

陈红亲自给吴总倒了酒，趁等菜的工夫，把话题转向了吴总的企业。
“吴总，借钱也不是办法，今天借了明天还是要还的，我倒是有个提议。”

吴总看着陈红沉着的样子，知道陈红有办法了。

陈红不紧不慢地举起酒杯，看着吴总说：“其实解决企业资金难的办法还是有的，比如你有没有想过利用股市融资来彻底解决资金困难。”

“想过，但这一条路很难走。说起来不怕你笑话，上市我根本不懂。再说我的公司是家族式的，财务是自家人做的。”

“那不怕，只要你生产的产品是当今市场处于领先地位的，产品销售渠道通畅，那通过上市融资就不太难。”

“陈总，你的意思是？”

“我没有能力做你的企业，但作资本运作还是有一点点能力的。”

“陈总，你这是谦虚了。在银行界，谁不知你是女强人，人品正，心肠好，不贪财，不害人。”

“你别把我说得那么好，不然我就找不着北了。”

“这不是我说的。上次在银行谈贷款，谈起你，黄行长就说了这样的话，说和你做生意不用怕的。”

“这个黄行长，要把我卖了。”

“陈总，你能指点一下迷津吗？”

“这样，吃完饭后我找个人，和你沟通一下，如果能行，那就按这条路走到头。”

“陈总，如果可以合作的话，那我不要分文地让出80%的股权给你，只要盘活公司就行了。”

“哟，吴总，我这不趁火打劫了。”

“不是。如果没有你的帮助，民间集资有700多万元，万一债权人闹起来，那就是非法集资，我恐怕得有十年的牢狱之灾了。”

“那倒也是，现在公安对非法集资控制得很紧。这样吧，我们对你公司进行一个调研，然后在公司董事会上讨论，通过了，我们就有合作的可能。”

“那陈总，我就告辞了，等你的好消息。”

“好，送送你。”

194 女操盘手

陈红让北京证券的姜总安排手下帮助吴总理清财务方面的情况。这对陈红来说很重要，她想知道吴总的公司到底是一个什么样的公司、今后有没有机会接手、风险来自哪方面。

姜总第二天就派出了手下最精干的财务注册会计师及律师，他要求在五天时间内搞清安达科技财务上的一切情况。

安达科技用蚕丝下脚料生产水刺无纺布，用于各类湿巾、面膜等产品。

按说这公司并不很出名，就打眼一看，也看不上眼，但现在吴总来求，陈红帮也不是，不帮也不是。

如果这个企业能说的话，那就是顺水推舟，或许也能落些个好处。

冥冥之中，陈红感觉这是该来的。

仔细想了很久，陈红决定先试探试探。

不过，吴总有点急，不时来电话催。

陈红想知道吴总对重组是怎么个态度和想法。

吴总是贩小猪出道的，蚕茧是他家乡的特产。那时蚕茧处于低迷时期，几元钱一斤，很少有人能看出蚕茧的出路。但这个小猪贩子却看出了蚕茧的行道，他知道世道走好，丝绸是必然的高消费的东西，所以他将乡下人手中的蚕茧以 10 元钱一斤统购，准备放到秋蚕上来时再出手。果不出他所料，三个月后，蚕茧疯涨，从 10 元一直上涨到 20 元。小猪贩子没有见过这样惊人的情况，一出手，钱就翻了倍。

有了钱，小猪贩子心大了，想做大。那还不容易？他将钱凑足，开始了一个以蚕茧下脚料为主的水刺布营生，生意相当好。水刺布就是将下脚的乱丝通过水的冲击波变成的布，可以用作面膜、卫生巾等消费产品的面布。

陈红在前几年就了解过这个产品，因为吴总当时要借钱。

陈红想要这个公司，但不能在明面上要，唯一的办法就是逐渐渗透。

季之宏是红河证券南通营业部的副总，自认怀才不遇，与现任的老总关系紧张。他曾托陈红帮忙将他安排到东海证券，任个地方营业部的老大。陈红做了。可惜东海证券认为他已年近50，再说也不是科班出身，不要，但又不好拒绝，毕竟东海证券有好多事还有求于这个“铁娘子”。东海证券很会做人，派了个副手去南通进行了“实地考察”，最后给了陈红一个很好的回答，“上了年纪”。这个话对陈红来说再实不过了。陈红也是这个行业的老将了，知道过了50在这个行当中就不是人了，早晚有一天会被政策踢下台。所以，她就笑纳了。

陈红心想，这一次，季之宏可以派上用场了。

陈红约季之宏到有斐大酒店的咖啡厅，季之宏准时到了。陈红要了杯曼特宁，给季之宏点了个蓝山。

“我手中有个项目，不知季总感不感兴趣？”

“什么项目？你大人能拿得出，我就能做。”

“言重了。我也不是神通，朋友介绍的，我胆子小，做不了，想介绍给你，我也参与一下。”

“谦虚了，谁不知你手腕圆、看事准，能搭上你的车我是三生有幸。”

“笑话是不，我是女人，女人有女人的弱点。”

“不能小看女人，中国历来是女人为上，女人要想做的事男人比不了。什么项目？让我开开眼。”

“一个朋友的企业，最近资金链不行了，撑不住了，想借重组的机会翻个身。”

“好，有你一句话，我冲锋在前。”

这个季之宏，厚厚的近视眼镜镜片将那双小眼挡得看不清。就因为他视力有问题，所以上班时总是老婆开车他坐车。

他是一个阅历很深的人，一般别人很难知道他在做什么、在想什么。

由于工作的原因，他交际圈子里重要人物比较多。他曾在银行信贷部工作了几十年，后来才进入证券这个行当的。陈红用他就是因为他的

关系网大一点，拉人人套方便。

陈红把安达科技的资料递到了他的面前。

他看了看后说：“陈姐，你看这事怎么做？”

“依我说，整体把这公司接下，等新增资金达到上市要求，就用新增资金把土地、房产换回；然后到新开办的南京银行重新贷款，估计能比老贷款多出1/3；再把民间资金转换为股份，两年后由公司回购，这样可以减少利息的支出。”

“我听说安达科技有2000万元贷款及利息没有还，你接手后要替它还钱，这2000万元可是真金白银，有这2000万元我们还不如自己做。”

“季总，你怎么不开窍呢。它的注册资金已经有2400万元。而且我请北京证券的小孙带了几个精英按上市公司的要求去作了财务清理，虽然财务有点乱，但基本上还是可以的。最关键的是安达科技已经作了股改了，只要利润保持在1000万元以上，就能三年上市了。”

“前几天我还去政府开了鼓励中小企业上市融资的会议。会上强调，只要有上市要求的公司，入围后当地政府奖励50万元，入辅导期后政府拿出500万元作为上市费用。这可以算是响应政府号召，跟党走。”

“再说，银行方面的人也不是吃白饭了，他们要把贷款放出去。现在企业不景气，听说哪个企业要上市，那可是一块肥肉招来无数的苍蝇，抢着放贷款。”

“陈总你不知道，我们行里的一些人用美人计放贷款。真是世道变了，人也变了，钱也变味了。”

“季总，利润方面你不用担心，我心里有底，事成之后10%的红股等着你。”

搅拌了几下咖啡，陈红继续说：“你看那些上市公司，没上市前个个臭名昭著，弄个10万元贷款要向银行那班人递烟倒酒，一副十足的奴才相，但也不知怎么搞的，两年一过竟然在报纸上刊登了上市辅导期公告。股市真是垃圾中转站，看看那些一个个人模狗样的在豪华酒店进出的人、那些在乡下建了庄园别墅的人，兜里揣的都是股民的钱。”

“当然我们上市不是像他们那样，一年上市，两年变 ST，三年转三板，四年回老家了。不过，适当的调整还是需要的，只要不碰法律之绳就行了。”

“好主意，只要你在，我就不怕。”

“那好，我们约定，将股东集合一下，筹集 2000 万元，由我主持公司，你做副手，争取三年内上市。”

“好，我来安排资金，你来主持公司内务。”

过了个把月时间，季之宏来电说安达吴总反悔了，要保留 1000 万股份，也就是说要保留 50% 的股份。

陈红一听就火了，这是什么男人，要钱时说的好听着呢，来真格的却要赖了，商界中咋有这样的人。

“这样吧，我们晾着他，哪怕不合作，也不能让对方有丝毫利益可占。告诉对方，是个商家就要按规矩出牌，如果不守信用，那我们就不掺和了。”

“好的，按你的意思办。”

陈红放下电话，心里嘀咕：到底是泥腿子。

又过了一个月，季之宏来到了陈红的办公室。看着季之宏无表情的脸，陈红就知道对方没有让步之意。

陈红不等季之宏开口就说：“是不是吴总不让步？”

季之宏说：“你怎么知道？我就是为这个来的。”

“你进门的表情我就知道这事没有商量余地。”

“是的，我前几天去过安达，和吴总表明了我们的态度。吴总说，这几百万股份对我们来说无所谓，但对他来说很重要，一旦公司上市了，几百万股份瞬间就能变成几千万元甚至上亿元现金，再说公司是他一手办的，想想也有点舍不得。我也说了，陈总的性格你不是不知道，她能帮助你也算你的福分，她不在乎钱，公司也不缺钱，谁让你在求她时讲

198 女操盘手

好把股份拿出来的。吴总说，当时他也只是说说而已。我不客气地回了他，你真不是个人，在商界中这么大的事能开玩笑？你不守信用，我想陈总她不会参与的。他说他要想一下。”

陈红听了心里的气不打一处来，她表面上很平静，但心里骂着“这男人真不是个东西”。

陈红看着季之宏，慢慢地从口中吐出几个字，“放弃吧，让他再和别人合作。这种人得不到朋友帮助的。”

季之宏看陈红平静的心态，动了动身子对陈红说：“陈总，昨天我和朋友在一起聊天时，听说东城法院有一批破产企业要拍卖。江海拍卖公司已经接下了几个破产企业，将在后天登报明示。我们何不找个好的试试身手。”

“那是哪里的？”

“听说是海边的。”

陈红脑海里电光一闪：东城地处黄海边上，洋山深水港就在那里。上次在开政府工作报告会时，李市长特地提到那个地方要建一个比杭州湾深水港还要大的集装箱码头，以后发展趋势不可限量。只是不知道拍卖的标的有哪些企业。

她随口就对季之宏说：“如今破产的企业很多，但良莠不齐，首先要看地理位置，其次看这个企业的资产情况，然后再作决定。”

季之宏的眼睛里放出了些许光芒，前倾着身子对陈红说：“陈姐有兴趣的话，明天我去拿些资料来让陈姐看看，怎么样？”

“好啊，如果吴总那边决定放弃了，不妨从这次的拍卖下手，说不定是个机会。”

“好的，那我就去准备，先告辞了。”

季之宏离开后，陈红若有所思：想想改革开放这么多年了，人是富裕起来了，但都变得越来越势利、越来越现实了，也许是时代不同了。三年上市的计划恐怕要流了，她不由得长叹了一口气。

第二天，陈红的手机响了，是季之宏的，说是有急事，不能亲自把资料送过来，只能用快递了，末了说了句包涵之类的话就匆匆挂了电话，大概是忙事去了。

没多久快递就到了陈红手上。

这个老季也真有办法，只一晚的工夫就搞到这么多资料。粗略翻看了一下，也就是一些经营不善、资不抵债的公司。突然间有一家公司引起了陈红的注意。她马上拨通了季之宏的手机，“喂，是季总吗？你办完事到我这里来一趟，拍卖的事情有戏了。”

下午快要下班的时候，季之宏出现在陈红的办公室。他来得急，喘着气问陈红，“陈姐，你看中哪家企业了？”

“如海食品公司，你看如何？”

“哦，陈姐说的是这家企业。我觉得并不怎么好，虽然在渔港，但位置偏僻了一点。”

“我只是从事金融的，对企业实际情况并不十分了解。”陈红只能进行解说，“要说地理位置，只要在渔港就行，偏僻不偏僻倒是无所谓。这个企业的位置，渔产上岸后就地加工很方便。你有没有发现这个企业为什么会资不抵债？”

“请陈姐明示。”

“我粗略看了一下资料。这家企业很有意思：它原本经营状况是不错的，但是老板可能是渔民，在企业运作上还是差了点。他为了企业的扩张，把流动资金投入到固定资产上去了，贷款后依然如故，这就是银行的大忌。再说，这个老板也是的，没钱不用跑，一跑不正撞在法律网上了。听说这老板现在还关在牢里，罪名是非法集资。那些工人天天上政府闹要工资，于是就造成了现在的后果。这你了解吗？”

“陈姐，让我再看一下。”说完后季之宏拿起了桌上的资料，扶了一下眼镜。看得出他的手略有些发抖，也许是安达科技泡汤后有点急于求成了。

200 女操盘手

陈红柔声道：“你不用着急，抽空我们一起去如东，实地踏勘一下这家企业的情况。”

季之宏连声说好，看他的神态恨不得马上飞过去。

过了几天，陈红和季之宏约了时间。两辆小车出了南通城，在新修的公路上朝着如东方向疾驶。

陈红坐在别克车里看着路边的风景。路边杨柳已经爆出了嫩芽，在阳光的照耀下一片新绿，一片金黄色的是油菜花，迎春花已经吐露新叶。不知不觉春天已经来临，陈红顿觉心情清新舒畅。

其实这几天来，陈红一刻也没有停过，凭着在南通的人脉，很快就联系到了如东政府的几个官员以及法院的几个朋友，对如海食品公司有了进一步的了解。多年的经验使得陈红每做一件事都要考虑周全，不打无准备之战是她一贯的原则。

别克车穿过渔港拐弯后没多远，就到了如海食品公司的门口。车刚停下，就看到季之宏扶着眼镜过来给陈红拉车门。一起走进去后，好大的一个地方，连陈红也没想到这地方会这么大。前面是淡水渔港，后面是海，八成新的办公楼、偌大的育苗房和簇新的流水线，看得老季心神荡漾。他悄悄对陈红说：“陈姐，就凭着这几十亩的地和几千平方米的房子，我看这企业评估价 1500 万元不高，拿下绝对值啊！”

陈红回答说：“这个我心中有数，回去再说吧。”

在这个企业里转了一圈，两人向几个工人了解了一些情况后就准备回南通。

季之宏为陈红打开车门让陈红坐下后说：“陈姐，我和你坐一起行吗？顺便聊几句。”

“好的。”

没想到陈红这么爽快就答应了，季之宏感到很意外。他知道，陈红的车一般是不给别人坐的，今天能让他坐，也许这件事情她已经胸有成

竹了。他忙不迭扶了一下眼镜就钻进了车里。

“陈姐，我估计你也看中这个企业了。你说这事有戏吗？”

“可以的，我们现在可以动手做这件事了，先注册一个股份公司，然后参与竞拍。”

季之宏透过厚厚的镜片看着非常镇定的陈红，一下就显得无比得激动，扳着手指开始对如海公司的资产进行评估，地皮值多少、厂房值多少、设备值多少，一路算下来，这个企业的资产竟然达到了 2000 多万元。“陈姐，我看这个价绝对值，拍下来就赚钱。”

“我说老季啊，菜场买菜还要讨价还价呢，何况收购企业。”

季之宏不由得紧张起来，“那陈姐打算多少拿下来？”

陈红淡淡地说：“1000 万到 1200 万元。”

“啊?! 这怎么可能?”

“老季，你也不用急。这事我事先已经去找过当地政府，他们的意向是要把企业给能够正常经营的买主，一方面可以提高当地的税收，一方面可以增加当地的就业机会，而且希望能够完成产值 1000 万元。这是有条件的。他们不希望给那些拿着土地增值的买主。有这条件的目前就我们。”

“原来陈姐早有打算，真是佩服!”

“我们还是说点关键的吧。我准备成立一个生物科技公司，现在企业育苗采用贝壳丝状体育苗技术，以后可以开发单孢子细胞培育方法。我的一个朋友在大学里研究出了一种提炼海藻的技术，可以作为今后科技发展的项目。一旦做成这个，公司就有望上市。”

季之宏惊讶得连连点头。

陈红又说：“下一步仍然这样操作：我们成立一个股份公司，你负责行政方面，我负责资金方面。你可以投入一部分，也可以让亲朋好友参加一点。如果事情顺利，算是给以前帮助过你的朋友一个交代，也给我们的孩子今后发展搭建一个平台。但不要张扬，不然我的公关可就白做了。拍卖的事情你就不用担心了，我就打算在 1000 万元左右拿下来。”

原来陈姐早已胸有成竹了，季之宏打心里敬佩这个铁娘子。

说话间已经回到了南通。车靠边停下后，季之宏和陈红告别，欢天喜地地回到了自己的车里。尽管异常兴奋，但是如何用1000万元拿下这个企业这个疑虑始终萦绕在季之宏的心头。他实在想不通，唯一的可能就是流拍。那怎么可能呢？按照现在这个价已经物有所值了，要是能1000万元拿下来，岂不是白送给我们？季之宏不敢多问，也只有等法院拍卖了。

注册公司很顺利，1000万元的注册资金也很快到位。

拍卖的那一天，季之宏早早就到公司等陈红的到来。一行人到了拍卖行入座，交了100万元的现金支票后等待开拍。

经过金融风暴，如今人民币不断升值，现在的企业都不好做，参与拍卖的人并不多，偌大的拍卖行零零落落坐了一些人。左边坐着四个人，估计是一起的，几个人的身体都朝着其中的一个胖子，肢体语言已经表明这个胖子是老大。胖子带着金表和硕大的黄金戒指，穿着西装，里面是一件暗红的圆领羊绒衫，两只水泡眼略微上翻，一副目中无人的样子。左前方坐了几个人：一个穿着正装，带着领带，旁边好像是他的秘书，在和他低声说着话，另外几个各自低头在看资料。右前方坐着几个中年人，目光不时瞟向正在布置拍卖会场的几个小姐，头部在随着高跟鞋的嗒嗒声移动。对于这些人，陈红并没有觉得有压力。给她造成压力的是来自右边的一个人。右边的椅子上同样零星坐了几个人，其中一个中年人，梳着很随意的小分头，中等身材，穿着一身休闲装，拿着拍卖的资料，漫不经心地坐在那里，一副养尊处优的样子。陈红用眼睛瞟了一下就能够感觉到，这种漫不经心其实是在故作镇定。此时，这人也在看陈红，和陈红打了个照面，看到陈红在看他，很礼貌地前倾了一下身子，算是打了个招呼。陈红带着微笑对他点了一下头。她暗想，也许这人就是今天的对手。

拍卖终于开始了，主持人先说了一些注意事项，然后介绍拍卖标的。

第一家被拍的企业是个机械厂。虽然底价才 200 万元，但没人应拍，主持人举锤砸下，表示流拍。

第二个标的是个商铺，底价是 100 多万元。左边的那个胖子还没等主持人说开始就叫价，右前方有块牌子举了一下。还没等主持人报完价格，胖子已经举起了牌子。右前方的牌子也再次举起，胖子又再次举牌竞拍。几轮下来，没人举牌了。主持人开始叫某某价第一次，当要叫第二次的时候，右边那个小分头举起了牌子。主持人用手示意那个小分头报价。陈红不由得朝小分头看去，小分头可能注意到陈红在看他，转过头来朝着陈红狡黠地笑了一下。胖子一看又有人叫价，嘴里咕哝了一下马上举起了牌子。这次再也没人竞拍了，主持人砸下了锤子表示成交。胖子欢呼了一声，起身就走，可能带着几个跟班狂欢去了。小分头举了一次牌，让胖子多出了好多钱，这人是在抬杠，还是个托呢？陈红觉得有点纳闷。

第三个标的是如海公司，拍卖底价是 1450 万元，主持人作了介绍后表示可以开拍了。季之宏看到陈红正在看手中的资料，一副心不在焉的表情，不由得有点焦急，陈姐怎么就不举牌呢。由于标的价格较高，原本就比较安静的会场更加安静了，没人举牌。在座的都在四下观望，看看有谁会举牌。陈红依然翻看着手中的资料，季之宏的额头上渗出了细细的汗珠。安静了一会儿后，主持人手中的锤子落下，表示流拍。此时陈红并没有打算离去，而是饶有兴趣地看第四个标的。季之宏真不明白陈红在想什么，莫非改主意了，莫非要拍下面那个企业。

第四个拍卖标的是个仓储公司，占地面积蛮大，标的是 420 万元。当主持人表示可以开始竞拍的时候，也无人应答，冷场了一会儿。右边的小分头做了个手势，主持人马上报价 500 万元，在座的一下子都扭头去看那个小分头，小分头依然是那副漫不经心的样子。原来他在意的是这块地皮，起先那次举牌是在玩那个胖子，陈红心里顿觉一阵轻松。

从拍卖行出来，季之宏快步走到陈红的边上说：“陈姐，你可真把我吓了一跳，竟然不举牌，让它流拍，要是别人拍走了怎么办？”

“现在这个价，我没法拿，太贵了，要是谁要就谁拿去。”

“陈姐真有定力，我紧张得汗都出来了。”

“我们等第二次拍，是我们的逃不了，钱在我们手里，不用怕，耐心等待吧。”

十几天很快过去了，第二次拍卖定下了日期。那天，陈红起得特别早，挑选了一件曾在基金公司担任主管时特地准备的一套咖啡色的套装。或许是纪念，或许是为了重现当年的风雅，她在首饰盒里捡了一个黄金的胸针做个点缀。镜子里的陈红风韵不减当年，唯一不同的是岁月的沧桑使得脸上多了几道皱纹。陈红看到镜子里的形象很满意，心说：今天可是要接“新娘子”去了，我一定会成功。

季之宏依然很早就到公司等陈红来，看到陈红这一副打扮不由得称赞了一下。

到了拍卖行差不多已经要开始了，落座的人显然没有上次多，多少给了季之宏一点信心。这次第一个标的就是如海公司，底价 1100 万元。上千万元的资产在如东也不算小了，这次竟然也没有人举牌，在座的都在等着看有谁会拍下。当主持人叫第二次的时候，陈红终于举起了牌子，全场的人都看向了陈红。这时主持人又叫了三次，无人竞拍，一锤定音，陈红终于拍到了如海公司。这一拍，给陈红他们腰包里净赚了几百万元。

当天晚上，季之宏在南通最好的饭店做东，庆祝收购成功。

席间，朋友们纷纷向陈红敬酒，季之宏胀着通红的脸，一手扶着眼镜，一手拿着酒，摇晃着走到陈红面前，“陈姐，我打心眼里敬佩你，没得说，我们干一杯！”

陈红举起了酒杯，葡萄酒就像是琥珀一样映红了陈红的脸，有谁知道，此时一幅蓝图正在陈红的脑海里展现。

圈内资深人士执笔，是作者十多年股市打拼亲身经历的真实再现，更是思索后的升华。

故事化的手法，娓娓道出了女主人公主掌的与天虹公司合作项目（操作500652）、成立风险担保公司（操作200005）、操作新钢股份、天然集团上市等事件，曝光了已是尘埃落定事件鲜为人知的真实内幕。

细腻的笔触，为读者揭秘了每次项目运作的步步思谋和操作细节，反衬出坐庄内幕和股市中的潜规则。

作为女性，直觉与柔情也让她更胜一筹。



地址：北京市百万庄大街22号

邮政编码：100037

电话服务

社服务中心：010-88361066

销售一部：010-68326294

销售二部：010-88379649

读者购书热线：010-88379203

网络服务

教材网：<http://www.cmpedu.com>

机工官网：<http://www.cmpbook.com>

机工官博：<http://weibo.com/cmp1952>

封面无防伪标均为盗版

上架指导 财经小说

ISBN 978-7-111-35843-5

策划编辑◎雷文英 / 封面设计◎张静

ISBN 978-7-111-35843-5



9 787111 358435 >

定价：29.00元